

Biuletyn WPHI

Biuletyn Wydziału Promocji Handlu i Inwestycji Ambasady RP w Moskwie

11/2007

Szanowni Państwo!

Zapraszamy do lektury jedenastego Biuletynu WPHI Ambasady RP w Moskwie.

Liczymy na Państwa uwagi i opinie oraz współpracę na łamach Biuletynu WPHI. Zainteresowanych prosimy o kontakt na adres poland@polweh.ru

Marek Zieliński
I Radca

Spis treści:

1. Rosyjski rynek kosmetyczny2
2. Rosyjski rynek herbaty – od karawany do Liptona.....4
3. Wystawy i targi w Moskwie w styczniu i lutym 2008 r. 8
4. Nowe prawo gospodarcze FR.....11
5. Bariery w dostępie do rynku rosyjskiego (stan na dzień 14.12.2007).....17
6. Inwestycyjny kredyt podatkowy.....32



*Wesołych Świąt Bożego Narodzenia
oraz
szczęśliwego Nowego Roku AD 2008*

życzą pracownicy

*Wydziału Promocji Handlu i Inwestycji
Ambasady RP w Moskwie*

ROSYJSKI RYNEK KOSMETYCZNY¹

Na rosyjskim rynku perfumeryjno – kosmetycznym w 2007 roku nastąpił spadek dynamiki – tempo wzrostu osiągnęło jedynie 9% (w 2006 r. wyniosło 15 – 20%). Mimo to rynek rosyjski można zaklasyfikować jako jeden z najszybciej rozwijających się na świecie. Jego chłonność ocenia się na 8 mld USD, co oznacza, że Rosja ustępuje miejsca jedynie krajom Europy Zachodniej i USA. Każdego roku ilość nowych firm działających w tej branży wzrasta o 10 – 12%, co wpływa na znaczne zaostrzenie konkurencji. Krajowi producenci zmuszeni są do intensywnej promocji swoich produktów w celu utrzymania rynku i zdobycia nowych klientów.

Podczas corocznych wystaw perfumeryjno – kosmetycznych „Intercharm”, największego przedsięwzięcia na rosyjskim rynku kosmetycznym, tysiące rosyjskich i zagranicznych producentów prezentuje swoje najnowsze produkty i technologie przekształcając wystawę w prawdziwe show. W ostatniej wystawie udział wzięły firmy nawet z tak odległych krajów jak: Korea Płd., Wietnam, Kambodża, Brazylia czy Argentyna.

Dynamiczny rozwój branży kosmetycznej w Rosji odnotowuje się od roku 2000. Wiele rosyjskich firm znalazło swoją niszę na rynku krajowym i skutecznie konkuruje z zagranicznymi dostawcami. Wśród nich wymienić należy m.in. firmy „Faberlik”, „Kalina”, „Newskaya kosmetika”, „Krasnaya liniya”, nieco później pojawiły się „Green Mama”, „Prirodnyj element”, „Pervoye reshenie”.

Ze względu na duży udział w rosyjskim rynku importowanych kosmetyków (ich udział sięga 60%), nowym firmom trudno jest utrzymać się na już ukształtowanym rynku. Część producentów, pomimo problemów z sezonowością, skoncentrowała się głównie na kosmetykach do pielęgnacji skóry, makijażu oraz kosmetyki kolorowej i w tej dziedzinie zdecydowanie dominują. Dla rosyjskiego konsumenta zaletą produktów krajowych jest przeświadczenie, że są one oparte na składnikach naturalnych i zawierają niewielką ilość substancji chemicznych. Pomimo wzrastającego importu, liczba rosyjskich firm utrzymujących się na rosyjskim rynku kosmetycznym pozostaje na niezmiennym poziomie i wynosi około 250.

Obecnie firmy rosyjskie dążą do utrzymania oraz nawiązania szerokich kontaktów z zachodnimi dostawcami surowców, dzięki czemu mogą podążać za światowymi trendami w przemyśle perfumeryjno – kosmetycznym. Większość firm zaopatruje się w surowce i technologię wśród bardzo wąskiego kręgu sprzedawców.

¹ Na podstawie art. z gazety „Ekspert” № 41, listopad 2007

Zdecydowana większość „nowości” kosmetycznych pojawiających się na rynku nie jest niczym więcej jak działaniem czysto marketingowym. Polem, na którym dochodzi do prawdziwej rywalizacji jest wypromowanie produktu. W zagranicznych przedsiębiorstwach wydatki na marketing stanowią 70 – 80% wartości produktu.

Rosyjskie przedsiębiorstwa nie dysponują najczęściej wystarczającymi środkami finansowymi na promocję swoich produktów, która pozwoliłaby stać się konkurencyjnymi w stosunku do firm zagranicznych. W związku z tym firmy rosyjskie szukają innych sposobów pozyskiwania klientów, np. poprzez tworzenie tzw. mitów. Producenci podkreślają korzyści płynące ze stosowania kosmetyków opartych na naturalnych i rodzimych surowcach (trawy syberyjskie i altajskie, muchomory, tłuszcz rybny, kozie mleko itp.), również nazwy podkreślają ścisły związek z przyrodą („Natura Siberica”, „Prirodnyj element”, „Travel” itd.). Tego typu pozycjonowanie, podąża za modą na produkty naturalne, co jest bardzo istotne szczególnie w Rosji.

Na rynku kosmetycznym duże znaczenie ma pomysłowość, nowe idee, wykorzystanie odpowiednich argumentów obiecujących piękno, młodość i miłość. Można posłużyć się przykładem angielskiej firmy LUSH, promującej kosmetyki „apetyczne i świeże” bazujące na skojarzeniach smakowych przypominających czekoladę, ciasto, czy też pudding. Innym rozwiązaniem i sposobem przebicia się jest specjalizacja w wąskim zakresie, tak jak w przypadku firmy „Arkadia” z St. Petersburga, która skoncentrowała swoją działalność na kosmetykach dla cery wrażliwej. Następuje także zbliżenie kosmetyki z farmacją, a firmy kosmetyczne starają się podążać za nowym trendem.

Kolejnym istotnym problemem dla rosyjskich firm jest nie rozwinięta sieć małych i średnich hurtowni. Współpraca sieci hipermarketów ze znanymi markami zmusza przedsiębiorstwa krajowe do poszukiwania alternatywnych kanałów zbytu. Przykładowo niektóre firmy rosyjskie sprzedają swoje produkty tylko w regionalnej sieci detalicznej lub zaopatrują bezpośrednio salony piękności.

Jednakże wymagania klientów stale rosną, dlatego też producenci zmuszeni są do szybkiego dostosowywania się i zaspokajania ich potrzeb. Rok 2008 zapewne będzie rokiem przełomowym dla wielu rosyjskich firm i będzie oznaczał „być albo nie być” na rynku.

*Opr.: Marta Kwiatkowska
Studentka Wydziału Ekonomii Uniwersytetu Marii Curie-Skłodowskiej w Lublinie,
praktykantka Ambasady RP w Moskwie*

ROSYJSKI RYNEK HERBATY – OD KARAWANY DO LIPTONA²

Wielkość rosyjskiego rynku herbaty w 2006 r. wyniosła 169,1 tys. ton i osiągnęła wartość 26 mld rubli. W stosunku do roku 2005 oznacza to wzrost o 2% w ujęciu ilościowym i o 14% w ujęciu wartościowym.

Początki herbaty w Rosji

Rosjanie dowiedzieli się o istnieniu herbaty w pierwszej połowie XVI wieku, w okresie podboju sąsiadującej z Chinami Syberii. Ale - jak podają źródła - herbata trafiła do Rosji w 1638 r. jako podarunek mongolskiego Ałtyn-chana dla cara Michała Fiodorowicza Romanowa. Cieszono się nią na dworze niedługo: cztery pudy cennych liści szybko się skończyły i dopiero po 30 latach rosyjski poseł w Chinach przywiózł ponownie herbatę do Moskwy, a w 1679 r. Rosja zawarła z Chinami umowę handlową na stałe dostawy herbaty drogą lądową, karawanami wielbłądów. Taki transport trwał ponad rok, więc początkowo na filiżankę herbaty stać było tylko arystokrację, ale mimo to popularność tego napoju stale rosła. Obok innych artykułów spożywczych rozpoczęto sprzedaż herbaty na straganach, w karczmach i restauracjach. W połowie XIX w samej Moskwie działało ponad sto sklepów wyspecjalizowanych w handlu herbatą, a ok. trzystu miało ją na swoich półkach obok innych artykułów spożywczych. Za czasów Aleksandra II pojawiły się herbaciarnie, uprzywilejowane niższymi opłatami za dzierżawę i ulgami podatkowymi. Wraz z rosnącą popularnością herbaty, od XIX w. zaczęto odnotowywać wzrost zapotrzebowania na samowary, służące Rosjanom tradycyjnie do jej parzenia. Pojawili się znani do dzisiaj producenci samowarów w Moskwie, St.Petersburgu i Tule. Aromatyczny gorący napar z suszonych liści wszedł do masowego użytku i rozwinęła się swoista kultura rodzinno-towarzyskiego picia herbaty – *czajepitja*...

Herbaciane pola Batumi

W czasach radzieckich miał miejsce prawdziwy „herbaciany boom”, wynikający m.in. z panującej w latach 1917-23 prohibicji i bezpłatnym przydzielaniem herbaty armii i robotnikom zakładów przemysłowych. Powstała specjalna organizacja „Centroczej”, zajmująca się dystrybucją herbaty ze skonfiskowanych magazynów przedrewolucyjnych zakładów herbacianych w Moskwie, Niżnym Nowogrodzie, Jekaterynburgu i kilku innych miast Rosji. Zapasów było tak dużo, że do 1923 r. w radzieckiej Rosji import herbaty nie był konieczny.

² Na podstawie artykułu K. Fiodorowny-„Rynek herbaty-w poszukiwaniu różnorodności”, miesięcznik „Witryna”, październik 2007

Władze ZSRR postawiły na rozwój rodzimej produkcji herbaty. W celu wyselekcjonowania nowych gatunków herbaty powstał specjalny Anaseulski Naukowo-Badawczy Instytut Herbaty, Przemysłu Herbacianego i Kultur Subtropikalnych. W Gruzji Zachodniej powstało kilkadziesiąt plantacji herbaty, jej produkcja rozwijała się także w Azerbejdżanie i Kraju Krasnodarskim. W rezultacie tych działań pod koniec lat 70-tych powierzchnia pól herbacianych na terytorium ZSRR sięgała 97 tys. ha, kraj posiadał 80 nowoczesnych zakładów przemysłu herbacianego. W samej Gruzji produkowano rocznie 95 tys. ton herbaty. Związek Radziecki stał się nie tylko producentem, ale i eksporterem herbaty, która w latach 1950-70 trafiała do b. krajów socjalistycznych, w tym do Polski, NRD, Węgier, Rumunii, Finlandii, Czechosłowacji, Bułgarii, Jugosławii oraz do Afganistanu, Iranu, Syrii, Jemenu Południowego i Mongolii. Zapotrzebowanie na herbatę w ZSRR było zaspokajane prawie w 3/4 produkcją własną.

Na początku lat 80-tych w wyniku protestów gruzińskich zbieraczy herbaty oraz mechanizacji procesu zbioru liści herbacianych jakość produkcji uległa znacznemu obniżeniu. Dodatkowo stopniowo likwidowano import herbaty z Chin i zaczęto ją sprowadzać z Indii, Sri-Lanki, Wietnamu, Kenii i Tanzanii. W celu otrzymania herbaty dobrej jakości, ale równocześnie niezbyt drogiej, zaczęto mieszać tanią, złej jakości herbatę gruzińską z gatunkami importowanymi. Praktycznie niemożliwe było kupienie czystej herbaty cejlońskiej czy indyjskiej. W wyniku postępującego deficytu towarowego w ZSRR i wzrostu światowych cen na herbatę weszła ona do grupy towarów sprzedawanych na kartki. Zaczęto sprowadzać niskogatunkową herbatę z Turcji, dopuszczoną do wolnej sprzedaży w dużych kilogramowych opakowaniach.

W pierwszych latach po rozpadzie Związku Radzieckiego rosyjski i gruziński przemysł herbaciany prawie całkowicie upadł, utrzymał się on w niewielkim zakresie – w Azerbejdżanie, który do dziś zaspokaja niewielką część rosyjskiego popytu na herbatę.

Rynek herbaty dzisiaj: w poszukiwaniu różnorodności

Po dawnych plantacjach i fabrykach nie pozostało dziś prawie śladu, a popyt na herbatę w Rosji jest prawie całkowicie zaspokajany przez import. W warunkach gospodarki rynkowej na rosyjskim rynku herbaty – największym w Europie – pozycję dominującą zajmuje kilku znaczących krajowych i zagranicznych importerów, wśród których bezdyskusyjnymi liderami są Avalon, Akbar, Ahmad, Dilmah, Grand, Orimi Trade i Unilever. W 2006 r. ich udział w rynku przekroczył 80%. W segmencie herbat w torebkach tych pięć wymienionych firm kontrolowało ponad 75% rynku, natomiast w segmencie herbat liściastych ich udział wynosi ok. 68%.

W końcu lipca 2007 r. zarówno w ujęciu ilościowym, jak i wartościowym dominowały na rynku rosyjskim następujące firmy: Orimi Trade (28,9% i 32,6%), May (13,7% i 16%),

Unilever (12,9% i 9,5%) i SDS Ekom (12,6% i 9,2%); zaś najbardziej popularnymi markami handlowymi stały się Princess Noori, Princess Kandy, Princess Gita, Princess Java (Orimi Trade), Maisky, Lisma, Curtis (May), Lipton (Unilever) i Ahmad (SDS Ekom). Dane te świadczą o tym, że rosyjski rynek herbaty w chwili obecnej stanowi praktycznie całkowicie ukształtowaną i stabilną strukturę.

Łączna wielkość rosyjskiego rynku herbaty w 2006 r. wyniosła 169,1 tys. ton i osiągnęła wartość 26 mld rubli. W stosunku do roku 2005 oznacza to wzrost o 2% w ujęciu ilościowym i o 14% w ujęciu wartościowym.

Przyrost nastąpił przede wszystkim dzięki rozwojowi segmentu premium. Wg danych firmy Nielsen Rosja udział ilościowy segmentu premium przekroczył w 2006 r. 25%, a jego udział wartościowy – 43%. W 2006 r. kilku liderów wprowadziło na rynek rosyjski nowe aromatyzowane warianty herbaty, które cieszą się rosnącym zainteresowaniem nabywców.

Zdaniem ekspertów w najbliższym czasie najbardziej perspektywicznymi segmentami rynku herbaty będą segmenty middle+, premium i super premium. Związane jest to z rosnącymi dochodami ludności, jak również zmieniającą się strukturą popytu – tanie marki handlowe są wypierane przez droższe towary wysokiej jakości.

Przedstawiciele największych dostawców herbat do Rosji zwracają uwagę na dwa możliwe kierunki rozwoju tego rynku: rozszerzanie oferty o nowe rodzaje i gatunki herbaty lub segmentację rynku i rozwijanie poszczególnych jego nisz, co jest typowe dla rynków o ustabilizowanej strukturze sprzedaży.

Jakiej herbaty się Państwo napiją?

Udział droższych gatunków herbat wzrósł z 30% w 2005 r. do 35% w 2006, a w ujęciu wartościowym do 56%. Natomiast udział tzw. herbaty sypanej spada i w 2006 r. stanowił 13% rynku, a wartościowo zaledwie 5%.

Konsumpcja herbaty ekspresowej rośnie z roku na rok (w 2006 r. w stosunku do roku poprzedniego wzrosła aż o ¼), co związane jest m.in. z łatwością jej zaparzania w porównaniu z tzw. tradycyjną herbatą sypaną.

Tradycyjnie rodzinne spotkania przy herbatce ustąpiły miejsca korporacyjnej kulturze z jej „tea-brakes”. Coraz większą popularnością cieszy się w Rosji herbata w saszetkach, które oferowane są w barach, kawiarniach, restauracjach, można je zabrać w podróż. Dzisiejszy konsument jest gotów dopłacać do wygodnego opakowania, jak i do estetycznego wzornictwa. Dlatego tak łatwo zostały przyjęte przez rynek rosyjski torebki w kształcie piramidki, kopertki dla torebek herbacianych z folii lub papieru czy opakowania hermetyczne, które pozwalają dłużej zachować świeżość.

Najważniejszym segmentem rynku herbacianego w Rosji pozostaje nadal czarna herbata (głównie herbata cejlońska uważana za najlepszą na świecie), którą pije 80% ludności. Ale i jej udział systematycznie spada. W 2006 r. wyniósł on 69% w ujęciu ilościowym i 60% w ujęciu wartościowym. Rośnie natomiast segment herbat zielonych, owocowych i aromatyzowanych, których udział przekroczył już 30%. Kojarzone są one ze zdrowym stylem życia, nowoczesnością, dlatego można oczekiwać, że w najbliższych latach będzie następował wzrost ich konsumpcji, co wpłynie na dalszy rozwój rynku herbaty w Rosji.

Rosjanie stają się coraz bardziej wybredni, wymagający i otwarci na nowe propozycje. Szczególne zainteresowanie konsumentów wywołują towary ekologiczne, jak np. kolekcja „Harmonia przyrody” firmy Hayleys, stworzona na bazie 100% naturalnych składników – połączenia herbaty i ziół.”

W Rosji modne stają się także tzw. herbaty ziołowe, które kiedyś sprzedawano w aptekach, a obecnie trafiły do szerokiej sprzedaży. Ponadto rozwija się rynek herbat specjalnych, będących suplementami diety: odchudzających, z dodatkami leczniczymi, dla dzieci, dla kobiet w ciąży oraz herbat bezkofeinowych itp.

Sieci supermarketów starają się reagować na zmieniające się oczekiwania konsumentów. Jekatierina Romazanowa, dyrektor ds. zakupów X5 Retail Group uważa, że największym popytem cieszy się czarna herbata w torebkach, w opakowaniach po 25 sztuk, bez dodatków, przy czym rośnie systematycznie popularność herbaty zielonej, ziołowej i owocowej. Sprzedaż herbaty tradycyjnej rośnie w miesiącach zimowych, natomiast latem spada. Przed Nowym Rokiem wzrasta popyt na herbatę w upominkowych metalowych opakowaniach.

Rynek herbaty w Rosji znajduje się obecnie na tzw. etapie dojrzałości i jest rynkiem ustabilizowanym. W najbliższym czasie nie należy oczekiwać zasadniczych zmian, tym nie mniej „główni gracze” spodziewają się stopniowego wzrostu rynku. Pojawiają się nowi uczestnicy rynku, zagospodarowywane są nisze asortymentowe, zachodzi fragmentacja rynku oraz rozwój nowych segmentów, jak choćby herbaty mrożone. Towarzyszy temu wzmocnienie konkurencji. W tej sytuacji przewagę można osiągnąć tylko w drodze innowacji. Coraz większe środki są przeznaczane na działania marketingowe, niezbędne dla utrzymania się na rynku i sprostania konkurencji.

Opr.: Magdalena Kałuża

Uniwersytet im. M. Curie-Skłodowskiej w Lublinie, Wydział Prawa i Administracji, Praktykantka WPHI w Moskwie

WYSTAWY i TARGI W MOSKWIIE W STYCZNIU I LUTYM 2008 R.

Termin	Nazwa i adres strony www
06.01-06.02.2008	V Specjalistyczna Wystawa „Tradycje Bożonarodzeniowe i Noworoczne Narodów Świata” – florystyka http://www.vvcentre.ru/files/2008.doc
14-17.01.2008	„Mos-Shoes” – XXXIV Międzynarodowe Targi Obuwia i Galanterii Skórzanej www.mosshoes.com/expo/shoes/about
15-19.01.2008	„Consum-Expo 2008” – XX Jubileuszowe Międzynarodowe Targi Towarów Codziennego Użytku www.consum-expo.ru
16-18.01.2008	I Międzynarodowe Specjalistyczne Targi Strojów Wieczorowych, Mody Glamour i Dodatków „MODDA 4 YOU-2008” http://www.expocentr.ru/ru/expoinex/modda4u
22-26.02.2008	XV Targi Specjalistyczne „Księgowość i audyt 2008” www.expos.ru/Audit08/audit08.aspx
29.01.2008	Targi „Edukacja ekonomiczna i biznesowa” http://www.begin.ru/db/b2/root_id/begin_exhibition/doc.html
29-31.01.2008	II Moskiewskie Międzynarodowe Forum i Wystawa Aparatury oraz Systemów Sterowania, Nawigacji i Łączności „UVS-TECH 2008” http://www.expocentr.ru/ru/expoinex/uvstech-expo
29.01-01.02.2008	XVI Międzynarodowa Wystawa Specjalistyczna „Upakovka/Upak Italia” – Maszyny pakujące i sprzęt do produkcji opakowań, materiały, tara, logistyka. http://www.expocentr.ru/ru/expoinex/upakovka
29.01-01.02.2008	„Interplastika” – Międzynarodowe Targi Specjalistyczne Surowców, Materiałów i Urządzeń do Produkcji i Przetwórstwa Plastik i Kauczuków. http://www.expocentr.ru/ru/expoinex/plast-expo
30.01-01.02.2008	„JeansShow 2008 (wiosna)” – Międzynarodowe Targi Specjalistyczne Odzieży Rekreacyjnej i Sportowej http://www.expocentr.ru/ru/expoinex/jeansshow
30.01-02.02.2008	IX Ogólnorosyjskie Targi Specjalistyczne „Materiały Budowlane 2008” www.osmexpo.ru/
04-07.02.2008	CTSB – X Międzynarodowa Wystawa Instrumentów Muzycznych, Sprzętu Audiowizualnego i Nagłośnienia http://www.cstb.ru
05-09.02.2008	XIV Ogólnorosyjskie Targi „Materiały Remontowo-Budowlane 2008” http://www.rosstroyexpo.ru/expos.asp?eid={5D6A1898-1275-414B-8120-C297E2312D8B}
05-08.02.2008	Specjalistyczne Targi „Bezpieczeństwo w transporcie” w ramach XIII Międzynarodowego Forum „Technologie bezpieczeństwa” http://www.tts.tbforum.ru/
05-08.02.2008	XI Międzynarodowe Targi „Technologie w reklamie” http://www.rectech.ru/vistavka/
05-08.02.2008	XIII Międzynarodowa Specjalistyczna Wystawa Przemysłowo-Handlowa „Ziarno-Pasze-Weterynaria 2008” http://www.vvcentre.ru/files/2008.doc
05-07.02.2008	IPSA Gadżety Reklamowe. Wiosna 2008 – XIII Międzynarodowe

	Specjalistyczne Targi Materiałów Reklamowych i Promocyjnych http://www.ipsa-russia.ru/expo_index.shtml
06-09.02.2008	KOSMETIK-EXPO 2008 – VII Międzynarodowe Targi Kosmetyki Profesjonalnej http://www.ki-expo.ru/material.php?uid=98&id_type=5
06-08.02.2008	III Międzynarodowe Targi Architektury Krajobrazu 2008 http://www.expoflowers.ru/landind/index.html
06-09.02.2008	IV Międzynarodowe Targi Specjalistyczne „ RosAviaExpo ” http://www.rosaviaexpo.ru/
06-24.02.2008	III Wystawa Specjalistyczna „ Świat Męskiego Hobby ” – sport, polowanie, sztuka, kolekcjonerstwo; moda, kosmetyki, perfumeria http://www.vvcentre.ru/files/2008.doc
09-17.02.2008	„ Moscow Boat Show 2008 ” – Moskiewskie Międzynarodowe Targi Sportów Wodnych i Rekreacji http://www.ifa-expo.ru/events.html?id=33
11-15.02.2008	„ PROD-EXPO 2008 ” – XV Jubileuszowe Międzynarodowe Targi Artykułów Spożywczych http://www.prod-expo.ru
11-13.02.2008	„ Kardiologia 2008 ” – X Międzynarodowe Targi Kardiologiczne http://www.mediexpo.ru/expositions/expolist/2942
12-15.02.2008	„ Dental Review 2008 ” – V Ogólnorosyjskie Targi Stomatologiczne http://www.dental-expo.ru/de/_DRMos/index_freeze.html
12-14.02.2007	„ Kompozyt-Expo 2008 ” – Międzynarodowe Targi Specjalistyczne Materiałów Kompozytowych http://www.mirexpo.ru/exhibitions/composit08.shtml
12-14.02.2007	Ogólnorosyjskie Specjalistyczne Targi Budownictwa 2008 http://www.stmi.ru
12-14.02.2008	VII Międzynarodowa Wystawa Specjalistyczna „Ziemniaki, warzywa i owoce 2008” http://www.vvcentre.ru/files/2008.doc
12-16.02.2008	Międzynarodowe Forum Medyczne „Przemysł Zdrowia” http://www.iz-expo.ru
14-16.02.2008	„ In Sports Rosja ” Międzynarodowa Wystawa Artykułów, Sprzętu i Usług Sportowych http://expomenu.ru/expo/in_sports_russia*2008.html
14-17.02.2008	Moskiewski Międzynarodowy Festiwal Nurkowania „ Złoty Delfin 2008 ” http://goldendolphin.ru
14-18.02.2008	XXIII Międzynarodowe Targi „ Łowiectwo i Rybołówstwo na Rusi ” http://www.expo-design.ru/_templates/vwp.php?wpid=1497&lang=R
15-17.02.2008	„ Alquimia Fair ” – Międzynarodowe Targi Stylu i Jakości Życia http://www.alquimifair.ru/exhibition
15-16.02.2008	Międzynarodowe Targi Edukacyjne 2008 http://www.iciep.ru/www/about.cfm
17-21.02.2008	XVI Międzynarodowy Tydzień Budowlany http://www.stroytekh.ru
17-21.02.2008	„ Strojtech 2008 ” – Bazowa Wystawa Federalnej Agencji ds. Budownictwa i Gospodarki Komunalnej i Mieszkaniowej (Rosstroj); XVI Międzynarodowe Specjalistyczne Targi Sprzętu, Maszyn, Techniki i Inżynierii Drogowej oraz Materiałów Budowlanych

	http://www.stroytekh.ru
17-21.02.2008	RFI (Dachy i izolacje) 2008 – VI Międzynarodowe Specjalistyczne Targi Materiałów Dekarskich i Izolacyjnych http://www.roofexpo.ru
17-21.02.2008	„Betonex 2008” VI Międzynarodowe Specjalistyczne Targi Cementu i Betonu http://www.betonexpo.ru
17-21.02.2008	„Toilex 2008” – II Międzynarodowe Specjalistyczne Targi Toalet i Łazienek http://www.toilex.ru
17-21.02.2008	„ISET (Świat Narzędzi) 2008” – VIII Międzynarodowe Specjalistyczne Targi Narzędzi dla Użytku Przemysłowego i Codziennego http://www.iset-expo.ru
17-21.02.2008	„Wyposażenie 2008” – V Międzynarodowy Salon Specjalistyczny: wyposażenie maszyn i urządzeń dla obróbki metali, przemysłu drzewnego, motoryzacyjnego i in. (w ramach ISET – Świat Narzędzi) http://www.tooling.ru
17-21.02.2008	„Measurex 2008” – V Międzynarodowy Salon Specjalistyczny: narzędzia i urządzenia miernicze oraz najnowsze opracowania w dziedzinie pomiarów http://www.measurex.ru
19-21.02.2008	Moskiewski Salon Mebli Specjalnych 2008 – V Wystawa Specjalistyczna http://www.mccm.ru
19-21.02.2008	„Chłod-Expo Rosja 2008” – wystawa specjalistyczna i konferencja na temat chłodnictwa http://www.mirexpo.ru/exhibitions/holodexpo08.shtml
19-20.02.2008	Międzynarodowa Wystawa Specjalistyczna i Forum „Zdrowie i długowieczność mężczyzny” http://www.uroweb.ru/uronews/?id_uronews=1259
21-23.02.2008	Międzynarodowa Wystawa „Nieruchomości – Hipoteka – Ubezpieczenia” http://www.artex21v.ru
21-24.02.2008	„MIRS 2008” – IV Moskiewski Międzynarodowy Salon Nieruchomości (w ramach DOMEXPO INTERNATIONAL - XVIII Wystawy Nieruchomości Zagranicznych) http://www.expo-design.ru/_templates/vwp.php?wpid=1456&lang=R
22-24.02.2008	„Velo Park” – Moskiewska Międzynarodowa Wystawa Specjalistyczna Rowerów http://www.velo-park.ru
23-24.02.2008	„Eurazja” – Międzynarodowa Wystawa Psów http://www.rkf.org.ru/ru/index.htm
26-29.02.2008	XXX Federalne Hurtowe Targi Tekstyliów i Urządzeń dla Przemysłu Lekkiego „Textillegprom” http://www.legpromexpo.ru/projects/plan2008.html
26-29.02.2008	VII (XXX) Międzynarodowe Targi „Skóra – Obuwie – Futra – Technologie” http://www.legpromexpo.ru/projects/plan2008.html
26-29.02.2008	„CPM Collection Premiere Moscow 2008” – X Międzynarodowa Wystawa Odzieży Męskiej, Damskiej i Dziecięcej, Bielizny, Mody Ślubnej i Dodatków. http://www.cpm-moscow.ru/exhibitor

26-29.02.2008	„ Baby Teen Style ” Międzynarodowa Wystawa Mody dla Dzieci i Nastolatków www.baby.interopttorg.ru
27-29.02.2008	„ ReaSpoMed 2008 ” – VIII Międzynarodowe Targi Specjalistyczne i Ogólnorosyjskie Forum Naukowe Rehabilitacji, Medycyny Sportowej, Lecznictwa Sanatoryjnego i Fizjoterapii http://www.mediexpo.ru/expositions/expolist/3146
27.02-01.03.2008	„ ATiM 2008 ” - Międzynarodowy Salon Mechaniki Samochodowej – V Międzynarodowe Targi Specjalistyczne „Technologia pojazdów samochodowych, komponenty, materiały i akcesoria samochodowe, serwis i stacje paliw”. http://www.asm-holding.ru/strukt/str1_1.htm
27.02-01.03.2008	VI Międzynarodowe Targi Specjalistyczne „ Autotec 2008 ” – Sprzęt Serwisowy i Akcesoria Montażowe. Materiały i Narzędzia (w ramach ATiM 2008) http://www.autotec.ru
27.02-01.03.2008	„ InterAutoMechanica 2008 ” – II Międzynarodowe Targi Specjalistyczne (w ramach ATiM) http://www.iam-expo.ru
27.02-01.03.2008	Międzynarodowy Salon „ EQUIP AUTO ” http://www.equipauto.com/
27.02-01.03.2008	„ MISS Spring 2008 ” – XV Moskiewskie Międzynarodowe Targi „Sport i rekreacja. Wiosna” http://www.sport-expo.ru
28.02-01.03.2008	Międzynarodowa Wystawa i Forum Zoologiczne „ ZooRussia 2008 ” http://www.zoorus.ru
28.02-02.03.2008	IV Międzynarodowe Targi Specjalistyczne „ Połowanie. Wędkarstwo. Rekreacja 2008 ” http://www.safariexpo.ru
28.02-4.03.2008	Wystawa „ Twoje Zdrowie 2008 ” http://www.mirexpo.ru/exhibitions/zdorovie_08.shtml

Opr.: Magdalena Kałuża

Uniwersytet im. M. Curie-Skłodowskiej w Lublinie, Wydział Prawa i Administracji, Praktykantka WPHI w Moskwie

NOWE PRAWO GOSPODARCZE FR

Zgodnie z Rozporządzeniem Rządu FR z dnia 07 listopada 2007 roku Nr 763 „*Об утверждении ставок вывозных таможенных пошлин на отдельные химические товары*” (opublikowane w dniu 12 listopada 2007 r.), od dnia 1 stycznia 2008 obowiązywać będą nowe stawki celne eksportowe na wymienione poniżej towary chemiczne:

- 2905130000 - butanol-1 (alkohol n-butyłowy) – **0%** (dotychczasowa stawka – **6,5%** od wartości celnej);

- towary z grupy 3902 - polimery propylenu lub innych alkenów, w formach podstawowych – **0%** (dotychczasowe stawki dla towarów z grupy: 3902100000 – 6,5%; 3902200000 – 0%; 3902300000 – 0%; 3902901000 – 6,5%; 3902902000 – 6,5%; 3902909000 – 0%);
- 3904610000 - politetrafluoroetylen – **0%** (dotychczasowa stawka – **6,5%**)

Zgodnie z Postanowieniem Rządu FR nr 757 z dnia 6 listopada 2007 r. „*О мерах по защите российских производителей стеклосеток (сеток из стекловолокна)*” od dnia 9.12.2007 na okres 3 lat zostają wprowadzone specjalne, antydumpingowe cła importowe na określone wyroby z siatek z włókna szklanego o kodach ТН ВЭД: 7019 19 100 9, 7019 19 900 1, 7019 19 900 9, 7019 31 000 0, 7019 32 000 9, 7019 39 000 1, 7019 39 000 9, 7019 40 000 0, 7019 51 000 0, 7019 52 000 0, 7019 59 000 0, 7019 90 300 0, 7019 90 910 0 oraz 7019 90 990 0:

- w wysokości 14,2 % przy potwierdzeniu przez Ministerstwo Przemysłu i Energetyki FR celowości importu;
- w wysokości 33,4% - pozostałe.

Zgodnie z Rozporządzeniem Rządu FR z dnia 06 listopada 2007 roku Nr 756 „*Об утверждении ставок ввозных таможенных пошлин в отношении отдельных видов орехов и семян*” (opublikowane w dniu 10 listopada 2007 r.), od dnia 10 grudnia 2007 obowiązywać będą nowe stawki celne importowe – **w wysokości 0% od wartości celnej** - na wymienione poniżej towary:

- 0801320000 – „Orzechy kokosowe, orzechy brazylijskie i orzechy nerkowca, świeże lub suszone, nawet łuskane lub obrane – bez łupin”;
- 0802111000 – „Pozostałe orzechy, świeże lub suszone, nawet łuskane lub obrane – migdały – w łupinach – gorzkie”
- 0802119000 – „Pozostałe orzechy, świeże lub suszone, nawet łuskane lub obrane – migdały – w łupinach – pozostałe”
- 0802121000 – „Pozostałe orzechy, świeże lub suszone, nawet łuskane lub obrane – migdały – bez łupin – gorzkie”;
- 0802129000 – „Pozostałe orzechy, świeże lub suszone, nawet łuskane lub obrane - migdały – bez łupin – pozostałe”;

- 0802220000 – „Pozostałe orzechy, świeże lub suszone, nawet łuskane lub obrane - Orzechy leszczyny (*Corylus* spp.) – bez łupin”;
- 1207401000 – „Nasiona sezamu – do siewu”;
- 1207409000 – „Nasiona sezamu – pozostałe”

Dotychczasowa wysokość stawki – **5% od wartości celnej.**

Zgodnie z Rozporządzeniem Rządu FR Nr 704 z dnia 24 października 2007 r. powiększony został limit zatrudnienia obywateli państw obcych w Federacji Rosyjskiej w 2007 roku – z **308842** do **318752**. W związku z tym zmianie uległy limity zatrudnienia w poszczególnych podmiotach terytorialnych Federacji Rosyjskiej. Zgodnie z nowymi uregulowaniami limity zatrudnienia obcokrajowców w regionach FR kształtują się aktualnie następująco:

Centralny Obwód Federalny	- 88242
w tym:	
Obwód Biełgorodski	- 150
Obwód Briański	- 171
Obwód Władymirski	- 565
Obwód Woroneżski	- 946
Obwód Iwanowski	- 208
Obwód Kałużski	- 995
Obwód Kostromski	- 399
Obwód Kurski	- 397
Obwód Lipiecki	- 2350
Obwód Moskiewski	- 17670
Obwód Orłowski	- 110
Obwód Riazański	- 970
Obwód Smoleński	- 209
Obwód Tambowski	- 980
Obwód Twerski	- 626
Obwód Tulski	- 798
Obwód Jarosławski	- 698
Miasto Moskwa	- 60000
Północno-Zachodni Okręg Federalny	- 23962
w tym:	
Republika Karelia	- 245
Republika Komi	- 388
Obwód Archangielski	- 90
Obwód Wołogodski	- 1744
Obwód Kaliningradzki	- 785
Obwód Murmański	- 505
Obwód Nowgorodski	- 200
Obwód Pskowski	- 245
Miasto St.Petersburg	- 16400
Nieniecki Obwód Autonomiczny	- 400

Południowy Okręg Federalny - 20077

w tym:

Republika Adygeja	- 875
Republika Dagestanu	- 600
Republika Inguszetii	- 55
Republika Kabardyno-Bałkarska	- 131
Republika Kałmykii	- 430
Republika Karaczajewo-Czerkieska	- 295
Republika Północna Osetia-Alanija	- 396
Republika Czeceńska	- 200
Kraj Krasnodarski	- 9000
Kraj Stawropolski	- 900
Obwód Astrachański	- 1480
Obwód Wołgogradzki	- 2500
Obwód Rostowski	- 3215

Przywołżski Obwód Federalny - 28706

w tym:

Republika Baszkortostan	- 5640
Republika Marij-El	- 50
Republika Mordowia	- 350
Republika Tatarstan	- 7000
Republika Udmurtska	- 1100
Republika Czuwaszii	- 59
Kraj Permski	- 2470
Obwód Kirowski	- 245
Obwód Nizegorodski	- 3775
Obwód Orenburski	- 569
Obwód Penzeński	- 1500
Obwód Samarski	- 4452
Obwód Saratowski	- 700
Obwód Uljanowski	- 796

Uralski Obwód Federalny - 31941

w tym:

Obwód Kurgański	- 190
Obwód Swierdłowski	- 9970
Obwód Tiumeński	- 7236
Obwód Czelabiński	- 2990
Hanty-Mansyjski Obwód Autonomiczny	- 5573
Jamało-Nieniecki Obwód Autonomiczny	- 5982

Syberyjski Obwód Federalny - 61128

w tym:

Republika Ałtaj	- 100
Republika Buriatii	- 5925
Republika Tywa	- 188
Republika Chakasja	- 150
Kraj Ałtajski	- 1640
Kraj Krasnojarski	- 10402
Obwód Irkucki	- 6500
Obwód Kiemierowski	- 3970
Obwód Nowosybirski	- 6000
Obwód Omski	- 2292

Obwód Tomski	- 795
Obwód Czityński	- 18846
Aginski Buriatski Obwód	- 4000
Ust-Ordyński Buriatski Obwód Autonomiczny	- 320

Dalekowschodni Obwód Autonomiczny - 64696

w tym:

Republika Sacha (Jakucja)	- 3171
Kraj Przymorski	- 8000
Kraj Chabarowski	- 14990
Obwód Amurski	- 12699
Obwód Kamczacki	- 300
Obwód Magadański	- 495
Obwód Sachaliński	- 19498
Żydowski Obwód Autonomiczny	- 4700
Koriacki Obwód Autonomiczny	- 0
Czukocki Obwód Autonomiczny	- 843

Zgodnie z Rozporządzeniem Rządu FR z dnia 13 listopada 2007 roku Nr 774 „Об утверждении ставок вывозных таможенных пошлин на нефть сырую и на отдельные категории товаров, выработанные из нефти, вывозимые с территории Российской Федерации за пределы государств - участников соглашений о Таможенном союзе” (dokument ogłoszony w dniu 15.11.2007), z dniem 1 grudnia 2007 wobec n/wym. towarów obowiązywać będą następujące nowe stawki celne:

Код ТН ВЭД России	Наименование позиции	Ставка вывозной таможенной пошлины (в долларах США за 1000 кг)
2709 00	Нефть сырая	275,4 dolarów/tonę (stawka dotychczasowa -250,30 dolarów/tonę)
2710 11 - 2710 19 490 0	Легкие дистилляты; средние дистилляты; газойли	197,8 dolarów/tonę (stawka dotychczasowa -181,00 dolarów/tonę)
2710 19 510 0 - 2710 99 000 0	Топлива жидкие; масла; отработанные нефтепродукты	106,60 dolarów/tonę (stawka dotychczasowa -97,50 dolarów/tonę)
2711 12 - 2711 19 000 0	Пропан; бутаны; этилен, пропилен, бутилен и бутадиен; прочие сжиженные газы	197,80 dolarów/tonę (stawka dotychczasowa -181,00 dolarów/tonę)
2712	Вазелин нефтяной; минеральные воски и аналогичные продукты, кроме:	106,60 dolarów/tonę (stawka dotychczasowa -97,50 dolarów/tonę)
2712 90 110 0	сырые	(0)

2712 90 190 0	прочие	(0)
2713	Кокс нефтяной, битум нефтяной и прочие остатки от переработки нефти или нефтепродуктов, полученных из битуминозных пород, кроме:	106,60 dolarów/tonę (stawka dotychczasowa -97,50 dolarów/tonę)
2713 12 000 0	кокс нефтяной кальцинированный	(0)
2902 20 000 0 - 2902 43 000 0	Бензол; толуол; ксилолы	197,80 dolarów/tonę (stawka dotychczasowa -181,00 dolarów/tonę)

Zgodnie z Rozporządzeniem Rządu FR z dnia 10 listopada 2007 roku Nr 768 „Об утверждении ставок ввозных таможенных пошлин в отношении чая и отдельных видов необработанных шкур” (опубликоване в dniu 13 listopada 2007 r.), od dnia 13 grudnia 2007 obowiązывать będą nowe stawki celne importowe na wymienione poniżej towary (w nawiasie dotychczasowa wysokość stawek celnych):

Код ТН ВЭД	Наименование позиции	Доп.ед.изм.	Ставка ввозной таможенной пошлины (в процентах от таможенной стоимости либо в евро, либо в долларах США)
0902 20 000 0	– прочий чай зеленый (неферментированный)	-	0 (5%)
0902 40 000 0	– прочий чай черный (ферментированный) и частично ферментированный	-	0 (5%)
4101 20 100 0	– – парные	шт	0 (5%)
4101 20 300 0	– – мокросоленые	шт	0 (5%)
4101 20 500 0	– – сушеные или сухосоленые	шт	0 (5%)
4101 20 900 0	– – прочие	шт	0 (5%)
4101 50 100 0	– – парные	шт	0 (5%)
4101 50 300 0	– – мокросоленые	шт	0 (5%)
4101 50 500 0	– – сушеные или сухосоленые	шт	0 (5%)
4101 50 900 0	– – прочие	шт	0 (5%)
4101 90 000 0	– прочие, включая чепраки, получепраки и полы	-	0 (5%)
4102 10 100 0	– – ягнят	шт	0 (5%)
4102 10 900 0	– – прочие	шт	0 (5%)
4102 21 000 0	– – пикелеванные	шт	0 (5%)

Код ТН ВЭД	Наименование позиции	Доп.ед.изм.	Ставка ввозной таможенной пошлины (в процентах от таможенной стоимости либо в евро, либо в долларах США)
4102 29 000 0	-- прочие	шт	0 (5%)
4103 20 000 0	-- рептилий	-	0 (5%)
4103 30 000 0	-- свиней	шт	0 (5%)
4103 90 100 0	-- коз или козлят	шт	0 (5%)
4103 90 900 0	-- прочие	-	0 (5%)

Zgodnie z Rozporządzeniem Rządu FR nr 818 z dnia 30 listopada 2007 r. «О внесении изменения в постановление Правительства Российской Федерации от 23 декабря 2006 № 795 в отношении серы сырой или нерафинированной» (rozporządzenie opublikowane w dniu 5 grudnia br.) od dnia 1 stycznia 2008 roku wysokość stawki celnej eksportowej na towary „siarka surowa lub nierafinowana” (ТН ВЭД – 2503001000) wynosić będzie **0%** od wartości celnej. Dotychczasowa wysokość stawki wynosi **6,5%** od wartości celnej eksportowanego towaru.

*opr: Marek Reszuta, II Sekretarz WPHI
Ambasady RP w Moskwie*

BARIERY W DOSTĘPIE DO RYNKU ROSYJSKIEGO³

BARIERY POZATARYFOWE

- Kontyngent ilościowy na mięso wieprzowe (ТН ВЭД 0203)** – na podstawie Uchwały Rządu FR nr 732 z dnia 5.12.2005 r.

Ilościowy kontyngent w latach 2006-2009:

2007 r. - 484,8 tys. ton, w tym:

- Państwa UE – 244,9 tys. ton,
- USA – 49,0 tys. ton,
- Paragwaj – 1 tys. ton,
- Inne państwa – 189,9 tys. ton.

2008 r. – 493,5 tys. ton, w tym:

- Państwa UE – 249,3 tys. ton,
- USA – 49,8 tys. ton,
- Paragwaj – 1 tys. ton,
- Inne państwa – 193,4 tys. ton.

2009 r. – 502,2 tys. ton, w tym:

³ Stan na dzień 14.12.2007

- Państwa UE – 253,4 tys. ton,
- USA – 50,7 tys. ton,
- Paragwaj – 1 tys. ton,
- Inne państwa – 197,1 tys. ton.

Cło importowe w ramach kontyngentu wynosi 15%, nie mniej jednak niż 0,25 Euro/kg.

Stawka dla dostaw powyżej kontyngentu w latach 2007-2009 będzie zmniejszana :

- 2007 - 55%, lecz nie mniej niż 0,9 Euro/kg,
- 2008 - 50%, lecz nie mniej niż 0,83 Euro/kg,
- 2009 - 40%, lecz nie mniej niż 0,55 Euro/kg.

2. Kontyngent ilościowy na mięso drobiowe (TH BЭД 0207) - na podstawie Uchwały Rządu FR nr 732 z dnia 5.12.2005 r.

Ilościowy kontyngent w latach 2006-2009:

2007 r. - 1171,2 tys. ton, w tym:

- Państwa UE – 228,6 tys. ton,
- USA – 871,4 tys. ton,
- Paragwaj – 5 tys. ton,
- Inne państwa – 66,2 tys. ton.

2008 r. – 1211,6 tys. ton, w tym:

- Państwa UE – 236,4 tys. ton,
- USA – 901,4 tys. ton,
- Paragwaj – 5 tys. ton,
- Inne państwa – 68,8 tys. ton.

2009 r. – 1252 tys. ton, w tym:

- Państwa UE – 244,4 tys. ton,
- USA – 931,5 tys. ton,
- Paragwaj – 5 tys. ton,
- Inne państwa – 71,1 tys. ton.

Cło importowe w ramach kontyngentu wynosi 25%, nie mniej jednak niż 0,2 Euro/kg.

Stawka dla dostaw powyżej kontyngentu w latach 2007-2009 będzie zmniejszana:

- 2007 - 50%, lecz nie mniej niż 0,4 Euro/kg,
- 2008 - 50%, lecz nie mniej niż 0,4 Euro/kg,
- 2009 - 40%, lecz nie mniej niż 0,32 Euro/kg

3. Kontyngent ilościowy na mięso wołowe świeże, schłodzone lub mrożone (TH BЭД 0201 i 0202) - na podstawie Uchwały Rządu FR nr 732 z dnia 5.12.2005

Ilościowy kontyngent na lata 2007-2009 na mięso wołowe:

Świeże lub schłodzone:

2007 r. – 28,3 tys. ton, w tym:

- Państwa UE – 27,8 tys. ton,
- Inne państwa – 0,5 tys. ton.

2008 r. – 28,9 tys. ton, w tym:

- Państwa UE – 28,4 tys. ton,
- Inne państwa – 0,5 tys. ton.

2009 r. – 29,5 tys. ton, w tym:

- Państwa UE – 29,5 tys. ton,
- Inne państwa – 0,5 tys. ton.

Mięso mrożone

2007 r. - 440 tys. ton, w tym:

- Państwa UE – 347,6 tys. ton,
- USA – 18,1 tys. ton,
- Paragwaj – 3 tys. ton,
- Inne państwa – 71,3 tys. ton.

2008 r. – 445 tys. ton, w tym:

- Państwa UE – 351,6 tys. ton,
- USA – 18,3 tys. ton,
- Paragwaj – 3 tys. ton,
- Inne państwa – 72,1 tys. ton.

2009 r. – 450 tys. ton, w tym:

- Państwa UE – 355,5 tys. ton,
- USA – 18,5 tys. ton,
- Paragwaj – 3 tys. ton,
- Inne państwa – 73 tys. ton.

Cło importowe w ramach kontyngentu wynosi:

- Mięso świeże lub schłodzone: 15%, nie mniej jednak niż 0,2 Euro/kg,
- Mięso mrożone: 15%, nie mniej jednak niż 0,15 Euro/kg.

Stawka dla dostaw powyżej kontyngentu w latach 2007-2009 będzie zmniejszana:

Mięso świeże lub schłodzone:

- 2007 - 50%, lecz nie mniej niż 0,65 Euro/kg,
- 2008 - 45%, lecz nie mniej niż 0,6 Euro/kg,
- 2009 - 40%, lecz nie mniej niż 0,53 Euro/kg.

Mięso mrożone:

- 2007 – 52,5%, lecz nie mniej niż 0,53 Euro/kg,
- 2008 - 50%, lecz nie mniej niż 0,5 Euro/kg,
- 2009 - 40%, lecz nie mniej niż 0,4 Euro/kg.

4. **Licencjonowanie niektórych rodzajów działalności gospodarczej w Rosji** – na podstawie Ustawy Federalnej nr 128-Φ3 z dnia 08.08.2001 r. „O licencjonowaniu niektórych rodzajów działalności gospodarczej” (z późn. zm.). **Aktualnie podlegają licencjonowaniu:**

- eksploatacja techniki lotniczej, w tym również techniki lotniczej podwójnego przeznaczenia (*W dniu wejścia w życie instrukcji technicznych ustanawiających obowiązkowe wymogi w stosunku do dotychczas licencjonowanej działalności utracą moc uregulowania dotyczące licencjonowania tejże działalności na postawie obowiązujących dotychczas przepisów prawa*)
- produkcja techniki lotniczej, w tym również techniki lotniczej podwójnego przeznaczenia (*W dniu wejścia w życie instrukcji technicznych ustanawiających obowiązkowe wymogi w stosunku do dotychczas licencjonowanej działalności utracą moc uregulowania dotyczące licencjonowania tejże działalności na postawie obowiązujących dotychczas przepisów prawa*)
- remont techniki lotniczej, w tym również techniki lotniczej podwójnego przeznaczenia (*W dniu wejścia w życie instrukcji technicznych ustanawiających obowiązkowe wymogi w stosunku do dotychczas licencjonowanej działalności utracą moc uregulowania dotyczące licencjonowania tejże działalności na postawie obowiązujących dotychczas przepisów prawa*)

- badanie techniki lotniczej, w tym również techniki lotniczej podwójnego przeznaczenia; *(W dniu wejścia w życie instrukcji technicznych ustanawiających obowiązkowe wymogi w stosunku do dotychczas licencjonowanej działalności utracą moc uregulowania dotyczące licencjonowania tejże działalności na postawie obowiązujących dotychczas przepisów prawa)*
- działalność związana z rozpowszechnianiem środków techniki szyfrującej (kryptograficznej);
- działalność związana z obsługą techniczną środków techniki szyfrującej (kryptograficznej);
- dostarczanie usług w dziedzinie szyfrowania informacji;
- eksploatacja i produkcja środków techniki szyfrującej (kryptograficznej), jak również systemów informatycznych i systemów teleinformatycznych ochronianych z wykorzystaniem techniki szyfrującej (kryptograficznej);
- działalność związana z wykrywaniem w pomieszczeniach i środkach technicznych środków techniki elektronicznej przeznaczonej do niejawnego uzyskiwania informacji (za wyjątkiem przypadków, jeśli wymieniona działalność realizowana jest dla zabezpieczenia własnych potrzeb osób prawnych lub indywidualnego przedsiębiorcy);
- działalność związana z eksploatacją i (lub) produkcją środków tajnej ochrony informacji;
- działalność związana z techniczną ochroną tajnych informacji;
- opracowywanie, produkcja, realizacja i nabywanie w celach sprzedaży przez prywatnych przedsiębiorców i osoby prawne specjalnych środków technicznych przeznaczonych do niejawnego uzyskiwania informacji;
- działalność związana z przygotowywaniem zabezpieczonej przed fałszerstwem produkcji poligraficznej, w tym dokumentów papierów wartościowych, oraz handel wymienioną produkcją
- opracowywanie broni i techniki wojskowej;
- produkcja broni i techniki wojskowej;
- remont broni i techniki wojskowej;
- utylizacja broni i techniki wojskowej;
- handel bronią i techniką wojskową;
- produkcja broni i części broni palnej;
- produkcja amunicji do broni i części amunicji
- handel bronią i częściami broni palnej na potrzeby cywilne;
- handel amunicją do broni na potrzeby cywilne;
- eksponowanie broni, części broni palnej, amunicji do broni;
- kolekcjonowanie broni, części broni palnej, amunicji do broni;
- opracowywanie i produkcja amunicji i części do niej
- utylizacja amunicji i części do niej;
- realizacja prac i usług ochrony, przewozu i utylizacji broni chemicznej;
- eksploatacja obiektów przemysłowych zagrożonych niebezpieczeństwem eksplozji; *(W dniu wejścia w życie instrukcji technicznych ustanawiających obowiązkowe wymogi w stosunku do dotychczas licencjonowanej działalności utracą moc uregulowania dotyczące licencjonowania tejże działalności na postawie obowiązujących dotychczas przepisów prawa)*
- eksploatacja obiektów przemysłowych zagrożonych niebezpieczeństwem pożarowym; *(W dniu wejścia w życie instrukcji technicznych ustanawiających obowiązkowe wymogi w stosunku do dotychczas licencjonowanej działalności utracą moc uregulowania dotyczące licencjonowania tejże działalności na postawie obowiązujących dotychczas przepisów prawa)*
- eksploatacja obiektów przemysłowych o zagrożeniu chemicznym; *(W dniu wejścia w życie instrukcji technicznych ustanawiających obowiązkowe wymogi w stosunku do*

dotychczas licencjonowanej działalności utracą moc uregulowania dotyczące licencjonowania tejże działalności na podstawie obowiązujących dotychczas przepisów prawa)

- przeprowadzanie ekspertyz bezpieczeństwa przemysłowego; *(W dniu wejścia w życie instrukcji technicznych ustanawiających obowiązkowe wymogi w stosunku do dotychczas licencjonowanej działalności utracą moc uregulowania dotyczące licencjonowania tejże działalności na podstawie obowiązujących dotychczas przepisów prawa)*
- produkcja materiałów wybuchowych na potrzeby przemysłu;
- przechowywanie materiałów wybuchowych na potrzeby przemysłu;
- używanie materiałów wybuchowych na potrzeby przemysłu;
- rozpowszechnianie materiałów wybuchowych na potrzeby przemysłu;
- produkcja materiałów pirotechnicznych;
- rozpowszechnianie materiałów pirotechnicznych klasy IV i V (wg standardów państwowych);
- działalność związana z zapobieganiem i gaszeniem pożarów;
- prowadzenie działalności montażowej, remontów i obsługi środków zabezpieczenia przeciwpożarowego; *(W dniu wejścia w życie instrukcji technicznych ustanawiających obowiązkowe wymogi w stosunku do dotychczas licencjonowanej działalności utracą moc uregulowania dotyczące licencjonowania tejże działalności na podstawie obowiązujących dotychczas przepisów prawa)*
- prowadzenie prac związanych z badaniami górniczymi *(W dniu wejścia w życie instrukcji technicznych ustanawiających obowiązkowe wymogi w stosunku do dotychczas licencjonowanej działalności utracą moc uregulowania dotyczące licencjonowania tejże działalności na podstawie obowiązujących dotychczas przepisów prawa)*
- restauracja obiektów kultury narodowej (pamiętników historii i kultury);
- działalność geodezyjna; *(W dniu wejścia w życie instrukcji technicznych ustanawiających obowiązkowe wymogi w stosunku do dotychczas licencjonowanej działalności utracą moc uregulowania dotyczące licencjonowania tejże działalności na podstawie obowiązujących dotychczas przepisów prawa)*
- działalność kartograficzna; *(W dniu wejścia w życie instrukcji technicznych ustanawiających obowiązkowe wymogi w stosunku do dotychczas licencjonowanej działalności utracą moc uregulowania dotyczące licencjonowania tejże działalności na podstawie obowiązujących dotychczas przepisów prawa)*
- realizacja prac związanych z aktywnym wpływaniem na procesy i zdarzenia hydrometeorologiczne;
- realizacja prac związanych z aktywnym wpływaniem na procesy i zdarzenia geofizyczne;
- działalność w dziedzinie hydrometeorologii i dziedzinach pokrewnych;
- działalność farmaceutyczna;
- produkcja lekarstw;
- produkcja techniki medycznej; *(W dniu wejścia w życie instrukcji technicznych ustanawiających obowiązkowe wymogi w stosunku do dotychczas licencjonowanej działalności utracą moc uregulowania dotyczące licencjonowania tejże działalności na podstawie obowiązujących dotychczas przepisów prawa)*
- techniczna obsługa techniki medycznej (za wyjątkiem przypadków, jeśli wymieniona działalność realizowana jest dla zabezpieczenia własnych potrzeb osób prawnych lub indywidualnego przedsiębiorcy); *(W dniu wejścia w życie instrukcji technicznych ustanawiających obowiązkowe wymogi w stosunku do dotychczas licencjonowanej działalności utracą moc uregulowania dotyczące licencjonowania tejże działalności na podstawie obowiązujących dotychczas przepisów prawa)*
- produkcja przyrządów protezo-ortopedycznych na zamówienie obywateli;
- kultywacja roślin wykorzystywanych do produkcji środków narkotycznych i psychotropowych;
- działalność związana z obrotem środków narkotycznych i psychotropowych (opracowywanie, produkcja, przygotowywanie, przetwarzanie, składowanie, przewóz,

sprzedaż, realizacja, rozprzestrzenianie, zakup, wykorzystywanie, niszczenie) wprowadzonych do Spisu nr II zgodnie z Ustawą Federalną z dnia 08 stycznia 1998 r. N 3-Φ3 „Ośrodkach narkotycznych i psychotropowych”;

- działalność związana z obrotem środków narkotycznych i psychotropowych (opracowywanie, produkcja, przygotowywanie, przetwarzanie, składowanie, przewóz, sprzedaż, realizacja, rozprzestrzenianie, zakup, wykorzystywanie, niszczenie) wprowadzonych do Spisu nr III zgodnie z Ustawą Federalną z dnia 08 stycznia 1998 r. N 3-Φ3 „Ośrodkach narkotycznych i psychotropowych”;
- działalność związana z wykorzystaniem bakterii chorobotwórczych;
- morski transport pasażerów;
- morski transport ładunków;
- przewóz pasażerów wodami wewnętrznymi;
- przewóz ładunków wodami wewnętrznymi;
- przewóz pasażerów drogą lotniczą;
- przewóz ładunków drogą lotniczą;
- przewóz pasażerów samochodami osobowymi – transportem dostosowanym do przewozu powyżej 8-u (za wyjątkiem przypadków, jeśli wymieniona działalność realizowana jest dla zabezpieczenia własnych potrzeb osób prawnych lub indywidualnego przedsiębiorcy);
- przewóz pasażerów i bagażu koleją;
- przewóz towarów koleją;
- transport koleją ładunków bagażowych;
- transport towarów koleją (przemieszczanie towarów bez podpisania umowy o przewozie ładunku) torami ogólnego wykorzystania;
- inspekcje okrętów w portach morskich
- działalność ładunkowo-przeładunkowa mająca związek z niebezpiecznymi materiałami w transporcie wodami wewnętrznymi;
- działalność ładunkowo-przeładunkowa w portach morskich mająca związek z niebezpiecznymi ładunkami;
- działalność ładunkowo-przeładunkowa mająca związek z niebezpiecznymi materiałami w transporcie kolejowym;
- realizacja holownicza w transporcie morskim (za wyjątkiem przypadków, jeśli wymieniona działalność realizowana jest dla zabezpieczenia własnych potrzeb osób prawnych lub indywidualnego przedsiębiorcy);
- działalność związana ze zbiorem, wykorzystywaniem, zabezpieczaniem, transportowaniem oraz rozmieszczaniem niebezpiecznych odpadów;
- działalność związana z produkcją i eksploatacją urządzeń wykorzystywanych w grach hazardowych; (*Licencjonowanie zostaje zaprzestane z dniem 30 czerwca 2009 roku - Działalność regulowana będzie Ustawą Federalną: О государственном регулировании Деятельности по организации и проведению азартных игр И о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации*)
- działalność organizacji i prowadzenia gier hazardowych i (lub) zakładów, w tym z wykorzystaniem stołów do gry i innego oprzyrządowania w pomieszczeniach kasyn (działalność kasyna); (*Licencjonowanie zostaje zaprzestane z dniem 30 czerwca 2009 roku - Działalność regulowana będzie Ustawą Federalną: О государственном регулировании Деятельности по организации и проведению азартных игр И о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации*)
- działalność organizacji i prowadzenia gier hazardowych i (lub) zakładów, w tym z wykorzystaniem oprzyrządowania do gier (za wyjątkiem stołów do gry); (*Licencjonowanie zostaje zaprzestane z dniem 30 czerwca 2009 roku - Działalność regulowana będzie Ustawą Federalną: О государственном регулировании Деятельности по организации и проведению азартных игр И о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации*)

- niepaństwowa (prywatna) działalność w zakresie ochrony;
- niepaństwowa (prywatna) działalność detektywistyczna;
- tworzenie zapasów, magazynowanie i przetwarzanie złomu metali kolorowych;
- tworzenie zapasów, magazynowanie i przetwarzanie złomu metali czarnych;
- działalność związana z organizacją pracy dla obywateli Federacji Rosyjskiej poza granicami FR;
- przygotowywanie egzemplarzy produkcji audiowizualnej i fonogramów na dowolnych typach nośników;
- działalność funduszy inwestycyjnych;
- działalność związana z kierowaniem funduszami inwestycyjnymi, niepaństwowymi funduszami emerytalnymi i udziałowymi funduszami inwestycyjnymi;
- działalność specjalizowanych depozytariuszy funduszy inwestycyjnych, niepaństwowych funduszy emerytalnych i udziałowych funduszy inwestycyjnych;
- działalność niepaństwowych funduszy emerytalnych;
- działalność związana z produkcją i naprawą techniki mierniczej; (*W dniu wejścia w życie instrukcji technicznych ustanawiających obowiązkowe wymogi w stosunku do dotychczas licencjonowanej działalności utracą moc uregulowania dotyczące licencjonowania tejże działalności na podstawie obowiązujących dotychczas przepisów prawa*)
- działalność kosmiczna;
- działalność medyczna;
- działalność związana ze sprzedażą obywatelom energii elektrycznej;
- działalność związana z zabezpieczeniem bezpieczeństwa lotniczego;

BARIERY TARYFOWE

1. Wysokie cło sezonowe na cukier biały (ТН ВЭД 170199100) mające w praktyce trwały charakter trwały.

01.07.2002 – 31.12.2002 r. - 50% lecz nie mniej niż 0,18 Euro/kg

01.01.2003 – 31.12.2003 r. - 0,24 Euro/kg

01.01.2004 – 31.12.2004 r. - 340 USD/t

01.01.2005 – 31.12.2006 r. - 340 USD/t

01.01.2007 – 31.12.2007 r. - 340 USD/t

Ponadto, Zgodnie z Rozporządzeniem Rządu FR z dnia 12 października 2007 roku Nr 671 „*О сезонных пошлинах на сахар-сырец тростниковый и отдельные виды сахара, ввозимые на территорию Российской Федерации в 2007 и 2008 годах*” (dokument opublikowany w dniu 17 października 2007 r.), w okresie 1 grudnia 2007 – 31 maja 2008 utrzymane zostaną dotychczas obowiązujące stawki importowe (w ramach „cła sezonowego”) na inne towary z grupy „**cukier trzcinowy lub buraczany i chemicznie czysta sacharoza, w postaci stałej**”.

Zgodnie z przyjętym unormowaniem, wysokość stawek celnych w wyżej wymienionym okresie może ulec zmianie, jeśli Rosja zostanie przyjęta do WTO lub jeśli cena za cukier-surowiec na Nowojorskiej Giełdzie Towarowo-Surowcowej osiągnie wartość ponad 259,99 USD/tonę.

Код ТН ВЭД	Наименование позиции	Ставка сезонной пошлины (в процентах от таможенной стоимости либо вевро, либо в долларах США)
1701 11 100 1	---- при среднемесячной цене не более 99,21 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой	270 долларов США за 1000 кг

	бирже	
1701 11 100 2	----- при среднемесячной цене не менее 99,22 доллара США за 1 т, но не более 112,44 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	250 долларов США за 1000 кг
1701 11 100 3	----- при среднемесячной цене не менее 112,45 доллара США за 1 т, но не более 125,66 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	250 долларов США за 1000 кг
1701 11 100 4	----- при среднемесячной цене не менее 125,67 доллара США за 1 т, но не более 141,10 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	250 долларов США за 1000 кг
1701 11 100 5	----- при среднемесячной цене не менее 141,11 доллара США за 1 т, но не более 154,32 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	250 долларов США за 1000 кг
1701 11 100 6	----- при среднемесячной цене не менее 154,33 доллара США за 1 т, но не более 167,55 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	250 долларов США за 1000 кг
1701 11 100 7	----- при среднемесячной цене не менее 167,56 доллара США за 1 т, но не более 182,98 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	250 долларов США за 1000 кг
1701 11 100 8	----- при среднемесячной цене не менее 182,99 доллара США за 1 т, но не более 198,42 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	235 долларов США за 1000 кг
1701 11 100 9	----- при среднемесячной цене не менее 198,43 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	220 долларов США за 1000 кг
1701 11 900 1	----- при среднемесячной цене не более 99,21 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	270 долларов США за 1000 кг
1701 11 900 2	----- при среднемесячной цене не менее 99,22 доллара США за 1 т, но не более 112,44 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	250 долларов США за 1000 кг
1701 11 900 3	----- при среднемесячной цене не менее 112,45 доллара США за 1 т, но не более 125,66 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	250 долларов США за 1000 кг

	бирже	
1701 11 900 4	---- при среднемесячной цене не менее 125,67 доллара США за 1 т, но не более 141,10 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	250 долларов США за 1000 кг
1701 11 900 5	---- при среднемесячной цене не менее 141,11 доллара США за 1 т, но не более 154,32 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	250 долларов США за 1000 кг
1701 11 900 6	---- при среднемесячной цене не менее 154,33 доллара США за 1 т, но не более 167,55 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	250 долларов США за 1000 кг
1701 11 900 7	---- при среднемесячной цене не менее 167,56 доллара США за 1 т, но не более 182,98 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	250 долларов США за 1000 кг
1701 11 900 8	---- при среднемесячной цене не менее 182,99 доллара США за 1 т, но не более 198,42 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	235 долларов США за 1000 кг
1701 11 900 9	---- при среднемесячной цене не менее 198,43 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	220 долларов США за 1000 кг
1701 91 000 1	--- при среднемесячной цене не более 99,21 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	270 долларов США за 1000 кг
1701 91 000 2	--- при среднемесячной цене не менее 99,22 доллара США за 1 т, но не более 112,44 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	250 долларов США за 1000 кг
1701 91 000 3	--- при среднемесячной цене не менее 112,45 доллара США за 1 т, но не более 125,66 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	250 долларов США за 1000 кг
1701 91 000 4	--- при среднемесячной цене не менее 125,67 доллара США за 1 т, но не более 141,10 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	250 долларов США за 1000 кг
1701 91 000 5	--- при среднемесячной цене не менее 141,11 доллара США за 1 т, но не более 154,32 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	250 долларов США за 1000 кг

	бирже	
1701 91 000 6	--- при среднемесячной цене не менее 154,33 доллара США за 1 т, но не более 167,55 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	250 долларов США за 1000 кг
1701 91 000 7	--- при среднемесячной цене не менее 167,56 доллара США за 1 т, но не более 182,98 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	250 долларов США за 1000 кг
1701 91 000 8	--- при среднемесячной цене не менее 182,99 доллара США за 1 т, но не более 198,42 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	235 долларов США за 1000 кг
1701 91 000 9	--- при среднемесячной цене не менее 198,43 доллара США за 1 т на Нью-Йоркской товарно-сырьевой бирже	220 долларов США за 1000 кг

2. Wysokie cło na tłuszcze i oleje częściowo przetworzone oraz na margarynę (20 %, ale nie mniej niż 0,2 euro za kg) tj.:

- 1516 20 950 0 - Olej rzepikowy, lniany, rzepakowy, słonecznikowy, illipe, karite, makore, tolocouna lub babassu, do zastosowań technicznych lub przemysłowych innych niż produkcja artykułów spożywanych przez ludzi
- 1516 20 960 9 - Olej z orzeszków ziemnych, z nasion bawełny, sojowy lub słonecznikowy; pozostałe oleje zawierające mniej niż 50 % masy wolnych kwasów tłuszczowych oraz z wyłączeniem olejów z nasion palmowych, illipe, kokosowego, rzepikowego, rzepakowego lub copaiba
- 1516 20 980 9 - Tłuszcze i oleje, zwierzęce lub roślinne i ich frakcje, częściowo lub całkowicie uwodornione, estryfikowane wewnętrznie, reestryfikowane lub elaidynizowane, nawet rafinowane, ale dalej nieprzetworzone - Pozostałe
- 1517 10 100 0 - Margaryna, z wyłączeniem margaryny płynnej Zawierająca więcej niż 10 % masy, ale nie więcej niż 15 % masy tłuszczów mleka
- 1517 10 900 0 - Margaryna, z wyłączeniem margaryny płynnej – Pozostała -
- 1517 90 100 0 - Margaryna; jadalne mieszaniny lub produkty z tłuszczów lub olejów, zwierzęcych lub roślinnych, lub z frakcji różnych tłuszczów lub olejów, z niniejszego działu, inne niż jadalne tłuszcze lub oleje lub ich frakcje, objęte pozycją 1516 – Pozostałe - Zawierające więcej niż 10 % masy, ale nie więcej niż 15 % masy tłuszczów mleka
- 1517 90 910 0 - Margaryna; jadalne mieszaniny lub produkty z tłuszczów lub olejów, zwierzęcych lub roślinnych, lub z frakcji różnych tłuszczów lub olejów, z niniejszego działu, inne niż jadalne tłuszcze lub oleje lub ich frakcje, objęte pozycją 1516 – Pozostałe - Oleje roślinne, ciekłe, zmieszane

- 1517 90 930 0 - Margaryna; jadalne mieszaniny lub produkty z tłuszczów lub olejów, zwierzęcych lub roślinnych, lub z frakcji różnych tłuszczów lub olejów, z niniejszego działu, inne niż jadalne tłuszcze lub oleje lub ich frakcje, objęte pozycją 1516 – Pozostałe - Jadalne mieszaniny lub preparaty, w rodzaju stosowanych jako preparaty zapobiegające przyleganiu do formy
- 1517 90 990 0 - Margaryna; jadalne mieszaniny lub produkty z tłuszczów lub olejów, zwierzęcych lub roślinnych, lub z frakcji różnych tłuszczów lub olejów, z niniejszego działu, inne niż jadalne tłuszcze lub oleje lub ich frakcje, objęte pozycją 1516 – Pozostałe - Pozostałe
- 2106 90 980 4 - Przetwory spożywcze, gdzie indziej niewymienione ani niewłączone – Pozostałe – Pozostałe - Zawierające 26% masy lub więcej tłuszczu z mleka.

Od 1 grudnia 2007 roku zmniejszone zostaną stawki na niektóre rodzaje olejów, jednakże w/wym. towary pozostają bez zmian. (zgodnie z Rozporządzeniem Rządu FR z dnia 27 października 2007 roku Nr 714 „О внесении изменений в Таможенный тариф Российской Федерации в части установления временной ставки ввозной таможенной пошлины в отношении отдельных видов растительных масел” (opublikowane w dniu 1 listopada 2007 r.), od dnia 1 grudnia 2007 na okres 6 miesięcy wprowadzone zostają **czasowe** stawki celne importowe dla określonych rodzajów olejów (w nawiasach wysokość cła w pozostałym okresie):

Код ТН ВЭД	Наименование позиции	Ставка ввозной таможенной пошлины (в процентах от таможенной стоимости либо в евро, либо в долларах США)
1507101000	- - для технического или промышленного применения, кроме производства продуктов, не используемых для употребления в пищу	5 (15%)
1507109001	- - - в первичных упаковках нетто-объемом 10л или менее	5 (15% lecz nie mniej niż 0,14 Euro/kg)
1507109009	- - - прочее	5 (15% lecz nie mniej niż 0,1 Euro/kg)
1507901000	- - для технического или промышленного применения, кроме производства продуктов, не используемых для употребления в пищу	5 (15%)
1507909001	- - - в первичных упаковках нетто-объемом 10 л или менее	5 (15% lecz nie mniej niż 0,14 Euro/kg)
1507909009	- - - прочие	5 (15% lecz nie mniej niż 0,1 Euro/kg)
1512119109	прочее	5 (15% lecz nie mniej niż 0,1 Euro/kg)
1514111000	— для технического или промышленного применения, кроме производства продуктов,	5 (15%)

	используемых для употребления в пищу	
1514119001	в первичных упаковках нетто-объемом 10 л или менее	5 (15% lecz nie mniej niż 0,14 Euro/kg)
1514119009	— прочее	5 (15% lecz nie mniej niż 0,1 Euro/kg)
1514191000	- - - для технического или промышленного применения, кроме производства продуктов, используемых для употребления в пищу	5 (15%)
1514199001	в первичных упаковках нетто-объемом 10 л или менее	5 (15% lecz nie mniej niż 0,14 Euro/kg)
1514199009	— прочее	5 (15% lecz nie mniej niż 0,1 Euro/kg)
1514911000	---для технического или промышленного применения, кроме производства продуктов, используемых для употребления в пищу	5 (15%)
1514919001	в первичных упаковках нетто-объемом 10 л или менее	5 (15% lecz nie mniej niż 0,14 Euro/kg)
1514919009	— прочее	5 (15% lecz nie mniej niż 0,1 Euro/kg)
1514991000	---для технического или промышленного применения, кроме производства продуктов, используемых для употребления в пищу	5 (15%)
1514999001	в первичных упаковках нетто-объемом 10 л или менее	5 (15% lecz nie mniej niż 0,14 Euro/kg)
1514999009	— прочие	5 (15% lecz nie mniej niż 0,1 Euro/kg)

3. Wysoka specyficzna składowa stawki kombinowanej na meble (ТН ВЭД 9401, 9403, 9404) Stawka składowa specyficzna w wysokości 0,5-2 euro/kg stwarza barierę dla tradycyjnych polskich dostaw - popularnych, stosunkowo ciężkich mebli z wykorzystaniem płyt wiórowych.

Код ТН ВЭД	Наименование позиции	Ставка ввозной таможенной пошлины (в процентах от таможенной стоимости либо в евро)
9401 10 100 0	- - без кожаного покрытия, используемые в гражданской авиации	20, но не менее 0,7 евро за 1 кг
9401 10 900 0	- - прочие	20, но не менее 0,7 евро за 1 кг
9401 20 000 9	-- прочие	20, но не менее 0,7 евро за 1 кг
9401 30 100 0	- - обитая, со спинкой, снабженная	20, но не менее 0,7 евро за 1

	роликами или полозьями	кг
9401 30 900 0	- - прочая	20, но не менее 0,7 евро за 1 кг
9401 40 000 0	- мебель для сидения, кроме дачной или походной, трансформируемая в кровати	20, но не менее 0,7 евро за 1 кг
9401 50 000 0	- мебель для сидения из тростника, лозы, бамбука или аналогичных материалов	20, но не менее 0,7 евро за 1 кг
9401 61 000 0	- - мебель обитая	20, но не менее 1,4 евро за 1 кг
9401 69 000 0	- - прочая	20, но не менее 0,7 евро за 1 кг
9401 71 000 0	- - обитая	20, но не менее 0,7 евро за 1 кг
9401 79 000 0	- - прочая	20, но не менее 0,7 евро за 1 кг
9401 80 000 0	- мебель для сидения прочая	20, но не менее 0,7 евро за 1 кг
9401 90 100 0	- - сидений, типа используемых в летательных аппаратах	20, но не менее 0,7 евро за 1 кг
9401 90 300 0	- - - из древесины	20, но не менее 0,7 евро за 1 кг
9401 90 800 9	---- прочие	20, но не менее 0,7 евро за 1 кг
9403 10 100 0	- - столы чертежные (кроме указанных в товарной позиции 9017)	-20, но не менее 0,5 евро за 1 кг
9403 10 510 0	- - - - столы письменные	20, но не менее 0,5 евро за 1 кг
9403 10 590 0	- - - - прочая	20, но не менее 0,5 евро за 1 кг
9403 10 910 0	- - - - шкафы, снабженные дверями, задвижками или откидными досками	20, но не менее 0,5 евро за 1 кг
9403 10 930 0	- - - - шкафы для хранения документов, картотечные и прочие шкафы	20, но не менее 0,5 евро за 1 кг
9403 10 990 0	- - - - прочая	20, но не менее 0,5 евро за 1 кг
9403 20 100 0	- - для гражданской авиации	20, но не менее 0,5 евро за 1 кг
9403 20 910 0	- - - кровати	20, но не менее 0,5 евро за 1 кг
9403 20 990 0	- - - прочая	20, но не менее 0,5 евро за 1 кг
9403 30 110 0	- - - столы письменные	20, но не менее 0,6 евро за 1 кг
9403 30 190 0	- - - прочая	20, но не менее 0,6 евро за 1 кг
9403 30 910 0	- - - шкафы, снабженные дверями, задвижками или откидными досками; шкафы для хранения документов, картотечные и прочие	20, но не менее 0,6 евро за 1 кг

	шкафы	
9403 30 990 0	- - - прочая	20, но не менее 0,6 евро за 1 кг
9403 40 100 0	- - мебель кухонная, секционная	20, но не менее 0,8 евро за 1 кг
9403 40 900 0	- - прочая	20, но не менее 0,8 евро за 1 кг
9403 50 000 1	- - стоимостью на условиях франко-границы стран ввоза, не превышающей 1,8 евро за 1 кг брутто-массы	0,75 евро за 1 кг
9403 60 100 1	- - - стоимостью на условиях франко-границы стран ввоза, не превышающей 1,8 евро за 1 кг брутто-массы	0,75 евро за 1 кг
9403 60 300 0	- - мебель деревянная магазинная	20, но не менее 0,8 евро за 1 кг
9403 60 900 1	- - - стоимостью на условиях франко-границы стран ввоза, не превышающей 1,8 евро за 1 кг брутто-массы	0,75 евро за 1 кг
9403 70 100 0	- - для гражданской авиации	20, но не менее 0,6 евро за 1 кг
9403 70 900 0	- - прочая	20, но не менее 0,6 евро за 1 кг
9403 80 000 0	- мебель из прочих материалов, включая тростник, лозу, бамбук или аналогичные материалы	20, но не менее 1,3 евро за 1 кг
9403 90 100 0	- - из металла	20, но не менее 0,5 евро за 1 кг
9403 90 300 0	- - из древесины	20, но не менее 0,75 евро за 1 кг
9403 90 900 0	- - из прочих материалов	20, но не менее 0,7 евро за 1 кг
9404 10 000 0	- основы матрацные	20, но не менее 2 евро за 1 кг
9404 21 100 0	- - - из резины	20, но не менее 2 евро за 1 кг
9404 21 900 0	- - - из пластмассы	20, но не менее 2 евро за 1 кг
9404 29 100 0	- - - пружинные	20, но не менее 2 евро за 1 кг
9404 29 900 0	- - - прочие	20, но не менее 2 евро за 1 кг
9404 30 000 0	- мешки спальные	20, но не менее 2 евро за 1 кг
9404 90 100 0	- - пуховые или перьевые	20, но не менее 2 евро за 1 кг
9404 90 900 0	- - прочие	20, но не менее 2 евро за 1 кг

BARIERY WYNIKAJĄCE Z POSTĘPOWAŃ

Zgodnie z Postanowieniem Rządu FR nr 757 z dnia 6 listopada 2007 r. „*O мерах по защите российских производителей стеклосеток (сеток из стекловолокна)*” od dnia 9.12.2007 na okres 3 lat zostają wprowadzone specjalne, antydumpingowe cła importowe na określone wyroby z siatek z włókna szklanego o kodach ТН ВЭД: 7019 19 100 9, 7019 19 900 1, 7019 19 900 9, 7019 31 000 0, 7019 32 000 9, 7019 39 000 1, 7019 39 000 9, 7019 40 000 0, 7019 51 000 0, 7019 52 000 0, 7019 59 000 0, 7019 90 300 0, 7019 90 910 0 oraz 7019 90 990 0:

- w wysokości 14,2 % przy potwierdzeniu przez Ministerstwo Przemysłu i Energetyki FR celowości importu;

- w wysokości 33,4% - pozostałe.

BARIERY ADMINISTRACYJNE

1. Od dnia 10.11.2005 r. obowiązuje czasowe ograniczenie wwozu z Polski do Rosji mięsa wołowego, wieprzowego i drobiowego oraz surowych przetworów mięsnych - na podstawie Decyzji Federalnej Służby Nadzoru Weterynaryjnego i Fitosanitarnego FR z dnia 9.11.2005 r
2. Od dnia 14.11.2005 r. obowiązuje czasowe ograniczenie wwozu z Polski do Rosji produktów pochodzenia roślinnego - na podstawie Decyzji Federalnej Służby Nadzoru Weterynaryjnego i Fitosanitarnego FR z dnia 10.11.2005 r (szczegółowy wykaz towarów podlegających ograniczeniu dostępny jest na stronie internetowej Państwowej Inspekcji Ochrony Roślin i Nasiennictwa: http://www.piorin.gov.pl/cms/upload/rosja_wykaz_towarow.pdf)
3. Konieczność odprawy celnej wyłącznie w określonych punktach celnych – na podstawie Uchwały Rządu FR nr 803 z dnia 04.09.2000. Obowiązuje od dnia 01.01.2001r. Dla towarów wwożonych do Moskwy i Obwodu Moskiewskiego odprawa w wyznaczonych punktach celnych. Podobne regulacje obowiązują w innych regionach, a także w stosunku do poszczególnych towarów (np. w ramach przewozu regulowanego tzw. „karnetami ATA”).
4. Certyfikacja produktów w systemie GOST, uzyskanie dodatkowych zezwoleń (np. świadectwo higieniczne, dopuszczenie przez Ministerstwo Zdrowia, Świadectwo Weterynaryjne) – na podstawie Ustawy Federalnej " O technicznym regulowaniu" nr 184 z 27.12.2003. Relatywnie wysokie koszty certyfikacji, zwłaszcza dla małych i średnich przedsiębiorstw oraz czas trwania procesu certyfikacji.

BARIERY TRAKTATOWE

1. Brak umowy o żegludze po Zalewie Wiślanym/Kaliningradzkim. Brak uzgodnionych warunków swobodnej żeglugi międzynarodowej po Zalewie i Cieśninie Piławskiej ogranicza rozwój gospodarczy obszarów przybrzeżnych.
2. Brak obowiązującej umowy dwustronnej o popieraniu i wzajemnej ochronie inwestycji. Brak dwustronnych regulacji w zakresie ochrony inwestycji. Wyższy koszt ubezpieczania inwestycji w FR przez KUKU.

PROBLEMY SYSTEMOWE

1. system rachunkowości nie w pełni odpowiadający normom europejskim, co stwarza problemy porównywania kosztów i wyników działalności przedsiębiorstw;
2. obowiązujące zasady zamówień publicznych preferują podmioty krajowe w ramach uczestnictwa w odpowiednich procedurach przetargowych;
3. regulacje dotyczące ochrony własności intelektualnej nie zabezpieczają pełnej egzekucji norm prawnych ze strony organów państwowych;
4. zasady wydawania pozwolenia na pracę na terytorium FR tworzą ograniczenia w zakresie zatrudnienia na terytorium FR. M.in. wprowadzone zostały limity zatrudnienia - na rok 2007 w ilości 318,8 tys. osób (rok 2006 – 329,3 tys., rok 2005 - 214 tys., rok 2003 - 530 tys., rok 2004 – 230 tys.).

*opr: Marek Reszuta, II Sekretarz WPHI
Ambasady RP w Moskwie*

INWESTYCYJNY KREDYT PODATKOWY

Istota inwestycyjnego kredytu podatkowego.

Inwestycyjny kredyt podatkowy stanowi specyficzną zmianę terminu spłaty podatku, przyznawaną danej osobie prawnej (jednostce organizacyjnej) przy zaistnieniu przewidzianych przez Kodeks Podatkowy FR przesłanek. Instytucja ta uprawnia do obniżania - w określonym okresie i w określonych granicach – własnych należności podatkowych oraz późniejszej ich spłaty w ratach wraz z naliczonymi odsetkami.

Cechą szczególną inwestycyjnego kredytu podatkowego jest związana z nim funkcja regulacyjna, skierowana na stymulowanie inwestycji kapitałowych lub innego rodzaju aktywności inwestycyjnej osób prawnych.

Kredyt taki może zostać udzielony w zakresie podatku dochodowego od osób prawnych lub podatków lokalnych na okres od 1 roku do 5 lat. Osoba prawna, która uzyskała inwestycyjny kredyt podatkowy może obniżać swoje należności podatkowe w zakresie odpowiedniego podatku przez okres obowiązywania **umowy inwestycyjnego kredytu podatkowego**, przy czym obniżana zostaje każda należność odpowiedniego podatku za każdy okres rozliczeniowy do momentu, aż kwota nie uiszczona przez osobę prawną w rezultacie wszystkich obniżen (naliczona kwota kredytu) osiągnie wysokość kwoty kredytu przewidzianej w odpowiedniej umowie. Szczegółowy tryb zmniejszania należności podatkowych określany jest przez umowę inwestycyjnego kredytu podatkowego.

W przypadku zawarcia przez daną osobę prawną kilku umów inwestycyjnego kredytu podatkowego, a termin ich obowiązywania nie upłynął do momentu uiszczenia kolejnej należności podatkowej, naliczona kwota kredytu obliczana jest oddzielnie dla każdej z tych umów. Niezależnie od liczby umów w każdym okresie rozliczeniowym kwoty, o które obniżane są należności podatkowe, nie mogą przekraczać 50% wysokości odpowiednich należności podatkowych, obliczonych na zasadach ogólnych bez uwzględnienia umów inwestycyjnego kredytu podatkowego.

Jeśli naliczona kwota kredytu przekracza przewidzianą przez Kodeks Podatkowy FR maksymalną dopuszczalną kwotę obniżenia podatku w danym okresie rozliczeniowym, to różnica między tą kwotą a maksymalną dopuszczalną kwotą jest przenoszona na następny okres rozliczeniowy.

W przypadku gdy dana osoba prawna w poszczególnych okresach rozliczeniowych w ciągu roku podatkowego lub w rozliczeniu rocznym wykazała straty, nadmiernie naliczona na

podstawie rozliczenia rocznego kwota kredytu jest przenoszona na następny rok podatkowy i uznawana za kwotę kredytu naliczoną w pierwszym okresie rozliczeniowym nowego roku podatkowego.

Przesłanki udzielenia inwestycyjnego kredytu podatkowego.

Inwestycyjny kredyt podatkowy może być udzielony podatnikowi odpowiedniego podatku, który spełnia przynajmniej jedną z następujących przesłanek:

1. Prowadzi prace naukowo-badawcze lub doświadczalno-konstruktorskie albo dokonuje technicznej modernizacji własnych procesów produkcyjnych, w tym skierowanej na stworzenie miejsc pracy dla niepełnosprawnych lub na ochronę środowiska naturalnego przed odpadami przemysłowymi;
2. Prowadzi działalność wdrożeniową lub innowacyjną, w tym tworzy nowe technologie lub udoskonala technologie już stosowane, tworzy nowe rodzaje surowców lub materiałów;
3. Realizuje zamówienie o szczególnym znaczeniu dla rozwoju społeczno-ekonomicznego regionu lub oferuje ludności szczególnie istotne usługi.

W zakresie podatku dochodowego od osób prawnych w/w lista przesłanek stanowi enumeratywne wyliczenie. Natomiast w zakresie podatków lokalnych i regionalnych państwowe organy ustawodawcze podmiotów FR oraz organy przedstawicielskie samorządu terytorialnego mogą samodzielnie określać przesłanki zawierania umów inwestycyjnego kredytu podatkowego.

Tryb udzielenia inwestycyjnego kredytu podatkowego.

Inwestycyjny kredyt podatkowy jest udzielany na podstawie wniosku osoby prawnej oraz umowy, zawartej pomiędzy właściwym uprawnionym organem podatkowym a daną osobą prawną. Formę umowy inwestycyjnego kredytu podatkowego określa uprawniony organ, podejmujący decyzję o udzieleniu kredytu. Decyzję tę kompetentny organ podejmuje po uzgodnieniu z organami finansowymi (organami funduszy pozabudżetowych) w ciągu miesiąca od dnia wpłynięcia wniosku, przy czym istnienie jednej lub kilku zawartych przez daną osobę prawną umów inwestycyjnego kredytu podatkowego nie może stanowić przeszkody dla zawarcia z tą osobą prawną kolejnej umowy inwestycyjnego kredytu podatkowego na innych podstawach.

Umowa inwestycyjnego kredytu podatkowego powinna określać:

- tryb obniżania należności podatkowych;

- kwotę kredytu oraz naliczone od niej odsetki;
- podatek, w zakresie którego danej osobie prawnej został udzielony inwestycyjny kredyt podatkowy;
- okres obowiązywania umowy;
- tryb spłaty kwoty kredytu i naliczonych odsetek;
- dokumenty potwierdzające własność majątku, który stanowi przedmiot zastawu lub poręczenie;
- odpowiedzialność stron.

Umowa inwestycyjnego kredytu podatkowego powinna również zawierać postanowienia zakazujące w okresie obowiązywania umowy zbywania lub przekazywania osobom trzecim w posiadanie, użytkowanie lub rozporządzanie urządzeń lub innego majątku, którego nabycie było warunkiem udzielenia inwestycyjnego kredytu podatkowego, albo określać warunki takiego zbycia (przekazania).

Inwestycyjny kredyt podatkowy jest udzielany w następującej wysokości:

- W przypadku prowadzenia przez daną osobę prawną prac naukowo-badawczych lub doświadczalno-konstruktorskich albo dokonywania technicznej modernizacji własnych procesów produkcyjnych, w tym w celu stworzenia miejsc pracy dla niepełnosprawnych lub ochrony środowiska naturalnego przed zanieczyszczeniem odpadami przemysłowymi – w wysokości 30% wartości nabytych przez zainteresowaną osobę prawną urządzeń, wykorzystywanych wyłącznie do wyżej wymienionych celów;
- W przypadku prowadzenia przez osobę prawną działalności wdrożeniowej lub innowacyjnej, w tym tworzenia nowych technologii lub udoskonalania technologii już stosowanych, tworzenia nowych rodzajów surowców lub materiałów, jak również w przypadku realizowania przez nią zamówienia o szczególnym znaczeniu dla rozwoju społeczno-ekonomicznego regionu lub świadczenia szczególnie istotnych usług dla ludności – w wysokości określonej w drodze porozumienia pomiędzy uprawnionym organem a zainteresowaną osobą prawną.

Przesłanki uzyskania inwestycyjnego kredytu podatkowego powinny być odpowiednio udokumentowane przez zainteresowaną osobę prawną.

Niedopuszczalne jest ustalanie odsetek od kredytu w wysokości mniejszej niż $\frac{1}{2}$ i większej niż $\frac{3}{4}$ stawki refinansowania Banku Centralnego FR.

Kopia umowy składana jest przez zainteresowaną osobę prawną do właściwego dla niej organu skarbowego terminie 5 dni od daty zawarcia umowy.

Ustawy podmiotów FR i akty normatywne przyjęte przez organy przedstawicielskie samorządu terytorialnego w zakresie podatków regionalnych i lokalnych mogą odpowiednio określać inne warunki udzielania inwestycyjnego kredytu podatkowego, włączając termin obowiązywania inwestycyjnego kredytu podatkowego i wysokość odsetek od kredytu.

Wygaśnięcie obowiązywania umowy inwestycyjnego kredytu podatkowego.

Umowa inwestycyjnego kredytu podatkowego wygasa po upływie terminu obowiązywania umowy lub przed upływem terminu umowy – w przypadkach przewidzianych przez KP FR, a mianowicie:

- w przypadku spłaty przez podatnika całej należnej kwoty podatku i opłaty wraz z odsetkami przed upływem wyznaczonego terminu;
- za porozumieniem stron;
- na mocy postanowienia sądu.

W przypadku naruszenia przez osobę prawną przewidzianych w umowie warunków zbycia lub przekazania osobom trzecim w posiadanie, użytkowanie lub rozporządzanie urządzeń lub innego majątku, którego nabycie stanowiło podstawę udzielenia inwestycyjnego kredytu podatkowego, dana osoba prawna w ciągu 30 dni od dnia rozwiązania umowy zobowiązana jest do uiszczenia:

- wszystkich niespłaconych wcześniej zgodnie z umową kwot podatku;
- stosownych kar umownych i odsetek od niespłaconych kwot podatku, naliczonych na każdy dzień obowiązywania umowy inwestycyjnego kredytu finansowego w oparciu o stawkę refinansowania Banku Centralnego FR, obowiązującą w okresie od zawarcia do rozwiązania danej umowy.

W przypadku gdy osoba prawna, realizująca zamówienia o szczególnym znaczeniu dla rozwoju społeczno-ekonomicznego regionu lub świadcząca szczególnie istotne usługi dla ludności po uzyskaniu inwestycyjnego kredytu podatkowego narusza swoje obowiązki, z których spełnieniem wiązało się uzyskanie kredytu w terminie określonym w umowie, to jest ona zobowiązana nie później niż w ciągu 3 miesięcy od dnia rozwiązania umowy uiszczyć całą kwotę niespłaconego podatku wraz z odsetkami, naliczanymi za każdy dzień obowiązywania umowy w oparciu o stawkę refinansowania Banku Centralnego FR.

Opr.: Magdalena Kałuża

Uniwersytet im. M. Curie-Skłodowskiej w Lublinie, Wydział Prawa i Administracji, Praktykantka WPHI w Moskwie
