

РОССИЯ

Twój Rynek

Biuletyn Informacyjny
Wydziału Promocji Handlu i Inwestycji
Ambasady RP w Moskwie



| | |
|--|----|
| ➤ IV posiedzenie Polsko – Rosyjskiej Międzyrządowej Komisji ds. Współpracy Gospodarczej | 3 |
| ➤ Rosja a WTO | 7 |
| ➤ Aktualne zasady przewozu towarów na użytek własny przez granicę Unii Celnej Rosji, Białorusi i Kazachstanu | 13 |
| ➤ Dobra wola producenta | 16 |
| ➤ Leasing w Rosji | 18 |
| ➤ Obwód Kałuski | 20 |
| ➤ Aktualna sytuacja na rynku benzyny w Rosji | 26 |
| ➤ Obroty handlu zagranicznego Polski | 27 |
| ➤ Zmiany w taryfie celnej oraz zasadach eksportu do FR | 31 |
| ➤ Przedsięwzięcia targowo-wystawiennicze odbywające się w Moskwie w V i VI 2011 r. | 40 |
| ➤ Przetargi w Rosji | 44 |

Szanowni Państwo!

W relacjach z Rosją najlepiej wyglądają stosunki w obszarze rozwoju handlu. Dziś Polska to 5-ty partner Rosji w Europie i 10-ty na świecie, z obrotami rzędu 25 mld dolarów amerykańskich. W 2010 roku nasz eksport wzrósł o 32%, a import o 41,9%, obroty o 39,1% (wg danych Ministerstwa Gospodarki). Rosyjski rynek, choć niewątpliwie trudny, jest bardzo atrakcyjny, czego dowodem jest rosnące zainteresowanie lokowaniem swojej produkcji i usług oraz inwestycji przedsiębiorstw z całego świata. Wartość rosyjskiego eksportu w 2010 roku przekroczyła 396,4 mld \$, importu wyniosła 229,0 mld \$, a obroty były rzędu 625,4 mld \$ (wg rosyjskich źródeł). Skumulowana wartość inwestycji zagranicznych w Rosji osiągnęła 300,1 mld \$. I to wszystko dobrze rozumieją polscy przedsiębiorcy, którzy widzą w rynku rosyjskim miejsce, leżące najbliżej Polski, gdzie występują rezerwy wzrostu aktywności ekonomicznej i rosnące możliwości generowania zysków. I to dzięki nim, dzięki odważnym polskim firmom, nasza gospodarka może dalej rozwijać się, jak mało która na świecie, z tytułu wzrostu produkcji nastawionej na eksport, w tym do Rosji.

Tak dobre wyniki nie byłyby możliwe bez profesjonalnego wsparcia specjalistów Ministerstwa Gospodarki i stosowanych instrumentów promocji gospodarczej.

Swój znaczny udział w tym sukcesie mają także eksperci Wydziału Promocji Handlu i Inwestycji w Moskwie i Sankt Petersburgu, a od 1 stycznia 2011 roku reaktywował swoją działalność WPHI w Kaliningradzie. Pracownicy Ci zawsze służą fachową radą, wsparciem i pomocą. W ubiegłym, 2010 roku interweniowali ponad 120 razy u przedstawicieli rosyjskiej administracji oraz u rosyjskich firm i organizacji, odpowiadali na 2300 nadesłanych zapytań przedsiębiorców, podjęli 227 działań promocyjnych, uczestniczyli w ponad 20 wystawach, opublikowali ponad 130 opracowań, artykułów i analiz. Zachęcamy do korzystania z naszych usług i zapoznawania się z naszymi materiałami i informacjami.

RADCA - MINISTER
KIEROWNIK WPHI


MAREK OCIEPKA

**IV posiedzenie Polsko – Rosyjskiej Międzyrządowej Komisji
ds. Współpracy Gospodarczej
21 -22 kwietnia 2011 roku, Kraków**

**opr. Marek Ociepka
Kierownik WPHI Moskwa**



**Na zdjęciu od lewej: rosyjski Minister Transportu I. Lewitin
i polski Minister Infrastruktury C. Grabarczyk**

Przewodniczący polskiej części Komisji, Minister Infrastruktury C. Grabarczyk i rosyjskiej, Minister Transportu I. Lewitin oraz liczna grupa polskich i rosyjskich ekspertów – członków poszczególnych grup roboczych, omówili następujące kwestie w obszarach tematycznych:

1. **Współpraca handlowa i inwestycyjna**, w tym m.in.:
 - Rosja zainteresowana jest w modernizacji rosyjskiego sektora górniczego, zwiększenia efektywności funkcjonowania gospodarki komunalnej, przemysłu motoryzacyjnego, modernizacji taboru komunikacji miejskiej i ochrony środowiska naturalnego;
 - uzgodniono celowość organizacji Forum Gospodarczego Polska – Rosja i rekomendowano organizacjom samorządu gospodarczego przygotowanie propozycji. Strona polska zaproponowała udział najwyższych władz w ww. Forum;
 - poparto wspólne działania Urzędu Dozoru Technicznego i Federalnej Służby ds Nadzoru Ekologicznego, Technologicznego i Atomowego FR

dotyczące rozwoju współpracy w dziedzinie nadzoru bezpieczeństwa przemysłowego;

- strona polska wyraziła zainteresowanie udziałem w programie budowy w Rosji obiektów infrastruktury na MŚ w piłce nożnej w 2018r. i poprosiła o przekazanie informacji nt możliwości i warunków uczestnictwa polskich przedsiębiorstw w ww. programie;
- strona polska poinformowała o zainteresowaniu polskiego przemysłu stoczniowego budową statków dla rosyjskich armatorów;
- Komisja zapoznała się z planami budowy Centrum Hurtu Rolno – Spożywczego na terenie Obwodu Leningradzkiego z udziałem Dolnośląskiej Agencji Współpracy Gospodarczej;
- Komisja wskazała na potrzebę eliminacji lub ograniczania barier taryfowych i pozataryfowych w handlu. Strona polska zwróciła uwagę na szkodliwy wpływ ceł w zakresie rozwoju wzajemnego handlu, dając przykład m.in. podwyższenia ceł importowych na artykuły mleczarskie, maszyny górnicze i maty kokosowe oraz poprosiła o ponowne rozważenie ich zasadności. Cła te mogą utrudnić współpracę w zakresie planowanej modernizacji gospodarki rosyjskiej. Strona polska zwróciła również uwagę na szkodliwość podwyższania rosyjskich ceł eksportowych np. na ropę naftową;
- strona polska potwierdziła poparcie dla akcesji Rosji do WTO i OECD;
- Komisja potwierdziła swoje zainteresowanie szybkim zawarciem porozumienia o ochronie i popieraniu inwestycji;
- strony podkreśliły ważną rolę współpracy międzyregionalnej i współpracy przygranicznej w rozwoju dwustronnej współpracy gospodarczej. W tym kontekście strona rosyjska poinformowała m.in. o zamiarze wprowadzenia zmian w funkcjonowaniu SSE w Obwodzie Kaliningradzkim;
- uzgodniono kontynuację polityki prezentacji rosyjskich i polskich regionów oraz organizacji misji gospodarczych do poszczególnych regionów.

2. **Współpraca w dziedzinie energetyki**, w tym m.in.:

- pozytywnie odnotowano uregulowanie dostaw gazu do Polski i tranzytu przez teren Polski;
- na wniosek strony polskiej poruszono temat warunków cenowych dostaw gazu do Polski. Strona rosyjska poinformowała o gotowości Gazprom Export do omówienia tej kwestii;
- strona polska potwierdziła wagę i znaczenie zagwarantowania stabilnych i pełnych dostaw ropy naftowej rurociągiem „Przyjaźń”, jak również utrzymania tego rurociągu jako głównej drogi dostaw ropy do Polski. Pozytywnie oceniono wzrost w 2010r. wielkości dostaw ropy naftowej przesyłanej do Polski rurociągiem tranzytowym na odcinku Adamowo-Gdańsk;
- strona rosyjska poinformowała o gotowości OAO „Gazprom Nieft” złożenia propozycji polskim przedsiębiorstwom możliwości wejścia w posiadanie aktywów w sferze wydobywczej na terytorium Federacji Rosyjskiej. Komisja odnotowuje zainteresowanie stron do współpracy rosyjskich i polskich firm w obszarze wydobycia ropy naftowej;

- strona rosyjska wyrażała zainteresowanie współpracą w zakresie energetyki jądrowej, a strona polska przyjęła do wiadomości informacje strony rosyjskiej w tym temacie;
 - Komisja z zadowoleniem przyjęła propozycje współpracy w realizacji programu modernizacji branży górniczej w Rosji z udziałem polskich przedsiębiorstw, producentów sprzętu górniczego, wytwórców technologii bezpieczeństwa i instytutów naukowych;
 - strony wyrażają wzajemne zainteresowanie rozwojem współpracy w dziedzinie efektywności energetycznej i wykorzystania odnawialnych źródeł energii (OZE);
3. **Współpraca w dziedzinie transportu**, w tym m.in.:
- strona polska podkreśliła, że Polska, jako kraj położony na granicy zewnętrznej UE, mający wyjątkowe tranzytowe położenie geograficzne jest szczególnie zainteresowana wszelkimi rozwiązaniami sprzyjającymi rozwojowi przewozów kolejowych w relacjach wschód-zachód na obszarze euroazjatyckim;
 - strona rosyjska poinformowała o projekcie stworzenia międzynarodowego połączenia linią szybkiej kolei Moskwa-Mińsk-Warszawa-Berlin i zaproponowała stronie polskiej udział w realizacji tego projektu;
 - w odniesieniu do stanu komunikacji lotniczej strona polska zaproponowała rozpatrzenie kwestii liberalizacji komunikacji lotniczej między Polską i Rosją, a strona rosyjska przyjęła propozycję do wiadomości;
 - strony zgodziły się rozpatrzyć kwestię zwiększenia liczby zezwoleń na międzynarodowe przewozy drogowe. Negocjacje planowane są w lipcu 2011r.
4. **Współpraca w dziedzinie telekomunikacji**, w tym m.in.:
- administracje obu krajów popierają działania zmierzające do obniżenia zbyt wysokich opłat za usługi roamingowe, a operatorzy obu krajów potwierdzili gotowość działania w tym kierunku i będą kontynuować rozmowy dwustronne celem osiągnięcia porozumienia. Projekt memorandum w tej sprawie może być podpisany już w maju 2011r.
5. **Współpraca w dziedzinie rolnictwa**, w tym, m.in.:
- strony rozpatrzą, w ramach grup roboczych ds. weterynarii i ds. fitosanitarnych i bezpieczeństwa żywności pochodzenia roślinnego, postulat strony polskiej o włączeniu polskich zakładów mięsnych do list zaakceptowanych dla dostaw do krajów Unii Celnej na podstawie gwarancji polskiej służby weterynaryjnej oraz postulatory strony polskiej dotyczące bezpieczeństwa polskich produktów pochodzenia roślinnego dostarczanych do krajów UC;
 - strony zgodziły się rozważyć propozycję zorganizowania w Polsce misji handlowej i gospodarczej rosyjskich przedsiębiorców działających w sektorze rolno-spożywczym;

6. Współpraca finansowo-bankowa, w tym, m.in.:

- Komisja rekomendowała podjęcie rozmów nt. rozszerzenia współpracy w wymianie informacji w celu przeciwdziałania finansowaniu terroryzmu;
- strony z satysfakcją odnotowały rozwijającą się współpracę centralnych banków obu krajów;
- strona polska przedstawiła informację nt. polskich instrumentów wspierania eksportu na rynek rosyjski;
- strona polska poinformowała, że Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie jest otwarta na współpracę z rosyjskimi przedsiębiorstwami zainteresowanymi pozyskiwaniem kapitału na rozwój na rynku polskim i notowaniem swoich akcji na GPW. Giełda jest zainteresowana również współpracą z rosyjskimi firmami inwestycyjnymi, którym oferuje dostęp do emitentów i inwestorów z Polski oraz innych krajów Europy Zachodniej i Środkowo-Wschodniej.

7. Współpraca w sprawach celnych, w tym, m.in.:

- strony wyraziły opinię, że intensyfikacji polsko-rosyjskiej współpracy handlowej i gospodarczej mogłaby służyć aktywizacja współpracy szkoleniowo-informacyjnej z udziałem przedstawicieli służb celnych obu krajów oraz organizacja seminariów dla przedsiębiorców, poświęconych uregulowaniom celnym w ramach Unii Celnej Rosji, Białorusi i Kazachstanu, a także zmianom ustawodawstwa celnego w Unii Europejskiej;
- Komisja z aprobatą odnotowała powołanie grupy roboczej, z udziałem przedstawicieli służb celnych obu krajów, dla opracowania projektu pilotażowego utworzenia „zielonych korytarzy”. W pierwszej kolejności zakłada się przetestowanie „zielonego korytarza” na międzynarodowym przejściu granicznym „Grzechotki – Mamonowo II”.

8. Współpraca w dziedzinie ochrony środowiska:

- strona polska przedstawiła informację nt realizacji innowacyjnego projektu „Akcelerator Zielonych Technologii” (Green Evo), proponując transfer zaawansowanych rozwiązań technologicznych. Komisja określiła, że proponowane polskie rozwiązania, w tym technologie wspierające wykorzystanie OZE, mogą być przedmiotem zainteresowania struktur municypalnych w regionach Rosji.

ROSJA a WTO

opr. Marek Ociepka
Kierownik WPHI Moskwa



Historia przystępowania

Wniosek dotyczący przystąpienia Rosji do WTO został złożony w 1993 r., wtedy jeszcze do organizacji o nazwie Układ Ogólny ds. Taryf Celnych i Handlu (GATT), która została przekształcona w WTO. W 1998 r. wybuchł kryzys, który wpłynął na zwolnienie tempa prowadzonych negocjacji. W dużej mierze proces negocjacji rozpoczął się w 2000 r. W ramach procedury negocjatorzy rosyjscy musieli uzgodnić warunki wejścia z każdym członkiem.

Proces negocjacji prowadzonych od 1995 r. z państwami-członkami WTO o wstąpieniu do tej organizacji jest prawie na ukończeniu. Pozostał nieuregulowany problem wyrażenia akceptacji przez Gruzję, która sama wstąpiła do WTO w 2000 r. Niemniej jednak do momentu początku członkostwa czeka Rosję jeszcze przejście przez skomplikowane biurokratyczne procedury. I tak, grupa robocza ds. akcesji powinna przygotować dokumenty, uzgodnić je ze wszystkimi członkami Organizacji i przedstawić wraz z rekomendacją o przyjęciu radzie generalnej WTO, która powinna zatwierdzić decyzję, a następnie przyjąć Rosję na członka. Następnie porozumienie musi być ratyfikowane przez rosyjski parlament, co zwykle trwa od 3 do 5 miesięcy, a następnie podpisane przez prezydenta. Po 30 dniach od podpisania dokumentów ratyfikacyjnych przez prezydenta kraju, Rosja może uważać się za pełnoprawnego członka WTO. Dotychczas pozostało do uzgodnienia jeszcze 7 rozdziałów, w tym dot. m.in. kwot na wwóz drobiu i wieprzowiny do FR z krajów WTO oraz temat przynależności Rosji do Unii Celnej (z Białorusią i Kazachstanem).

W Ministerstwie Rozwoju Gospodarczego FR (MRG) odnotowali, że wysokość ceł na mięso nadal stanowi problem w negocjacjach. Zgodnie z wyliczeniami specjalistów, liberalizacja w handlu międzynarodowym nie powinna powodować strat

u rosyjskiego producenta produktów rolnych. Oczekuje się, że obniżenie ceł nastąpi tam, gdzie nie spowoduje wyraźnych strat. To znaczy nie będzie obniżenia w dziedzinach rozwijających się, czy rozwijających się w ograniczonym stopniu. Jednakże „walczyć o zmniejszenie dostępu do rosyjskiego rynku w ramach przystąpienia Rosji do WTO byłoby nie logiczne, tak jak Organizacja ta tworzona była w celu liberalizacji rynków” – stwierdziła z-ca naczelnika wydziału WTO w MRG Anna Sidoruk.

W odniesieniu do Obwodu Kaliningradzkiego ulgi podatkowe w specjalnej strefie ekonomicznej (SSE) uznaje się za zgodne z wymaganiami WTO, a na wydłużenie okresu przejściowego, zakładającego bezcłowy import towarów do SSE do 2016 r. uzyskano zgodę WTO. Po tej dacie rząd FR będzie musiał wykorzystywać inne metody wspierania przedsiębiorców kaliningradzkich.

Pozostaje wciąż nieuregulowany problem z Gruzją. Uzyskanie akceptacji Gruzji, jest uzależnione od wielu czynników. Głównym warunkiem, jaki stawia ten kraj jest włączenie ich służb celnych do obsługi obrotu towarowego na granicy Rosji z Abchazją i Rosji z Południową Osetią – dla Gruzji granice te są nielegalne. Jest jedynie granica Rosji z Gruzją. Gruzja formalnie nie stwarza przeszkód w przyłączeniu Rosji do WTO - jej przedstawiciele proponują jedynie uregulowanie ww. problemów w ramach wielostronnego memorandum. W przypadku przedłużającego się braku zgody Gruzji, Rosja będzie musiała wystąpić o zmianę procedury akcesji: z uzyskania konsensusu wszystkich członków na system większości głosów. Zasady WTO nie wykluczają takiej możliwości, ale byłby to precedens. W takim przypadku wątpliwa jest akcesja Rosji jeszcze w latach 2011-2012. Alternatywą jest uznanie przez Rosję niepełnej suwerenności Południowej Osetii, Abchazji w temacie obsługi celnej. Jednak uzyskanie na to zgody Rosji jest mocno wątpliwe.

W świetle wypowiedzi parlamentarzystów gruzińskich, akcesja Rosji do WTO jest korzystna dla Gruzji, „ponieważ Rosja stanie się cywilizowanym graczem także w gospodarce” stwierdził Przewodniczący Komitetu ds. Euro-integracji parlamentu Gruzji Dawid Darcziaszwili („Kommiersant” 9.03.2011r.)

Obserwatorzy zauważają, że negocjacje o przyłączeniu Rosji do WTO były często kartą przetargową w stosunkach międzynarodowych. Eksperti rosyjscy są zgodni, że przyłączenie się do WTO jest konieczne, o ile w tej organizacji znajdują się wszyscy partnerzy handlowi Rosji i będzie łatwiej bronić swoich ekonomicznych interesów na zewnątrz. Wszyscy są również przekonani, że otwartość rynku wewnętrznego powinna być na rękę krajowym odbiorcom, którzy będą mieli większy wybór i szansę na obniżenie cen na towary i usługi. W tym samym czasie praktycznie nie będzie żadnego sektora gospodarki (z wyjątkiem surowcowego), gdzie konkurencja nie wymusi poprawy efektywności, pod rygiem zniszczenia producentów, którzy nie sprostają konkurencji.

Jeszcze kilka lat temu w Rosji istniała mocna opozycja przeciwko procesowi wstąpienia do WTO. Obecnie spory osłabły. Po pierwsze, w ciągu lat negocjacji, tym którzy rzeczywiście chcieli, udało się zwiększyć konkurencyjność. Po drugie, ustawodawstwo w wielu aspektach zostało już doprowadzone do zgodności z normami WTO. Po trzecie, prawdopodobnie nie warto obawiać się gwałtownego napływu

zagranicznych firm, ponieważ większość z tych, którzy się zainteresowali rynkiem rosyjskim już tu pracują. Po czwarte, wiele rzeczy, które kiedyś wydawały się niemożliwe, stanowią zwykłe ekonomiczne życie. Unia Europejska wymagała zwiększenia wewnętrznych taryf źródeł energii i samej energii elektrycznej i Rosja zaczęła je podwyższać. „Gazprom” poinformował o zamiarze osiągnięcia równej wydajności wewnętrznych i eksportowych dostaw, a ceny benzyny w Rosji są nawet wyższe, niż w USA.

Konsekwencje wejścia do WTO

NEGATYWNE

Nie brakuje nadal ekonomistów w opinii których szkody z tytułu członkostwa będą większe aniżeli korzyści. Przykładowo, samochody z importu potanieją, lecz kupować ich się będzie mniej, ponieważ wielcy producenci krajowi nie wytrzymując konkurencji z produkcją importową, zaczną zmniejszać swoją produkcję a to oznacza, że wynagrodzenia zmaleją i miejsc pracy ubędzie. Członkostwo uderzy również w rolnictwo – wsparcie wsi ze środków państwowych ulegnie zmniejszeniu o połowę. Wreszcie, jak zauważa część ekspertów, członkostwo w WTO zagrozi planom realizacji modernizacji gospodarki rosyjskiej. „Modernizacja może potrzebować protekcjonizmu, a WTO na to nie pozwoli” – uważa dyrektor Instytutu Problemów Globalizacji Michaił Dielagin („NG” 14.02.2011r). Na podstawowe pytanie: czy rzeczywiście sam rząd rosyjski chce przyłączenia do WTO? – eksperci nie mają jednoznacznej odpowiedzi.

Są również eksperci wg których na wejściu do WTO straci tzw. mały biznes, który został doświadczony przez kryzys i do tej pory odczuwa jego skutki. Mały i średni biznes nadal, z uwagi na swój słaby rozwój, wymaga wsparcia władz. Obecnie planuje się nawet obniżenie tzw. podatku socjalnego dla małego biznesu, do poziomu 14%, co świadczy, że państwo dostrzega zagrożenia i stara się pomóc.

Mniej optymistycznie nastrojone są także firmy przemysłu leśnego, które stały się ostatnią ofiarą w negocjacjach z UE. Dyrektor ds. stosunków z organami władzy państwowej i samorządu terytorialnego grupy „Ilim” (produkuje powyżej 65% całej rosyjskiej masy rynku celulozy) Władimir Sławuckij powiedział „Profilowi” (grudzień 2010 r.), że liberalizacja pozycji rządu Rosji w stosunku do ceł na drewno i wyrobów z niego „pociągnie za sobą obniżenie zainteresowania inwestorów do budowania nowych potęg przetwórstwa drewna na terytorium Rosji.”

POZYTYWNE

Z kolei optymiści rosyjscy wierzą, że obecnie korzystnie jest przystępować do WTO. Przykładowo, wcześniej niedostatecznie rozwinięte i niedoinwestowane rolnictwo obecnie może liczyć na wsparcie rządu w wysokości ok. 150 mld rubli jeszcze w tym roku, tj. ok. 5 mld USD. Zgodnie z ustaleniami z WTO Rosja może zwiększyć pomoc do 2012 r. do 9 mld USD, ale po 2017 r. powinna ona ulec zmniejszeniu do 4,4 mld USD – wg eksperta Instytutu Koniunktury Rynku Rolnego Olega Suchanowa („Nowyje Izwiestia” 21.03.2011 r.).

Przedstawiciele przemysłu rolnego wolą być przystosowani na konstruktywny rozwój wydarzeń. „Wstąpienie do WTO to dobra możliwość dla Rosji by stać się największym eksporterem żywności na świecie”- mówi przewodniczący Zarządu Wspólnoty przy Ministerstwie Rolnictwa FR, Prezes Zarządu Krajowego Związku Producentów Mleka Andriej Danilienko. Przy tym wzywa by państwo nie rezygnowało z dotacji dla rolnictwa. „Główna kwestia polega na tym, aby wchodzeniu do WTO towarzyszył odpowiedni poziom wsparcia rolnictwa ze strony rządu, to pozwoli nam być konkurencyjnymi w WTO”- powiedział ekspert „Profilowi”.

W odniesieniu do rynku samochodów, wg ww. eksperta nie ma obaw o skutki negatywne dla rynku wewnętrznego. Prawdą jest, że rodzime pojazdy nie stanowią konkurencji i ich żywot jest ograniczony, ale montownie zagraniczne są już obecne na miejscowym rynku, gdzie siła robocza jest tańsza, a więc ich produkcja powinna być konkurencyjna, a w związku z tym nie należy oczekiwać gwałtownego wzrostu importu po wstąpieniu do WTO, mimo znacznego zmniejszenia stawek celnych.

Główny aspekt przystąpienia Rosji do WTO to obniżenie taryf importowych prawie na wszystkie towary, co zaostreży konkurencję z zagranicznymi producentami-eksporterami. Jednakże w ciągu pierwszego roku, żadna taryfa celna nie ulegnie obniżeniu – na różne grupy towarów przewidziany jest okres przejściowy od 1 roku do 7 lat. W rezultacie cła na towary przemysłowe zostaną obniżone średnio z 14-15% do 10, a nawet do 8,2%, informuje Ministerstwo Rozwoju Gospodarczego FR. Jednocześnie, towarów konsumpcyjnych, produkowanych masowo w Rosji (za wyjątkiem samochodów i obuwia) praktycznie to nie dotknie. Znikną natomiast cła na komputery i sprzęty bazowe, obniżone zostaną na elektronikę domową i elektrotechnikę, lekarstwa, sprzęt techniczny i wyposażenie do badań naukowych. To oznacza - czego Rosja sama nie potrafi wyprodukować tanio i na wysokim poziomie jakościowym, powinno stać się tańsze i lepsze.

Przewodniczący Komitetu ds. Polityki Gospodarczej i Przedsiębiorczości w rosyjskiej Dumie – Jewgienij Fiedorow – jest przekonany, że konkurencja ta będzie dla Rosjan korzystna: „w Rosji połowa produkcji pochodzi z importu, czyli rynek już dawno jest otwarty, to znaczy, że gorzej już nie będzie. Za to WTO pozwala nam wykorzystywać możliwości zagranicznych rynków”. Wg słów ww. parlamentarzysty rosyjski przemysł „w zasadzie do niczego się nie nadaje, a w czasie kryzysu jeszcze bardziej siadł”. „Przemysł ten jest wynikiem przestarzałego, surowcowego typu gospodarki – zauważył J. Fiedorow – w Rosji produktywność pracy jest trzy razy niższa aniżeli w rozwiniętych krajach europejskich. WTO jest potrzebne także dlatego, aby w pełni przebroić i zmodernizować nasz przemysł, wykorzystując również rynek własności intelektualnej. To pozwoli nam wyjść na nowy poziom jakości, w tym i dzięki konkurencji, którą WTO wprowadzi do Rosji. A tracić nie mamy już czego oprócz łańcuchów” – skwitował ww. parlamentarzysta.

Równocześnie sami przedsiębiorcy są zwolennikami akcesji. Członek Rady moskiewskiego oddziału „OPORy Rosji” (zjednoczenie organizacji przedsiębiorców i pracodawców MSP Rosji – przyp. autora) Aleksiej Kaniewski jest przekonany, że nic złego się nie stanie. „Musimy wstąpić i grać wg ogólnoswiatowych zasad” powiedział A. Kaniewski. Dyrektor zarządzający komitetu wykonawczego „Dziękuję Rosji” Nikołaj Ostarkow także jest pewien: „przystąpienie do WTO nie wpłynie negatywnie

na MSP, przeciwnie, zdobędziemy nowe możliwości. O wiele bardziej niebezpieczne dla naszego biznesu jest tworzenie jednolitej przestrzeni gospodarczej z Kazachstanem i Białorusią. Klimat inwestycyjny Kazachstanu jest zasadniczo lepszy niż rosyjski, co może powodować, że biznes z Rosji będzie przenośli produkcję do tego kraju, a swoje produkty sprzedawać będzie w Rosji” – stwierdza ww. dyrektor „Dieławoj Rosiji.

„Są plusy i minusy wstąpienia do WTO. Jednakże, zanim sformułuje się ocenę należy zauważyć, że dla rozwoju produkcji na eksport niezbędne są mechanizmy ochrony towarów na rynkach eksportowych. Bez WTO takich mechanizmów rosyjscy producenci nie mają. Nie można jednocześnie orientować się na eksport i być przeciw WTO” - uważa wiceprezydent Kaliningradzkiej Izby Handlowo-Przemysłowej Dmitrij Czemakin. Wg niego „lobbować zmiany w prawodawstwie „pod kogoś” już nie będzie możliwe, a prawodawstwo celne i w sferze administracyjnej przyjdzie tworzyć zgodnie z normami WTO. Wstąpienie do WTO pobudzi nas do działania w kierunku koniecznych zmian” – stwierdził ww. przedstawiciel Izby - a negatywy akcesji będą zależeć od wysokości uzgodnionych taryf.

Anton Struczeniewskij – starszy ekonomista „Trojka-Dialog - uważa, że „sektor przetwórstwa zbyt nie ucierpi”. Na przykład w rosyjskiej motoryzacji w ciągu ostatnich kilku lat powstało szereg nowych przedsiębiorstw produkcji samochodów zagranicznych, konkurencja w tym segmencie już i tak jest wielka, dlatego obniżenie ceł niezbyt zmieni sytuację. Przedstawiciele biznesu starają się nie panikować. W największym petrochemicznym holdingu Rosji – „SIBUR” – mówi się: „W przypadku wstąpienia do WTO zachować cła importowe na polimery na dzisiejszym poziomie już się nie uda. Zarazem przystąpienie do WTO umożliwi rosyjskim producentom polimerów być bardziej konkurencyjnymi na rynkach eksportowych. W „SIBUR” zauważają, że dzisiaj liczne nowe potęgi posiadają orientację eksportową, dlatego członkostwo w WTO może bezpośrednio przyczynić się do wzrostu ich efektywności gospodarczej.

Wyżej wymieniony ekonomista z „Trojki-Dialog” uważa także, że dla krajowej gospodarki przyłączenie do WTO nie będzie ani szokiem, ani prezentem. Przede wszystkim umożliwi to Rosji dostęp do infrastruktury instytucjonalnej światowego systemu handlowego. „Członkostwo w WTO pozwala lobbować swoje interesy gospodarcze, chronić swój rynek od nieuczciwej konkurencji”- mówi. W tym samym czasie, w najbliższej perspektywie po wstąpieniu, istotnych zmian „nie odczujemy”. Prawdopodobnie nie powie się tego o tempie wzrostu gospodarki. Ale w długoterminowej perspektywie zmiany będą istotniejsze. Rynek rosyjski stanie się bardziej otwarty, firmom zagranicznym będzie łatwiej na niego trafić. „Sądzę, że są dwa sektory, które mogą poczuć silną konkurencję ze strony obcokrajowców – to budownictwo i rynek transportu lotniczego – uważa Anton Struczeniewskij. – Jednoznacznie wygra handel.”

Ale wszystko zbiega się do tego, że dzięki wstąpieniu do WTO wygrają obywatele rosyjscy. „Konsumenci otrzymają dużą wolność wyboru, co w zasadzie jest korzystnym faktem” - uważa Anton Struczeniewskij. Boris Titow – szef „Dieławoj Rosiji” także twierdzi, że napływ importu na krajowy rynek stanie się pozytywnym czynnikiem dla odbiorcy – rozszerzy się asortyment towarów, zwiększy się możliwość wyboru.” Jednak

on nawołuje by nie zapominać, że pracodawcą krajowego konsumenta, co do zasady jest krajowy producent. A ponieważ niektóre z firm znikną z rynku, możliwości zatrudnienia dla tych samych konsumentów będą mniejsze.

Borys Titow powiedział, że „głównym wyzwaniem obecnie jest zachowanie równowagi interesów eksporterów i producentów na rynku krajowym i prawidłowo zbudować w nowych dla nas warunkach zasady gry w dziedzinie cel i regulacji taryfowych, w ten sposób, aby producenci mieli możliwość się dostosować”.

Charakterystyczna jest opinia już wyżej cytowanego eksperta Instytutu Koniunktury Rynku Rolnego O. Suchanowa: „nikt nam nie zabrania zgodzić się z wymogami, wstąpić a następnie nie przestrzegać ich. Dla nas najważniejsze – wstąpić, aby zapewnić sobie określony poziom integracji ze światem. Doświadczenie Chin pokazuje, że można z powodzeniem znajdować się w WTO i nie realizować faktycznie żadnego z przyjętych zobowiązań członkowskich” – stwierdził O. Suchanow.

Trwające od 17 lat negocjacje dotyczące warunków wstąpienia Rosji do WTO dobiegają do pomyślnego zakończenia.

Kto wygra?

Przemysł surowcowy i inne gałęzie, nastawione na eksport: ropy naftowej i gazu, hutnictwa, nawozów mineralnych, handlu detalicznego, upraw zbożowych, przemysł drzewny.

Zwiększoną konkurencję odczują gałęzie zorientowane na rynek wewnętrzny: budownictwo, transport lotniczy, usługi ubezpieczeniowe i finansowe, firmy produkujące dobra konsumpcyjne, przedsiębiorstwa przemysłowe, wytwarzające produkty na wysokim stopniu przetworzenia, których jakość nie wytrzymuje konkurencji z towarami importowanymi.

W sektorze bankowym panuje pogląd, że wstąpienie Rosji do WTO podwyższy konkurencyjność jej instytucji finansowych. W obliczu oczekiwanej nasilonej ekspansji kapitału zagranicznego, wymuszona zostanie konsolidacja banków, która pozwoli na zachowanie w nim udziałów rosyjskiego kapitału.

Niewyjaśniona została także kwestia skutków pozostawania Rosji w Unii Celnej.

Rosyjskie władze liczą, że przystąpienie Rosji do WTO będzie możliwe już w 2011 r.

na podstawie : „Kommiersant”, „Niezawisimaja Gazieta”, „Nowyje Izwiestia”, „Profil”, oraz informacji uzyskanych podczas udziału w konferencjach

25.03.2011 r.

Aktualne zasady przewozu towarów na użytek własny przez granicę Unii Celnej Rosji, Białorusi i Kazachstanu

opr. Piotr Masajło
WPHI Moskwa



19 kwietnia 2011 r. weszła w życie Ustawa Federalna Rosji nr 60 z dn. 05.04.2011 regulująca zasady przewozu towarów przez granicę Unii Celnej (Rosji, Kazachstanu i Białorusi) przeznaczonych na użytek własny przez osoby fizyczne. Przedmiotowa ustawa posłużyła również jako baza do opracowania i ratyfikowania Umowy państw sygnatariuszy UC ujednolicającej przedmiotowe przepisy.

Towar na użytek własny:

Zgodnie z ww. Ustawą Federalną decyzja dot. zakwalifikowania towaru jako na użytek własny leży w gestii urzędnika celnego. Przy weryfikacji klasyfikacji pod uwagę brane są: ustna lub pisemna deklaracja osoby fizycznej, rodzaj i ilość towaru, częstotliwość przekraczania granicy oraz przewozu towaru przez tę osobę.

Załącznik do przedmiotowej Ustawy reguluje spis towarów, które pod żadnym warunkiem nie mogą być klasyfikowane jako towary na użytek własny, np: naturalne diamenty, piece centralnego ogrzewania, silniki spalinowe (z wyłączeniem silników do łodzi) itp.

Jeśli towary wwieziane z przeznaczeniem na użytek własny zostaną następnie wykorzystane w działalności firmy lub organizacji, to będą one uznane przez organy celne za wwiezione nielegalnie ze wszystkimi związanymi z tym konsekwencjami.

Przewóz towaru z wykorzystaniem podwójnego kanału:

Ustawa przewiduje wariant przewozu towarów przez granicę z wykorzystaniem tzw. podwójnego kanału. Jeśli bagaż osoby fizycznej nie zawiera towarów z przeznaczeniem na użytek własny niepodlegających deklarowaniu, to trafia on na kanał zielony. Natomiast, jeśli towar ten podlega obowiązkowi deklarowania lub osoba fizyczna wyraża taką wolę – bagaż trafia na kanał czerwony. Spis przejść na których stosowany jest system dwukanałowy zatwierdzony został Decyzją Federalnej Służby Celnej nr 1471 z dn. 09.08.2010r. - są to porty morskie, porty lotnicze i przejścia samochodowe.

Limity wagi i wartości:

Zgodnie z Ustawą bez obowiązku deklarowania i uiszczenia należności celnych osoba fizyczna może wwieźć towary, których wartość nie przekracza 1500 EUR i 50 kg. Jeśli limit ten zostanie przekroczony na towar zostaje naliczone cło o wartości 30% przewożonego towaru, ale nie mniej niż 4 EUR za każdy kilogram ponad limit.

Należy przypomnieć, że do czasu organizacji Unii Celnej limit wartości na wwożony do Rosji towar zwolniony z opłat celnych wynosił 65 tys. rubli i 35 kg. Tak więc obecnie można wwieźć towar o większej masie, jednak wg obecnego kursu EUR/RUR o niższej wartości. Na polecenie urzędnika celnego osoba fizyczna przekraczająca granicę zobowiązana jest do prezentacji przewożonego towaru. Na towar wypełniana jest pasażerska deklaracja celna. Forma oraz zasady jej wypełnienia reguluje Decyzja Komisji UC nr 287 z dn. 18.06.2010r.

Zasady przewozu samochodów:

Środki transportu przeznaczone na użytek własny osób fizycznych przekraczające granice UC w dowolny sposób podlegają pod obowiązek pisemnej deklaracji celnej. Wyjątek stanowią jedynie czasowo wywożone oraz wwożone powrotnie środki transportu zarejestrowane na terytorium dowolnego państwa UC.

Umowa reguluje też zasady przewozu środków transportu przez wewnętrzne granice UC. Jeśli samochód był wwieziony na terytorium Białorusi lub Kazachstanu po 1 stycznia 2010 r. wg stawek celnych tych państw (innych niż wskazane w załączniku do Ustawy) to przy wwozie go do Rosji uważany będzie jako zagraniczny. Za takie auto powinna być uiszczona opłata celna – różnica między zapłaconym cłem, a stawkami wskazanymi w załączniku do Umowy. Różnice taką można uiścić do budżetu Białorusi lub Kazachstanu przed wwozem auta do FR. Dokument zawiera jednak uwagę, że jest to przepis przejściowy i samochody takie będą uważane za zagraniczne w FR tylko do 1 stycznia 2013 r.

Samochody wwiezione na terytorium Białorusi i Kazachstanu po 1 stycznia 2010 r. i tam zarejestrowane mogą być wwożone czasowo na terytorium FR bez uiszczenia cła z zastrzeżeniem, że mogą je wwozić jednak tylko osoby zamieszkałe na stałe w jednym z ww. państw. Pożyczenie i pozwolenie na używanie takiego auta przez osoby trzecie możliwe jest jednak tylko po zapłaceniu cła.

W formie pisemnej zaleca się deklarowanie:

- towarów z przeznaczeniem na użytek własny w bagażu nadawanym lub dostarczonym przez przewoźnika na adres osoby fizycznej
- towary na użytek własny przewożone dowolnym sposobem ,w stosunku do których istnieją ograniczenia przewozu
- towary na użytek własny przewożone dowolnym sposobem (w tym wwożone czasowo), których ilość przekracza limit bezcłowego wwozu takich towarów

- środki transportu na użytek własny przewożone w dowolny sposób z wyjątkiem zarejestrowanych w dowolnym kraju UC
- środki pieniężne w gotówce (zgodnie z zasadami ustalonymi przez Komisję UC)
- przedmioty kultury
- towary na użytek własny wwożone w bagażu, jeśli osoba fizyczna posiada również bagaż nadawany
- towary na użytek własny wskazane w punktach 3-10 pierwszego akapitu załącznika nr 3 do Umowy

Do ostatniego punktu mogą zaliczać się też towary na użytek własny wwożone przez dyplomatów, jak również towary otrzymane w spadku (pod warunkiem udokumentowania), urny z prochami itp.

Kodeks UC definiuje bagaż nadawany jako: towary na użytek własny nadawane przez osobę fizyczną lub przekazane przewoźnikowi w celu przewiezienia ich dla osoby fizycznej, która również wjeżdża lub wyjeżdża z terytorium UC.

Środki pieniężne:

Co się tyczy środków pieniężnych, w formie pisemnej zarówno przy wjeździe jak i wyjeździe deklarowaniu obowiązkowemu podlegają środki pieniężne w gotówce oraz czeki podróżne, których ogólna wartość przekracza ekwiwalent 10 tys. USD (wcześniej 3 tys. USD).

na podstawie:

Федеральный закон [от 05.04.2011 N 60-ФЗ](#) "О ратификации Соглашения о порядке перемещения физическими лицами товаров для личного пользования через таможенную границу таможенного союза и совершения таможенных операций, связанных с их выпуском"

ISO 9001. Certyfikat jakości potwierdza, że dany produkt jest bezpieczny dla zdrowia i życia ludzi, certyfikat zgodności oznacza, że produkt odpowiada właściwym dla siebie normom. Świadczenia takie wymagane są zarówno od importerów, jak i od producentów rodzimych, i wydawane są na okres od roku do pięciu lat.

Zarówno deklaracja zgodności, jak i certyfikat mają jednakową moc prawną. Różnią się wyłącznie podmiotem, który odpowiada za wyniki kontroli: w przypadku certyfikatu jest to akredytowany organ certyfikacji, deklarację zgodności składa producent. Rejestracja deklaracji zgodności może być ważna przez pięć lat. Procedura uzyskania deklaracji zgodności nie różni się diametralnie od certyfikacji, dokonywana jest jednak na podstawie własnej dokumentacji, takiej jak protokoły badań kontrolnych przeprowadzonych przez producenta, certyfikaty zgodności UE, protokoły badań dotyczących materiałów, części czy surowców, opinie sanitarne, świadectwa weterynaryjne, świadectwa przeciwpożarowe etc. Deklaracja jest potwierdzana przez organ certyfikacji.

Zwolennicy zamiany obowiązkowych certyfikatów na deklaracje twierdzą, że bezpieczeństwo produktów nie uległo zmianie, a uczciwi producenci mogą poświęcić więcej czasu i środków na zwiększanie jakości produktów, zamiast na udowadnianie jej, zwłaszcza, że produkty te nadal podlegają wybiórczym kontrolom sanitarno-epidemiologicznym. Przeciwnicy twierdzą, że w chwili, gdy państwo traci funkcje kontrolne, rynek może zostać zalany przez wyroby niskiej jakości. Argumentują przy tym, że nawet w okresie obowiązkowej certyfikacji do 50% sprzedawanych towarów nie odpowiadało normom. Konsument z trudem zauważa różnicę, a mandaty i kary są śmiesznie niskie.

Wg badań przeprowadzonych przez „Centrum kontroli jakości towarów i usług” w Sankt Petersburgu, wymaganych standardów nie spełnia ok. 35% żywności dostępnej na rynku, z czego jedna trzecia jest szkodliwa dla zdrowia. Najwięcej zastrzeżeń wzbudzają mięso i jego przetwory, produkty mleczne, tłuszcze roślinne i surowa ryba.

Istnieje nadzieja, że towary niskiej jakości zostaną wyeliminowane z rynku przez samych konsumentów, którzy kupując sprawdzone produkty zadbają interesy rzetelnych producentów i dostawców.

na podstawie: Jelena Rutkowskaja, *Добрая воля* // „Prod&Prod” 02/2011

LEASING W ROSJI

*opr. Magdalena Kaźmierczak
Praktykantka w WPHI w Moskwie*

Rynek leasingowy w Rosji od początku 2010 roku wykazuje dynamikę wzrostu. Od czerwca do września 2010 suma nowych transakcji przewyższyła 164 miliardy rubli (5,5 miliarda dolarów) – co oznacza wzrost o 73% w stosunku do analogicznego okresu roku ubiegłego.

Wzrost popytu na usługi leasingowe można dostrzec w branży samochodowej i branży maszyn budowlanych. Zwiększony popyt odnotowano na samochody ciężarowe średniej ładowności z 2008 roku.

Do liderów rynku leasingowego w roku 2010 należą: „Sberbank Leasing”, „WEB-Leasing” oraz „WTB-Leasing”. Na te firmy przypadło 37% zawartych kontraktów. Największą wartość kontraktów miał „Sberbank Leasing” 63,3 miliarda rubli. Od 2009 roku firma zaczęła rozbudowywać sieć swoich filii. W 2010 roku firma otworzyła 8 nowych filii i spółkę-córkę na Ukrainie. W sumie „Sberbank Leasing” obecnie posiada 35 filii.

**Tabela: 10 największych leasingodawców w Rosji
(na podstawie wyników za 9 miesięcy 2010 roku)**

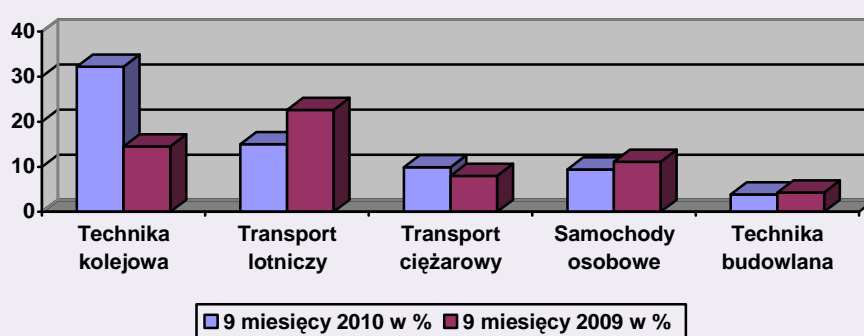
| Miejsce | Nazwa Kompanii | Suma nowych umów w miliardach rubli | |
|---------|--|-------------------------------------|-----------------|
| | | 9 miesięcy 2010 | 9 miesięcy 2009 |
| 1. | «СБЕРБАНК ЛИЗИНГ» | 63341,0 | 19668,5 |
| 2. | «ВЭБ-ЛИЗИНГ» | 53732,5 | 21792,4 |
| 3. | «ВТБ-ЛИЗИНГ» | 39024,6 | 5174,4 |
| 4. | ГЛК «ТРАНСКРЕДИТЛИЗИНГ» | 25108,1 | 1029,5 |
| 5. | «ГАЗТЕХЛТЗИНГ» | 19319,1 | 4442,9 |
| 6. | EUROPLAN | 14681,9 | 6712,7 |
| 7. | ГРУППА КОМПАНИИ «БАЛТИЙСКИЙ ЛИЗИНГ» | 9016,4 | 3883,6 |
| 8. | «ИЛЬЮШИН ФИНАНС КО.» | 7183,3 | 12983,1 |
| 9. | «СЕВЕРО- | | |

| | | | |
|-----|---------------------------------|--------|--------|
| | ЗАПАДНАЯЛИЗИНГОВАЯ КОМПАНИЯ» | 7099,2 | 156,5 |
| 10. | «ТРАНСФИН-М» | 6400,6 | 2593,5 |

Źródło: „Export RA”

Na 10 najprężniej funkcjonujących w Rosji firm leasingowych przypadło 58% zawartych transakcji, dla porównania w 2009 roku było to 48,6%. Ważne jest także to, iż w omawianym okresie 47,7% transakcji było związanych z państwowymi leasingowymi kompaniami.

Udział poszczególnych branży w leasingu



Źródło: „Eksport RA”

Największy udział - 33,2% w transakcjach leasingowych w 2010 roku przypadło na przemysł techniki kolejowej. Firmą, która podpisała najwięcej umów leasingowych w tej dziedzinie była kompania „WTB-Leasing” (33,96 miliarda rubli). Drugie miejsce pod względem wartości podpisanych kontraktów przypadło branży lotniczej - 15% wszystkich transakcji. Firmy zajmujące się transportem osobowym i ciężarowym podpisały podobną ilość umów, odpowiednio 9,4% i 9,9%.

Leasing maszyn rolniczych

W Rosji nabywcy maszyn rolniczych wolą podpisywać umowy leasingowe z bankami, niż z firmami prywatnymi. Głównym problemem dla rolnictwa jest jego sezonowość, co utrudnia terminowe spłaty rat leasingowych. Firmy leasingowe nie chcą zgodzić się na zróżnicowanie spłat w zależności od pory roku. Problemem jest także możliwość wykorzystania sprzętu tylko do prac rolniczych. W praktyce plony i uzyskany dochód pozwalają na spłatę rat leasingowych. Jeśli natomiast przyjdzie nieurodzaj - tak jak w tym roku wielka susza, rolnik pozostaje bez dochodu - maszyna stoi i nie zarabia na siebie.

Znawcy rynku rolniczego twierdzą, iż leasingowaniem sprzętu rolniczego powinny zajmować się tylko firmy leasingowe, wspierane przez państwo. W 2000 roku powstał Rosselbank, a rok później Rosagroleasing - największa firma państwowa

wyspecjalizowana w leasingu maszyn rolniczych. Leasingobiorcy mają zastrzeżenia do jej funkcjonowania, dotyczą one przede wszystkim długich procedur biurowatycznych zwlekających z podpisaniem umowy, bywa również tak, że mimo podpisania umowy sprzęt nie jest dostarczany w uzgodnionym terminie.

Leasing pozostałych maszyn i urządzeń

W Rosji funkcjonuje także leasing urządzeń medycznych. W samej Moskwie działa kilka firm, specjalizujących się w ich leasingu i mających wsparcie państwa (ulgi podatkowe). Firmy prywatne, które posiadają w swojej ofercie leasing urządzeń medycznych, do towarów muszą doliczyć 18% podatku.

Ostatnie lata stały się przełomowymi dla rozwoju leasingu sprzętu lotniczego, którego w zasadzie nie dotknął kryzys gospodarczy. Firmami zajmującymi się leasingiem samolotów są: «СБЕРБАНК ЛИЗИНГ», «ВЭБ-ЛИЗИНГ», «ВТБ-ЛИЗИНГ». Niewielki jest udział prywatnych firm leasingowych.

Ubezpieczenie

Przedmiot leasingu może być ubezpieczony od ryzyka zniszczenia. Taryfy ubezpieczające określa się indywidualnie, wahają się one od 0,4% do 1,5% wartości sumy ubezpieczonego sprzętu. Klient może liczyć na obniżenie kwoty ubezpieczenia w przypadku, kiedy sprzęt posiada systemy ostrzegania przeciwpożarowego.

OBWÓD KAŁUSKI

*opr. Justyna Maślanka
Praktykantka WPHI w Moskwie*



Informacje ogólne

Obwód Kałuski to jednostka administracyjna Federacji Rosyjskiej. Został on utworzony w 1944 r. Administracyjnym centrum obwodu jest miasto Kaługa. Obwód Kałuski wchodzi w skład utworzonego w 2000 r. Centralnego Okręgu Federalnego. Terytorium Obwodu Kałuskiego stanowi 29,9 tys. km² (co stanowi 0,18% powierzchni całej Federacji Rosyjskiej). Obwód graniczy z obwodami: moskiewskim, tulskim, briańskim, smoleńskim i orłowskim.

Rzeźba terenu i geologia

Region leży na terenie Niziny Wschodnioeuropejskiej, dokładniej - na obszarze wchodzącej w skład tej niziny niewysokiej Wyżyny Środkoworosyjskiej. Z tego powodu przeważająca część obwodu leży na terenie pagórkowatej równiny, poprzecinanej dolinami rzecznyymi i wąwozami oraz wałami.

Hydrologia

Największą rzeką regionu jest Oka; do jej dorzecza należy znaczna większość pozostałych cieków wodnych obwodu, m.in. Ugra – druga, co do wielkości rzeka regionu.

Klimat

Na terenie Obwodu Kałuskiego panuje klimat umiarkowany typu kontynentalnego, charakteryzujący się umiarkowanie chłodną zimą i zwykle ciepłym, wilgotnym latem. Cechą lokalnego klimatu są występujące do późnej wiosny przymrozki oraz naprzemienne występowanie upalnych oraz chłodnych lat. Najchłodniejszą częścią obwodu są jego północne i północno-wschodnie rejony. Najzimniejszym miesiącem jest styczeń, kiedy to przeciętna temperatura wynosi -9°C , a najcieplejszym - lipiec, z temperaturą $+18^{\circ}\text{C}$.

W regionie rocznie spada od 690 do 826 mm opadów.

Fauna i flora

Obwód Kałuski leży na terenach strefy lasów liściastych i mieszanych, które zajmują dużą część powierzchni regionu. Na północy i zachodzie obwodu przeważają lasy mieszane ze znacznym udziałem gatunków iglastych, głównie świerków i sosen oraz domieszkami brzoź i osik. Na południu rosną lasy liściaste, w których przeważają dęby, lipy, klony i wiązy. W pobliżu rzek i obszarów podmokłych porasta typowa dla tego rodzaju ekosystemów roślinność (m.in. osiki). Na terenie obwodu żyją m.in. wilki, łosie, lisy, dziki, wydry, tchórze, zające, wiewiórki, susły itd.

Z ptaków spotkać można np. gawrony, skowronki, jaskółki, jerzyki, wróble, dzikie kaczki i gęsi, a z ryb m.in. płotki, okonie, leszcze, szczupaki i miętusy.

Liczba ludności

1002,9 tys. ludzi, gęstość zaludnienia 33,5 człow./km² (2009).

Obwód Kałuski dzieli się na 24 rejony. 2 największe miasta regionu nie wchodzą w skład tego podziału i stanowią wydzielone okręgi miejskie.

Rejony municypalne dzielą się na mniejsze jednostki administracyjne - osiedla (ros. Поселения) wiejskie i miejskie. Osiedla miejskie obejmują miasto (niekiedy też niewielkie podmiejskie wioski), zaś osiedla wiejskie składają się z jednej lub kilku wsi. W ramach 24 rejonów istnieją w sumie 293 osiedla, w tym 31 osiedli miejskich i 262 wiejskie.

Gospodarka i przemysł

W regionie dominuje przemysł maszynowy i obróbka metali (42,7%), ponadto dużą rolę odgrywają: przemysł budowlany, leśny (wraz z celulozowo-papierniczym – 11,4%), lekki, spożywczy (22,5%) i hutnictwo żelaza (9,4 %).

Gałęzią specjalizacji regionu jest budowa maszyn: transportowych turbinowych, kotłowych, budowa silników samolotowych, budowa maszyn rolniczych, budowa samochodów specjalnych, budowa oprzyrządowania (optyczna technika w Kałudze), radioelektronika, budowa urządzeń technologicznych, a także produkcja materiałów budowlanych.

Głównym ośrodkiem przemysłowym regionu jest jego stolica - Kaługa. W Obwodzie Kałuskim znajduje się rosyjski ośrodek naukowo-badawczy - miasto Obnińsk, gdzie wykonywane są doświadczenia i wdrażane są technologie z zakresu m.in. techniki atomowej i kosmonautyki. Właśnie w tym mieście 27 czerwca 1954 roku uruchomiono pierwszą na świecie doświadczalną elektrownię jądrową.

Użytki rolne w regionie zajmują powierzchnię 1350 tys. ha (2005 r.), co stanowi blisko 45% całej powierzchni obwodu. Większość tej liczby to grunty orne. W strukturze zasiewów dominują zboża, zwłaszcza pszenica, jęczmień i żyto, ponadto gryka, len, ziemniaki i warzywa. Hodowla obejmuje bydło, świnie i drób.

Transport

Sieć transportowa w regionie jest dość gęsta. Są bardzo dobrze rozwinięte wszystkie gałęzie transportu (wodny, lądowy i powietrzny). Prowadzą tędy liczne drogi łączące Rosję z innymi krajami Europy. Przez jego terytorium przebiegają liczne drogi i magistrale kolejowe o znaczeniu międzynarodowym (trasa Moskwa – Kaługa – Briańsk – Kijów – Lwów – Warszawa). W Obwodzie Kałuskim są 4 lotniska.

Bogactwa naturalne

Głównymi bogactwami naturalnymi regionu są: węgiel brunatny, fosforyty i surowce stosowane w budownictwie, m.in. wapień, rozmaite gliny i piaski oraz kreda.

Zalety inwestycyjne Obwodu Kałuskiego

Obwód Kałuski jest liderem wśród regionów rosyjskich w przyciąganiu zagranicznych inwestycji i w zakładaniu tam przedsiębiorstw. Gospodarka rozwija się tam bardzo stabilnie.

W ciągu ostatnich dziesięciu lat zaobserwowano trzykrotny wzrost inwestycji gospodarczych w tym regionie. Spowodowane jest to przede wszystkim dobrze

rozwiniętą infrastrukturą. Równocześnie z budową dróg, władze okręgu zdecydowały się na zbudowanie parków przemysłowych. Warunki założenia przedsiębiorstwa są takie same dla inwestorów krajowych jak i zagranicznych.

Opierając się na doświadczeniu innych rosyjskich regionów, władze obwodu kałuskiego starają się zapewnić jak najlepsze warunki życia wokół stref przemysłowych. Wprowadzają zniżki podatkowe dla inwestorów, wyeliminowali biurokratyczne trudności, a gubernator stał się bardziej dostępny dla interesantów. W regionie jest prowadzona polityka wsparcia inwestorów, przez utworzenie organizacji, pomagających obcokrajowcom, inwestującym w tym regionie:

- Agencja Rozwoju Regionalnego – firma konsultingowa, która bezpłatnie wspiera inwestorów w realizacji projektów przemysłowych,
- Korporacja Rozwoju Regionalnego – państwowy operator ds. zarządzania parkami przemysłowymi.

W ramach realizacji programu zwiększającego komfort zakwaterowania pracowników przedsiębiorstw Obwodu Kałuskiego prowadzona jest różnorodna działalność. Na stronie internetowej Ministerstwa Rozwoju Ekonomicznego są przedstawiane propozycje dla firm, które zgodzą się zbudować tanie mieszkania w miejscach wskazanych przez rząd.

W Obwodzie Kałuskim są realizowane projekty socjalne. Między innymi zamiast domów dziecka władze obwodu, zachęcają rodziny zastępcze do przyjmowania bezdomnych dzieci, płacąc im na ich utrzymanie.

W Obwodzie Kałuskim działa Klub Inwestorów, do którego są zapraszani inwestorzy z różnych dziedzin działalności gospodarczej na spotkania związane z tematyką, wybraną przez uczestników.

Dla nawiązania kontaktów z inwestorami organizowane są specjalne wizyty delegacji regionu za granicą, by mieć możliwość porozumienia się z potencjalnymi inwestorami. Organizowane są też specjalne wystawy, na których zainteresowani mogą się dowiedzieć, czym zajmuje się dana firma i jakie są jej oczekiwania. Miejskowy rząd współpracuje z władzami federalnymi, by pomóc zagranicznym inwestorom wyjść na lokalny rynek.

Zagraniczni inwestorzy

Obwód Kałuski zajmuje pierwsze miejsce w Rosji pod względem ilości inwestycji zagranicznych przypadających na jednego mieszkańca (dane z pierwszego kwartału 2010 r). W ciągu ostatnich 5 lat w rozwój gospodarki obwodu włożono 6,4 mld USD kapitału (w tym 3,2 mld USD kapitału zagranicznego). Zagraniczni inwestorzy najczęściej lokują pieniądze w dział motoryzacyjny, co wpłynęło również na zwiększenie sprzedaży części samochodowych.

Obecnie w Obwodzie Kałuskim prowadzonych jest ponad 40 projektów inwestycyjnych, których łączna wartość to około trzech miliardów euro. Projekty pozwoliły na stworzenie ponad 30 000 nowych miejsc pracy. W ubiegłym roku wartość inwestycji zagranicznych wyniosła około 250 milionów euro, trzy razy więcej niż w roku poprzednim. Kaługa stała się centrum przemysłu motoryzacyjnego i branży metalowej. Niemiecki Volkswagen zainwestował 500 milionów euro w wielką

fabrykę, która ma rocznie produkować 150 000 samochodów osobowych. Francuski Peugeot Citroën buduje właśnie swoją fabrykę podobnej wielkości. Szwedzka firma Volvo Truck Corporation wyłożyła 100 milionów euro na roczną produkcję 15 000 ciężarówek.

Przedsiębiorstwa, które inwestują na obszarze Obwodu Kałuskiego to: Stora Enso (Szwecja - Finlandia), browar SAB Miller Rus, Samsung (Korea Płd.), Volkswagen (Niemcy), Nestle (Szwajcaria), Volvo (Szwecja), PSA Peugeot-Citroen-Mitsubishi (Francja - Japonia), MACO (Austria), Grimme (Niemcy), Lemken (Niemcy), Lotte (Korea Płd.), Benteler Automotive (Niemcy), Visteon (USA), KT&G (Korea Płd.), Magna (Kanada), HP Pelzer (Niemcy), L'Oreal (Francja), Kiilto (Finlandia). Tę listę można by kontynuować bez końca, bo w obwodzie działa ponad 250 zagranicznych firm. Należąca do fińskiego międzynarodowego koncernu Lemminkäinen firma Lemcon rozpoczęła budowę pierwszego publicznego parku przemysłowego. Inwestycja ta wynosi 700 milionów euro. Bardzo dynamicznie rozwija się współpraca z Hiszpanią. Handel zagraniczny Obwodu Kałuskiego z Hiszpanią przyniósł w poprzednim roku 66,9 mln USD zysku, a już w pierwszym kwartale 2010 r. dochód wynosił 20 mln USD. Najbardziej znaną firmą hiszpańską w Obwodzie Kałuskim jest „Gestamp-Sewerstal”.

Administracja Obwodu Kałuskiego stara się wprowadzać wiele rozporządzeń, by można było inwestować w dziedziny gospodarcze, w których jest stały popyt. I tak na przykład w Obińsku firma Nemofarm zainwestowała 32 mln Euro w budowę fabryki farmaceutycznej, która już eksportuje preparaty medyczne za granicę. W tym regionie istnieją jeszcze dwie inne firmy działające na rynku farmakologicznym: Berlin-Chemie Menarini (Włochy) i Novo Nordisk (Dania). Ich inwestycja łącznie wynosi 100 mln USD. Innowacją w Obwodzie Kałuskim w parku przemysłowym „Detcino” jest jedyne w Rosji agroturystyczne centrum techniczne. Są w nim rozmieszczone produkcje najnowszej techniki rolniczej czterech europejskich i trzech rosyjskich firm.

Dzięki zagranicznym inwestycjom poprawiły się warunki socjalno-ekonomiczne regionu. Budowane są hotele, pojawiają się nowe kompleksy mieszkalne, udoskonala się system edukacji, zwiększa się poziom i jakość służby zdrowia, rekonstruuje i buduje się nowe drogi, znacznie intensywniej rozwija się mały biznes. Dzięki inwestycjom stworzono ok. 15 tys. miejsc pracy, co w najbliższych trzech latach zostanie podwojone. Dzięki polityce samorządu terytorialnego inwestorzy otrzymują pomoc prawną, działki pod budowę zaopatrzone w infrastrukturę, gaz i wodę, a także tworzone są parki przemysłowe dla inwestorów i pracowników (wraz z ich rodzinami) danego przedsiębiorstwa. Te działania pozwalają na wybudowanie przedsiębiorstwa w krótkim czasie. Istnieją również dodatkowe ulgi podatkowe dla inwestorów. Powołano do życia także specjalne organizacje: Korporacja Rozwoju Obwodu Kałuskiego (zajmuje się formowaniem infrastruktury parków przemysłowych i technicznych) i Agencja Rozwoju Regionalnego Obwodu Kałuskiego, której zadaniem jest wsparcie projektów inwestycyjnych. Ich działalność nadzoruje Ministerstwo Rozwoju Ekonomicznego obwodu. Do realizacji zadań związanych z rozwojem transportowo-logistycznej infrastruktury utworzono firmę „Logistyka przemysłowa”. W ten sposób został stworzony zespół profesjonalistów wspierających

każdego inwestora na wszystkich etapach niezależnie od wniesionego przez nich kapitału.

W przyszłości w Obwodzie Kałuskim planowane jest stworzenie klastrów, które wypromują zalety regionu, istniejący potencjał naukowo-badawczych ośrodków i naukowo-produkcyjnych przedsiębiorstw. Stworzono również program „Mieszkanie dla zawodowców 2010-2014” w celu zachowania istniejących i przyciągnięcia dodatkowych źródeł pracowniczych. W planach jest również budowa międzynarodowego lotniska „Kaługa”.

Kaługa nazywana jest mistrzem w przyjacielskich stosunkach z obcokrajowcami. Rząd wychodzi z założenia, że gdy będzie stworzony wysoki komfort życia ludzi, to nastąpi modernizacja gospodarki.

✚ Zagraniczna działalność ekonomiczna w Obwodzie Kałuskim

Obroty handlu zagranicznego Obwodu Kałuskiego (mln USD)

Wielkość eksportu:

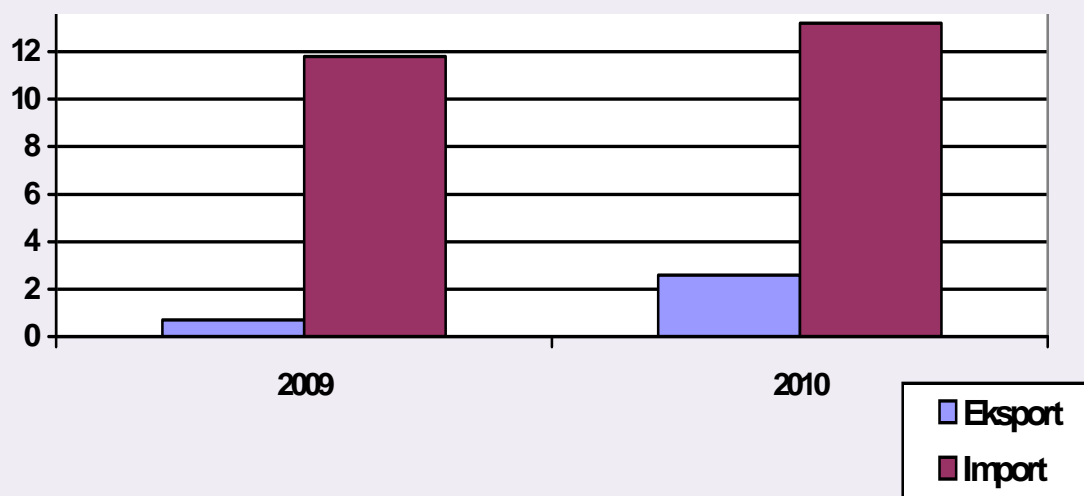
w 2009 r. – 710 tys.

w 2010 r. (do 30.09.2010) – 2,6 mln

Wielkość importu:

w 2009 r. – 11,8 mln

w 2010 r. (do 30.09.2010) – 13,2 mln



W rankingu subiektów Federacji Rosyjskiej ze względu na obrót importu w 2009 r. Obwód Kałuski zajął 24. miejsce z wynikiem 11,8 mln USD. Do regionu importowano głównie wyroby ze stali, wyroby z aluminium, przyczepty i naczepy, pompy, wentylatory, kompresory.

Zgoda na wzrost cen w zamian za zakaz eksportu, czyli aktualna sytuacja na rynku benzyny w Rosji

*opr. Piotr Masajło
WPHI w Moskwie*



Rząd Federacji Rosyjskiej wyraził zgodę na wzrost krajowych cen benzyny, jednocześnie zakazując jej producentom eksportu produktów naftowych. Takim sposobem rządzący mają nadzieję rozwiązać panujący w ostatnim czasie w wielu regionach Rosji kryzys benzynowy. Jednocześnie przedstawiciele Ministerstwa Energetyki FR uspokajają, że nie jest planowane przejście na regulację cen benzyny przez państwo.

«Uważam, że dzięki wstrzymaniu eksportu w maju br. sytuacja powinna się normalizować. Na dzień dzisiejszy umówiliśmy się z rafineriami, że cała ich produkcja trafi na rynek krajowy», - stwierdził wiceminister energetyki Siergiej Kudriaszow. Minister przypomniał też, że w ubiegłym roku Rosja wyeksportowała ok. 3 mln. ton benzyny. Wg danych „RBK daily” ROSNIEFT sprzedała za granicę 370 tys. ton (na rynek krajowy 6 mln ton), TNK-BP 94,4 tys. ton (na rynek krajowy 3,7 mln ton), GAZPROM NIEFT 718,2 tys. ton (na krajowy 2,9 mln ton), SURGUTNIEFTEGAZ 931,8 tys. (na krajowy 1,5 mln ton), a ŁUKOIL całą ilość wyprodukowanej benzyny sprzedał w kraju (5,8 mln ton).

Zakaz eksportu nie wystraszył jednak producentów paliwa. TNK-BP całą ilość wyprodukowanej benzyny, która spełnia krajowe normy przeznacza na rynek krajowy. Od początku tego roku jej dostawy wzrosły o 10% w porównaniu do tego samego okresu w ubiegłym roku. Podobnie sytuacja wygląda w ROSNEFT – na eksport wysyłana jest tylko benzyna niespełniająca norm krajowych.

Główne produkty eksportowe to: benzyna pierwszej destylacji, która jest jednocześnie podstawowym surowcem przemysłu chemicznego, a także inne produkty, które nie są sprzedawane na rynku krajowym ze względu na niespełnianie norm, – dlatego wg ekspertów następnym krokiem rządu powinna być zgoda na sprzedaż w kraju benzyny niższej jakości oraz przedłużenie okresu sprzedaży benzyny 92 oktanowej.

Kompleks rozwiązań kryzysu paliwowego w Rosji zaproponował też premier W. Putin: – po pierwsze: odłożenie w czasie wprowadzenia obowiązkowej normy czystości benzyny EURO III (winne obowiązywać od 01.01.2011r.), po drugie: walka ze spekulantami, którzy kupują benzynę, przechowują i czekają na wzrost cen, po trzecie: podniesienie od 1 maja br. cła eksportowego na benzynę.

Jako rekompensatę dla rafinerii W. Putin zaproponował obniżenie podatku od wydobycia surowców energetycznych lub akcyzy dla rafinerii. Wg ekspertów teoretycznie ulgi te mogą zostać wprowadzone w życie dopiero w roku 2012, dlatego nie przewidują, że w najbliższym czasie sytuacja ulegnie znaczącej poprawie. Ręczna regulacja cen na produkty petrochemiczne będzie kontynuowana. Sposób uzdrowienia sytuacji widzą oni jedynie w ogólnej zmianie struktury własności, jednak władze na dzień dzisiejszy nie są skłonne na takie rozwiązania. Jeśli nie uda się zmusić koncernów naftowych do sprzedaży swoich rafinerii w celu umożliwienia niezależnej przeróbki ropy, to nie ma szans na znaczące zmiany – twierdzą eksperci.

na podstawie: „RBK daily” 29.04.2011

OBROTY HANDLU ZAGRANICZNEGO POLSKI

Informacje makroekonomiczne PAIiZ

W 2010 r. (wg danych tymczasowych) eksport w cenach bieżących wyniósł 469,2 mld zł, a import 523,0 mld zł. W porównaniu z 2009 r. eksport zwiększył się o 10,8%, a import o 12,9%. Ujemne saldo ukształtowało się na poziomie 53,8 mld zł (w 2009 r. minus 40,1 mld zł).

Eksport wyrażony w dolarach USA wyniósł 155,7 mld USD, a import 173,6 mld USD (wzrost odpowiednio o 14,0% i o 16,1%). Ujemne saldo ukształtowało się w wysokości 17,9 mld USD (w 2009 r. minus 12,9 mld USD).

Eksport wyrażony w euro wyniósł 117,4 mld EUR, import 130,9 mld EUR, ujemne saldo wyniosło 13,5 mld EUR, a przed rokiem 9,3 mld EUR (eksport zwiększył się o 19,5%, a import o 21,7%).

Ujemne salda odnotowano z krajami rozwijającymi się – minus 76,7 mld zł (minus 25,4 mld USD, minus 19,2 mld EUR) i z krajami Europy Środkowo-Wschodniej – minus 24,8 mld zł (minus 8,3 mld USD, minus 6,2 mld EUR). Dodatkowo saldo uzyskano w obrotach z krajami rozwiniętymi 47,7 mld zł (15,9 mld USD, 11,9 mld EUR), w tym z krajami UE saldo osiągnęło poziom 60,8 mld zł (20,3 mld USD, 15,2 mld EUR).

Udział krajów rozwiniętych w eksporcie ogółem wynosił 84,5% (w tym UE 78,6%), a w imporcie 66,7% (w tym UE 58,8%), wobec odpowiednio 85,6% (w tym UE 79,6%) i 69,1% (w tym UE 61,9%) w 2009 roku.

Udział Niemiec w eksporcie był niższy niż w 2009 r. o 0,2pkt i wyniósł 26,0%, a w imporcie – niższy o 0,7 pkt i stanowił 21,7%. Dodatkowo saldo wyniosło 8,3 mld zł (2,8 mld USD, 2,1mld EUR), wobec 7,0 mld zł (2,3mld USD, 1,6 mld EUR) w 2009 r.

Wśród głównych partnerów handlowych Polski odnotowano wzrost eksportu do Słowacji, Rosji, Szwecji, na Węgry, do Republiki Czeskiej, Niemiec, Niderlandów, Francji oraz Wielkiej Brytanii, a importu z Rosji, Stanów Zjednoczonych, Chin, Republiki Czeskiej, Niderlandów, Niemiec, Francji, Wielkiej Brytanii i Republiki Korei. Spadek obrotów odnotowano zarówno w eksporcie, jak i w imporcie z Włochami.

Obroty z pierwszą dziesiątką naszych partnerów handlowych stanowiły 68,0% eksportu (w analogicznym okresie 2009 roku 67,8%) i 67,0% importu ogółem (odpowiednio 67,1%).

Tabela 1. Obroty handlu zagranicznego według ważniejszych krajów w 2010 r.

| Wyszczególnienie | I–XII 2010 | | | | | | 2009 | 2010 |
|-----------------------|------------|-----------|-----------|------------------|-------|-------|------------------------|------|
| | w mln zł | w mln USD | w mln EUR | I–XII 2009 = 100 | | | I–XII struktura w % | |
| | | | | zł | USD | EUR | | |
| EKSPORT | | | | | | | | |
| 1. Niemcy | 121882 | 40549,6 | 30503,6 | 110,1 | 113,6 | 118,8 | 26,2 | 26 |
| 2. Francja | 32054,7 | 10680,4 | 8025,9 | 109,1 | 112,4 | 117,6 | 6,9 | 6,8 |
| 3. W. Brytania | 29043,6 | 9680,7 | 7266,5 | 107,1 | 110,4 | 115,3 | 6,4 | 6,2 |
| 4. Włochy | 28739,3 | 9554,5 | 7190,6 | 99 | 102,6 | 107 | 6,9 | 6,1 |
| 5. Republika Czeska | 27976 | 9305,3 | 7001,7 | 113,2 | 116,2 | 121,9 | 5,8 | 6 |
| 6. Rosja | 20151,8 | 6623,4 | 5035,6 | 129,8 | 132,1 | 140,1 | 3,7 | 4,3 |
| 7. Niderlandy | 19531,7 | 6500,5 | 4889 | 109,6 | 113 | 118,1 | 4,2 | 4,2 |
| 8. Szwecja | 13401,2 | 4457,3 | 3355,3 | 118,2 | 121,5 | 127,3 | 2,7 | 2,9 |
| 9. Węgry | 13092,8 | 4333,4 | 3272,9 | 114,6 | 117,2 | 123,3 | 2,7 | 2,8 |
| 10. Słowacja | 12594,3 | 4198 | 3154,9 | 130,6 | 134 | 140,6 | 2,3 | 2,7 |
| IMPORT | | | | | | | | |
| 1. Niemcy | 113543 | 37766,4 | 28421,9 | 109,5 | 113 | 118,2 | 22,4 | 21,7 |
| 2. Rosja | 54871,4 | 18208,4 | 13732,2 | 138,8 | 141,9 | 149,2 | 8,5 | 10,5 |
| 3. Chiny | 49695,4 | 16460,5 | 12424,5 | 115,6 | 118,3 | 124,5 | 9,3 | 9,5 |
| 4. Włochy | 29734,3 | 9897,1 | 7445,6 | 93,8 | 97,4 | 101,5 | 6,8 | 5,7 |
| 5. Francja | 22476,7 | 7482,4 | 5624,8 | 105,3 | 108,6 | 113,5 | 4,6 | 4,3 |
| 6. Republika Czeska | 19004,2 | 6322,5 | 4758 | 113,6 | 117,1 | 122,6 | 3,6 | 3,6 |
| 7. Niderlandy | 18892,4 | 6289 | 4729,4 | 112,4 | 115,7 | 121,1 | 3,6 | 3,6 |
| 8. Republika Korei | 14576,5 | 4811,7 | 3644,8 | 104,4 | 107,4 | 112,9 | 3 | 2,8 |
| 9. W. Brytania | 14303,1 | 4753,5 | 3579,2 | 104,5 | 107,6 | 112,6 | 3 | 2,7 |
| 10. Stany Zjednoczone | 13455,5 | 4445,4 | 3367,8 | 125,5 | 129,2 | 135,7 | 2,3 | 2,6 |

Źródło: GUS

Tabela 2. Obroty handlu zagranicznego w 2010 r.

| Wyszczególnienie | I-XII 2010 | | | | | |
|------------------|------------|-----------|-----------|------------------|-------|-------|
| | w mln PLN | w mln USD | w mln EUR | I-XII 2009 = 100 | | |
| | | | | PLN | USD | EUR |
| Eksport | 469152 | 155717 | 117382 | 110,8 | 114 | 119,5 |
| Import | 522996 | 173650 | 130870 | 112,9 | 116,1 | 121,7 |
| Saldo | -53844 | -17933 | -13489 | X | X | X |

Źródło: GUS

W styczniu br. eksport w cenach bieżących wyniósł 37,3 mld zł, a import 37,7 mld zł. W porównaniu z analogicznym okresem ub. roku **eksport zwiększył się o 12,2%, a import o 4,3%**. Ujemne saldo ukształtowało się na poziomie 0,4 mld zł (w analogicznym okresie ub. roku minus 2,9 mld zł).

Eksport wyrażony w dolarach USA wyniósł 12,3 mld USD, a import 12,4 mld USD (wzrost odpowiednio o 8,4% i o 0,7%). Ujemne saldo ukształtowało się w wysokości 0,1 mld USD (w analogicznym okresie ub. roku minus 1,0 mld USD).

Eksport wyrażony w euro wyniósł 9,3 mld EUR, import 9,4 mld EUR, ujemne saldo wyniosło 0,1 mld EUR, a przed rokiem 0,7 mld EUR (eksport zwiększył się o 17,3%, a import o 9,0%).

Ujemne salda odnotowano z krajami rozwijającymi się – minus 5,4 mld zł (minus 1,8 mld USD, minus 1,4 mld EUR) i z krajami Europy Środkowo-Wschodniej – minus 3,6 mld zł (minus 1,2 mld USD, minus 0,9 mld EUR). **Dodatnie saldo** uzyskano w obrotach z krajami rozwiniętymi 8,6 mld zł (2,8 mld USD, 2,2 mld EUR), w tym z krajami UE saldo osiągnęło poziom 9,3 mld zł (3,1 mld USD, 2,3 mld EUR). Udział krajów rozwiniętych w eksporcie ogółem wynosił 86,1% (w tym UE 79,2%), a w imporcie 62,2% (w tym UE 53,6%), wobec odpowiednio 86,5% (w tym UE 81,0%) i 66,3% (w tym UE 58,6%) w analogicznym okresie ub. roku.

Udział Niemiec w eksporcie był wyższy niż w analogicznym okresie ub. roku o 0,6 pkt wyniósł 26,7%, a w imporcie – niższy o 0,2 pkt i stanowił 19,8%. Dodatnie saldo wyniosło 2,5 mld zł (0,8 mld USD, 0,6 mld EUR), wobec 1,1 mld zł (0,4 mld USD, 0,3 mld EUR) w analogicznym okresie ub. roku.

Wśród głównych partnerów handlowych Polski odnotowano wzrost eksportu do Niderlandów, Niemiec, Szwecji, Francji, Republiki Czeskiej, Wielkiej Brytanii i Rosji, a importu z Rosji, Chin, Stanów Zjednoczonych, Wielkiej Brytanii. Natomiast spadek obrotów w eksporcie odnotowano w przypadku Włoch, Węgier i Hiszpanii, a w imporcie – Włoch, Republiki Korei, Francji, Niderlandów, Niemiec i Republiki Czeskiej.

Obroty z pierwszą dziesiątką naszych partnerów handlowych stanowiły 68,6% eksportu (w analogicznym okresie ub. roku 70,0%) i 66,5% importu ogółem (odpowiednio 67,4%).

Tabela 3. Obroty handlu zagranicznego według ważniejszych krajów w styczniu 2011 r.

| Wyszczególnienie | I 2011 | | | | | | 2010 | 2011 |
|-------------------------|-------------|--------------|--------------|--------------|-------|-------|--------------------|------|
| | w mln zł | w mln USD | w mln EUR | I 2010 = 100 | | | I struktura w % | |
| | | | | zł | USD | EUR | | |
| EKSPORT | | | | | | | | |
| 1. Niemcy | 9952,1 | 3282,1 | 2493,7 | 114,9 | 111 | 120,2 | 26,1 | 26,7 |
| 2. Francja | 2694,4 | 888,6 | 675,1 | 110,8 | 107 | 115,8 | 7,3 | 7,2 |
| 3. W. Brytania | 2522,5 | 831,9 | 632,1 | 106,6 | 102,9 | 111,4 | 7,1 | 6,8 |
| 4. Włochy | 2268 | 748 | 568,3 | 97,8 | 94,5 | 102,2 | 7 | 6,1 |
| 5. Republika Czeska | 2154,5 | 710,5 | 539,8 | 109,6 | 105,8 | 114,4 | 5,9 | 5,8 |
| 6. Niderlandy | 1794,3 | 591,8 | 449,6 | 125 | 120,7 | 130,7 | 4,3 | 4,8 |
| 7. Rosja | 1240,1 | 409 | 310,7 | 101,5 | 98,1 | 106,1 | 3,7 | 3,3 |
| 8. Szwecja | 1049,2 | 346 | 262,9 | 113,8 | 109,9 | 119 | 2,8 | 2,8 |
| 9. Hiszpania | 1020,8 | 336,6 | 255,8 | 99,3 | 96 | 103,9 | 3,1 | 2,7 |
| 10. Węgry | 879,6 | 290,1 | 220,4 | 98 | 94,7 | 102,5 | 2,7 | 2,4 |
| IMPORT | | | | | | | | |
| 1. Niemcy | 7444,6 | 2455,2 | 1865,4 | 97,9 | 94,6 | 102,3 | 21 | 19,8 |
| 2. Rosja | 5333,6 | 1759 | 1336,5 | 135 | 130 | 140,5 | 10,9 | 14,2 |
| 3. Chiny | 3819,2 | 1259,5 | 957 | 107,4 | 103,7 | 112,3 | 9,8 | 10,1 |
| 4. Włochy | 1699,1 | 560,4 | 425,7 | 81,4 | 78,6 | 85,1 | 5,8 | 4,5 |
| 5. Francja | 1478,5 | 487,6 | 370,5 | 88,9 | 85,9 | 93 | 4,6 | 3,9 |
| 6. Republika Czeska | 1276,8 | 421,1 | 319,9 | 99,8 | 96,5 | 104,4 | 3,5 | 3,4 |
| 7. Niderlandy | 1170,5 | 386 | 293,3 | 90,2 | 87,1 | 94,3 | 3,6 | 3,1 |
| 8. W. Brytania | 996,7 | 328,7 | 249,7 | 102,5 | 99,1 | 107,2 | 2,7 | 2,6 |
| 9. Stany Zjednoczone | 958,4 | 316,1 | 240,1 | 105,9 | 102,3 | 110,7 | 2,5 | 2,5 |
| 10. Republika Korei | 916,3 | 302,2 | 229,6 | 85,4 | 82,5 | 89,3 | 3 | 2,4 |

Źródło: GUS.

Tabela 4. Obroty handlu zagranicznego w styczniu 2011 r.

| Wyszczególnienie | I 2011 | | | | | | 2010 | 2011 |
|------------------|-------------|--------------|--------------|--------------|-------|-------|--------------------|------|
| | w mln ZŁ | w mln USD | w mln EUR | I 2010 = 100 | | | I struktura w % | |
| | | | | zł | USD | EUR | | |
| Eksport | 37262 | 12289 | 9336,8 | 112,2 | 108,4 | 117,3 | 100 | 100 |
| Import | 37686 | 12429 | 9443 | 104,3 | 100,7 | 109 | 100 | 100 |
| Saldo | -424,2 | -139,9 | -106,2 | X | X | X | X | X |

Źródło: GUS

ZMIANY W TARYFIE CELNEJ ORAZ ZASADACH EKSPORTU DO FEDERACJI ROSYJSKIEJ

opr. Piotr Masajło
WPHI Moskwa

- **Dotyczy:** Zmiany stawki celnej eksportowej na **oleje ropy naftowej oraz inne towary wytwarzane z ropy** eksportowane za granice FR oraz Unii Celnej.

Nazwa dokumentu: „ОБ УТВЕРЖДЕНИИ СТАВОК ВЫВОЗНЫХ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН НА НЕФТЬ СЫРУЮ И НА ОТДЕЛЬНЫЕ КАТЕГОРИИ ТОВАРОВ, ВЫРАБОТАННЫЕ ИЗ НЕФТИ, ВЫВОЗИМЫЕ ЗА ПРЕДЕЛЫ ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ТЕРРИТОРИИ ГОСУДАРСТВ - УЧАСТНИКОВ СОГЛАШЕНИЙ О ТАМОЖЕННОМ СОЮЗЕ”

Nr/data publikacji: Rząd FR nr 311 z dn. 25.04.2011 / 27 kwietnia 2011

Obowiązuje: od 1 maja 2011 r.

Nowe stawki celne::

| Код ТН ВЭД ТС | Наименование позиции <*> | Ставка вывозной таможенной пошлины (в долларах США за 1000 кг) |
|--------------------------------|---|--|
| 2709 00 | Нефть сырая кроме: | 453,7 доллара США |
| 2709 00 900 3 | Нефть сырая плотностью при 20 °С не менее 694,7 кг/м ³ , но не более 887,6 кг/м ³ и с содержанием серы не менее 0,04 мас.%, но не более 1,5 мас.% <8> | 21,7 доллара США |
| 2710 11 - 2710 19 490 0 | Легкие дистилляты; средние дистилляты; газойли | 304,0 доллара США |
| 2710 19 510 - 2710 99 000 0 | Топлива жидкие; масла; отработанные нефтепродукты | 21,8 доллара США |
| 2711 12 - 2711 19 000 0 | Пропан; бутаны; этилен, пропилен, бутилен и бутадиев; прочие сжиженные газы | 130,2 доллара США |
| 2712 | Вазелин нефтяной; минеральные воски и аналогичные продукты, кроме: | 21,8 доллара США |
| 2712 90 110 0 | сырые | 0 |
| 2712 90 190 0 | прочие | 0 |
| 2713 | Кокс нефтяной, битум нефтяной и прочие остатки от переработки нефти или нефтепродуктов, полученных из битуминозных пород, кроме: | 21,8 доллара США |
| 2713 12 000 | кокс нефтяной кальцинированный | 0 |

| | | |
|----------------------------------|-------------------------|----------------------|
| 2902 20 000 0 - 2902 43 000 0 | Бензол; толуол; ксилолы | 304,0 доллара США |
|----------------------------------|-------------------------|----------------------|

Stawki obowiązujące do końca marca:

| Код ТН ВЭД ТС | Наименование позиции <*> | Ставка вывозной таможенной пошлины (в долларах США за 1000 кг) |
|----------------------------------|---|---|
| 2709 00 | Нефть сырая кроме: | 423,7 доллара США |
| 2709 00 900 3 | Нефть сырая плотностью при 20 °С не менее 694,7 кг/м ³ , но не более 887,6 кг/м ³ и с содержанием серы не менее 0,04 мас.%, но не более 1,5 мас.% <8> | 191,00 доллара США |
| 2710 11 - 2710 19 490 0 | Легкие дистилляты; средние дистилляты; газойли | 283,9 доллара США |
| 2710 19 510 - 2710 99 000 0 | Топлива жидкие; масла; отработанные нефтепродукты | 197,9 доллара США |
| 2711 12 - 2711 19 000 0 | Пропан; бутаны; этилен, пропилен, бутилен и бутадиен; прочие сжиженные газы | 91,00 доллара США |
| 2712 | Вазелин нефтяной; минеральные воски и аналогичные продукты, кроме: | 197,9 доллара США |
| 2712 90 110 0 | сырые | 0 |
| 2712 90 190 0 | прочие | 0 |
| 2713 | Кокс нефтяной, битум нефтяной и прочие остатки от переработки нефти или нефтепродуктов, полученных из битуминозных пород, кроме: | 197,9 доллара США |
| 2713 12 000 | кокс нефтяной кальцинированный | 0 |
| 2902 20 000 0 - 2902 43 000 0 | Бензол; толуол; ксилолы | 283,9 доллара США |

* dla uniknięcia nieporozumień interpretacyjnych zachowujemy oryginalne, użyte w języku rosyjskim, nazwy z Taryfy Celnej UC

- **Dotyczy:** Korekty stawki celnej importowej na **stalowe łańcuchy i ich elementy** eksportowane do państw Unii Celnej.

Nazwa dokumentu: „ О корректировке ставок ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа Таможенного союза в отношении отдельных видов цепей и частей цепей из черных металлов ”

Nr/data publikacji: Komisja UC nr 596 z dn. 02.03.2011 / 11 kwietnia 2011

Obowiązuje: po upływie 30 dni od daty publikacji

Wcześniej obowiązująca stawka celna (kod towaru ТН ВЭД ТС):

7315 82 100 0 – 15%

7315 90 000 0 – 15%

Nowa kombinowana stawka celna:

7315 82 100 0 – 15% ale nie mniej niż 0,3 EUR/kg

7315 90 000 0 – 15% ale nie mniej niż 0,8 EUR/kg

- **Dotyczy:** Okresowej korekty stawki celnej importowej na **marchew, buraki i cebulę** eksportowane do państw Unii Celnej.

Nazwa dokumentu: „О корректировке ставок ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа Таможенного союза в отношении отдельных видов овощей”

Nr/data publikacji: Komisja UC nr 594 z dn. 02.03.2011 / 04 kwietnia 2011

Obowiązuje: od daty publikacji do 30 czerwca 2011

Wcześniej obowiązująca stawka celna: 15%

Nowa stawka celna: 0%

- marchew (kod ТНВЭД ТС 0706 10 000 1)

- buraki (kod ТНВЭД ТС 0706 90 900 1)

- cebula (kod ТНВЭД ТС 0703 10 190 0)

- **Dotyczy:** Korekty kodów oraz stawki celnej na **pył i proszek z diamentów** eksportowane do państw Unii Celnej.

Nazwa dokumentu: „О внесении изменений в единую Товарную номенклатуру внешнеэкономической деятельности Таможенного союза и Единый таможенный тариф Таможенного союза в отношении отдельных видов самолетов”

Nr/data publikacji: Komisja UC nr 592 z dn. 02.03.2011 / 25 marca 2011

Obowiązuje: od daty publikacji

Wcześniej obowiązujący kod taryfy oraz stawka celna:

| Код ТН ВЭД | Наименование позиции | Пошлина |
|-------------|---|---------|
| 8802 40 002 | – – с массой пустого снаряженного аппарата более 20 000 кг, но не более 120 000 кг: | — |

| | | |
|---------------|--|-----|
| 8802 40 002 1 | --- самолеты гражданские пассажирские с количеством пассажирских мест не более чем на 50 человек | 20% |
| 8802 40 002 3 | --- самолеты гражданские пассажирские с количеством пассажирских мест более чем на 300 человек --- самолеты гражданские пассажирские с количеством пассажирских мест более чем на 50 человек, но не более чем на 300 человек: | 0% |
| 8802 40 002 4 | ---- с массой пустого снаряженного аппарата более 90 000 кг, но не более 120 000 кг | 0% |
| 8802 40 002 5 | ---- прочие | 20% |
| 8802 40 002 9 | --- прочие | 20% |

Nowe kody oraz stawka celna:

| Код | Наименование позиции | Пошлина |
|-------------|---|---------|
| ТН ВЭД | | |
| 8802 40 003 | -- с массой пустого снаряженного аппарата более 20 000 кг, но не более 90 000 кг: | ---- |
| | | |

| | | |
|---------------|--|-----|
| 8802 40 003 1 | --- самолеты гражданские пассажирские с количеством пассажирских мест не более чем на 50 человек | 20% |
| | | |
| 8802 40 003 2 | --- самолеты гражданские пассажирские с количеством пассажирских мест более чем на 50 человек, но не более чем на 300 человек | 20% |
| | | |
| 8802 40 003 3 | --- самолеты гражданские пассажирские с количеством пассажирских мест более чем на 300 человек | 0% |
| | | |
| 8802 40 003 9 | --- прочие | 20% |
| 8802 40 004 | -- с массой пустого снаряженного аппарата более 90 000 кг, но не более 120 000 кг: | --- |
| | | |
| 8802 40 004 1 | --- самолеты гражданские пассажирские с количеством пассажирских мест не более чем на 50 человек | 20% |
| | | |

* dla uniknięcia nieporozumień interpretacyjnych zachowujemy oryginalne, użyte w języku rosyjskim, nazwy z Taryfy Celnej UC

- **Dotyczy:** Korekty kodów oraz stawki celnej na **pył i proszek z diamentów** eksportowane do państw Unii Celnej.

Nazwa dokumentu: „О внесении изменений в нормативно-правовые акты Таможенного союза в сфере таможенно-тарифного и нетарифного регулирования в отношении крошки и порошка из алмазов”

Nr/data publikacji: Komisja UC nr 591 z dn. 02.03.2011 / 25 marca 2011

Obowiązuje: po upływie 30 dni od daty publikacji

Wcześniej obowiązujący kod taryfy oraz stawka celna:

7105 10 000 1 – 5%

7105 10 000 9 – 20%

Nowe kody oraz stawka celna:

7105 10 000 0 – **10%**

- **Dotyczy:** Zmiany stawki celnej eksportowej na **oleje ropy naftowej oraz inne towary wytwarzane z ropy** eksportowane za granice FR oraz Unii Celnej.

Nazwa dokumentu: „ОБ УТВЕРЖДЕНИИ СТАВОК ВЫВОЗНЫХ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН НА НЕФТЬ СЫРУЮ И НА ОТДЕЛЬНЫЕ КАТЕГОРИИ ТОВАРОВ, ВЫРАБОТАННЫЕ ИЗ НЕФТИ, ВЫВОЗИМЫЕ ЗА ПРЕДЕЛЫ ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ТЕРРИТОРИИ ГОСУДАРСТВ - УЧАСТНИКОВ СОГЛАШЕНИЙ О ТАМОЖЕННОМ СОЮЗЕ”

Nr/data publikacji: Rząd FR nr 187 z dn. 24.03.2011 / 28 marca 2011

Obowiązuje: od 1 kwietnia 2011 r.

Nowe stawki celne::

| Код ТН ВЭД ТС | Наименование позиции <*> | Ставка вывозной таможенной пошлины (в долларах США за 1000 кг) |
|--------------------------------|---|--|
| 2709 00 | Нефть сырая кроме: | 423,7 доллара США |
| 2709 00 900 3 | Нефть сырая плотностью при 20 °С не менее 694,7 кг/м ³ , но не более 887,6 кг/м ³ и с содержанием серы не менее 0,04 мас.%, но не более 1,5 мас.% <8> | 191,00 доллара США |
| 2710 11 - 2710 19 490 0 | Легкие дистилляты; средние дистилляты; газойли | 283,9 доллара США |
| 2710 19 510 - 2710 99 000 0 | Топлива жидкие; масла; отработанные нефтепродукты | 197,9 доллара США |

| | | |
|----------------------------------|--|-------------------|
| 2711 12 - 2711 19 000 0 | Пропан; бутаны; этилен, пропилен, бутилен и бутадиен; прочие сжиженные газы | 91,00 доллара США |
| 2712 | Вазелин нефтяной; минеральные воски и аналогичные продукты, кроме: | 197,9 доллара США |
| 2712 90 110 0 | сырые | 0 |
| 2712 90 190 0 | прочие | 0 |
| 2713 | Кокс нефтяной, битум нефтяной и прочие остатки от переработки нефти или нефтепродуктов, полученных из битуминозных пород, кроме: | 197,9 доллара США |
| 2713 12 000 | кокс нефтяной кальцинированный | 0 |
| 2902 20 000 0 - 2902 43 000 0 | Бензол; толуол; ксилолы | 283,9 доллара США |

Stawki obowiązujące do końca marca:

| Код ТН ВЭД ТС | Наименование позиции <*> | Ставка вывозной таможенной пошлины (в долларах США за 1000 кг) |
|----------------------------------|---|--|
| 2709 00 | Нефть сырая кроме: | 365 доллара США |
| 2709 00 900 3 | Нефть сырая плотностью при 20 °С не менее 694,7 кг/м ³ , но не более 887,6 кг/м ³ и с содержанием серы не менее 0,04 мас.%, но не более 1,5 мас.% <8> | 150,4 доллара США |
| 2710 11 - 2710 19 490 0 | Легкие дистилляты; средние дистилляты; газойли | 244,6 доллара США |
| 2710 19 510 - 2710 99 000 0 | Топлива жидкие; масла; отработанные нефтепродукты | 170,4 доллара США |
| 2711 12 - 2711 19 000 0 | Пропан; бутаны; этилен, пропилен, бутилен и бутадиен; прочие сжиженные газы | 150,2 доллара США |
| 2712 | Вазелин нефтяной; минеральные воски и аналогичные продукты, кроме: | 170,4 доллара США |
| 2712 90 110 0 | сырые | 0 |
| 2712 90 190 0 | прочие | 0 |
| 2713 | Кокс нефтяной, битум нефтяной и прочие остатки от переработки нефти или нефтепродуктов, полученных из битуминозных пород, кроме: | 170,4 доллара США |
| 2713 12 000 | кокс нефтяной кальцинированный | 0 |
| 2902 20 000 0 - 2902 43 000 0 | Бензол; толуол; ксилолы | 244,6 доллара США |

* dla uniknięcia nieporozumień interpretacyjnych zachowujemy oryginalne, użyte w języku rosyjskim, nazwy z Taryfy Celnej FR

- **Dotyczy:** Korekty kodów oraz stawki celnej na **oleje palmowe** eksportowane do państw Unii Celnej.

Nazwa dokumentu: „ОБ УСТАНОВЛЕНИИ НА ПОСТОЯННОЙ ОСНОВЕ СТАВОК ВВОЗНЫХ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН ЕДИНОГО ТАМОЖЕННОГО ТАРИФА ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА В ОТНОШЕНИИ ОТДЕЛЬНЫХ ВИДОВ ТРОПИЧЕСКИХ МАСЕЛ”

Nr/data publikacji: Komisja UC nr 581 z dn. 28.01.2011 / 17 marca 2011

Obowiązuje: po upływie 30 dni od daty publikacji

Dotychczas obowiązujące okresowe kody taryfy oraz stawka celna będą obowiązywać jako stałe:

| Код ТН ВЭД | Наименование позиции | Ставка ввозной таможенной пошлины (в процентах от таможенной стоимости либо в евро, либо в долларах США) |
|---------------|--|--|
| 1511 10 900 2 | --- в таре вместимостью 20 000 кг или менее | 0,4 евро за 1 кг |
| 1511 10 900 8 | --- прочее | 0 |
| 1511 90 110 0 | --- в первичных упаковках нетто-массой не более 1 кг | 0,4 евро за 1 кг |
| 1511 90 190 2 | ---- в таре вместимостью 20 000 кг или менее | 0,4 евро за 1 кг |
| 1511 90 190 8 | ---- прочие | 0 |
| 1511 90 990 2 | ---- в таре вместимостью 20 000 кг или менее | 0,4 евро за 1 кг |
| 1511 90 990 8 | ---- прочие | 0 |

* dla uniknięcia nieporozumień interpretacyjnych zachowujemy oryginalne, użyte w języku rosyjskim, nazwy z Taryfy Celnej UC

- **Dotyczy:** Korekty kodów oraz stawki celnej na **parowniki i skraplacze do chłodziarek domowych** eksportowane do państw Unii Celnej.

Nazwa dokumentu: „О корректировке ставок ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа Таможенного союза в отношении конденсаторов для бытовых холодильников-морозильников”

Nr/data publikacji: Komisja UC nr 582 z dn. 28.01.2011 / 17 marca 2011

Obowiązuje: po upływie 30 dni od daty publikacji

Wcześniej obowiązujący kod taryfy oraz stawka celna: 8418 99 100 0 - 15%

Nowe kody oraz stawka celna:

8418 99 100 1, – 5%

(конденсаторы ребристо-трубного типа, с количеством охлаждающих контуров не более двух, с длиной конденсатора (без учета соединительных трубчатых элементов) не менее 1300 мм, но не более 1360 мм и шириной (без учета крепежных деталей) не более 650 мм, с расположением изогнутых (полукруглых) участков теплообменной трубки и проволочных элементов вдоль наибольшей стороны конденсатора)

8418 99 100 9 - 15%

(прочие)

** dla uniknięcia nieporozumień interpretacyjnych zachowujemy oryginalne, użyte w języku rosyjskim, nazwy z Taryfy Celnej UC*

- **Dotyczy:** Okresowej korekty stawki celnej eksportowej na **bydłęce skóry i skórki garbowane nieprzetworzone** eksportowane poza granice państw Unii Celnej.

Nazwa dokumentu: „ОБ УТВЕРЖДЕНИИ СТАВОК ВЫВОЗНЫХ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН В ОТНОШЕНИИ КОЖЕВЕННОГО ПОЛУФАБРИКАТА, ВЫВОЗИМОГО ЗА ПРЕДЕЛЫ ГОСУДАРСТВ - УЧАСТНИКОВ СОГЛАШЕНИЙ О ТАМОЖЕННОМ СОЮЗЕ

Nr/data publikacji: Rząd FR nr 169 z dn. 16.03.2011 / 21 marca 2011

Obowiązuje: po upływie 30 dni od daty publikacji przez kolejne 12 miesięcy

Wcześniej obowiązująca stawka celna:

| Код ТН ВЭД ТС | Наименование позиции* | Ставка вывозной таможенной пошлины (в процентах от таможенной стоимости либо в евро) |
|------------------|--|--|
| 4104 11 | - - нешлифованные лицевые недвоенные; лицевые двоенные: | 10, но не менее 90 евро за 1000 кг |
| 4104 19 | - - прочие | 10, но не менее 90 евро за 1000 кг |

** dla uniknięcia nieporozumień interpretacyjnych zachowujemy oryginalne, użyte w języku rosyjskim, nazwy z Taryfy Celnej UC*

Nowa stawka celna:

| Код ТН ВЭД ТС | Наименование позиции* | Ставка вывозной таможенной пошлины (в процентах от таможенной стоимости либо в евро) |
|------------------|--|--|
| 4104 11 | - - нешлифованные лицевые недвоенные; лицевые двоенные: | 10, но не менее 250 евро за 1000 кг |
| 4104 19 | - - прочие | 10, но не менее 250 евро за 1000 кг |

* dla uniknięcia nieporozumień interpretacyjnych zachowujemy oryginalne, użyte w języku rosyjskim, nazwy z Taryfy Celnej UC

**PRZEDSIĘWZIĘCIA TARGOWO-WYSTAWIENNICZE ODBYWAJĄCE
SIĘ W MOSKWIE W MAJU I CZERWCU 2011**

| Data | Nazwa i adres stron www |
|------------------------------------|--|
| 17.05.2011 — 20.05.2011 | INTERKOMPLEKT 2011 X Międzynarodowa Specjalistyczna Wystawa Części, Akcesoriów i Materiałów do Produkcji Mebli http://www.interkomplekt.ru |
| 17.05.2011 — 20.05.2011 | EURO EXPO MEBLE 2011 / EEM 2011 XIX Międzynarodowa Wystawa Mebli http://eem.ru/ |
| 17.05.2011– 19.05.2011 | LESHOW 2011 XIII Międzynarodowa Wystawa Skór i Futer http://leshow.ru/ |
| 19.05.2011 — 21.05.2011 | HELIRUSSIA 2011 IV Międzynarodowa Wystawa Śmigłowców Przedstawienie technologia śmigłowców http://www.helirussia.ru/ |
| 23.05.2011– 26.05.2011 | METALURGIA – LISMASZ 2011 Międzynarodowa Wystawa Maszyn, Sprzętu, Technologii potrzebnego w Przemysle Metalurgicznym http://tube.metal-expo.ru/ |

| | |
|----------------------------|--|
| 23.05.2011– 26.05.2011 | ALUMINIUM / KOLOROWE METALE 2011 Międzynarodowa Wystawa Aluminium, Metali Kolorowych http://tube.metal-expo.ru/ |
| 24.05.2011 - 27.05.2011 | DNI MAŁEGO I ŚREDNIEGO BIZNESU ROSJI 2011 Wystawa i Kongres |
| 25.05.2011 - 27.05.2011 | WINDA EXPO 2011 Międzynarodowa Wystawa Windy, schody ruchome, podnośniki i mechanizmy do produkcji www.lift-expo.ru |
| 26.05.2011- 28.05.2011 | AGROFERMA 2011 V Międzynarodowa Specjalistyczna Wystawa Hodowli Zwierząt i Uprawa Ziemi http://agrobiznes.ru/agro/667354 |
| 31.05.2011 — 04.06.2011 | TECHNIKA I TECHNOLOGIA BUDOWNICTWA 2011 XII Międzynarodowa Specjalistyczna Wystawa http://www.mediaglobe.ru |
| 31.05.2011– 01.06.2011 | SEMIKON ROSJA 2011 Międzynarodowa Wystawa Oprzyrządowania, Materiałów i Technologii dla Półprzewodników Przemysłu http://www.semiconrussia.org/SCRUSSIA-RU/index.htm |
| 1.06.2011- 3.06.2011 | NAVITEX EXPO 2011 Międzynarodowy projekt „Systemy nawigacyjne, technologie i usługi” III Międzynarodowa wystawa „Navitex expo 2011” V Międzynarodowe forum na temat nawigacji satelitarnej http://www.navitech-expo.ru/ |
| 6.06.2011- 9.06.2011 | ELEKTRO 2011 XX Międzynarodowa wystawa urządzeń elektrycznych dla energetyki, elektrotechniki i elektroniki itp. http://www.elektro-expo.ru/ |
| 6.06.2011- 9.06.2011 | ELEKTROTECHNOEXPO 2011 IX Międzynarodowa specjalistyczna wystawa urządzeń elektrotechnicznych, energooszczędnych technologii i innowacji w elektrotechnice http://www.ete-expo.ru/ |

| | |
|-----------------------------------|--|
| <p>6.06.2011- 9.06.2011</p> | <p>ŚWIAT SZKŁA 2011 XIII Międzynarodowa specjalistyczna wystawa produktów ze szkła, technologii i urządzeń do wytwarzania i obróbki szkła http://www.mirstekla-expo.ru/</p> |
| <p>7.06.2011- 8.06.2011</p> | <p>eLEARNEXPO MOSCOW 2011 VIII Międzynarodowa specjalistyczna wystawa i konferencja http://www.elearnexpo.ru/</p> |
| <p>8.06.2011- 9.06.2011</p> | <p>RUSSIAN GAMING WEEK Międzynarodowa specjalistyczna forum-wystawa http://www.rgweek.ru</p> |
| <p>8.06.2011- 10.06.2011</p> | <p>5pEXPO 2011 V Międzynarodowe forum przemysłu wystawienniczego http://www.5p-expo.com/</p> |
| <p>14.06.2011- 17.06.2011</p> | <p>MOSSHOES 2011 Międzynarodowa specjalistyczna wystawa obuwia, torebek i akcesoriów http://www.mosshoes.com</p> |
| <p>14.06.2011- 18.06.2011</p> | <p>LOGISTYKA I SKŁAD 2011 Międzynarodowa specjalistyczna wystawa dotycząca logistyki, urządzeń i technologii składowania http://logsklad.ru/</p> |
| <p>14.06.2011- 18.06.2011</p> | <p>ROSUPAK 2011 XVI Międzynarodowa specjalistyczna wystawa maszyn i urządzeń, materiałów i technologii do produkcji opakowań http://www.rosupak.ru</p> |
| <p>14.06.2011- 18.06.2011</p> | <p>FOODMASH 2011 V Międzynarodowa wystawa specjalistyczna urządzeń i technologii do produkcji, przetwórstwa i pakowania produktów spożywczych www.foodmash.ru</p> |
| <p>15.06.2011- 17.06.2011</p> | <p>ROSPLAST 2011 II Międzynarodowa specjalistyczna wystawa surowców, urządzeń i technologii do produkcji wyrobów z plastiku</p> |

| | |
|---------------------------|--|
| | http://www.rosplast-expo.ru |
| 15.06.2011- 17.06.2011 | ROSMOULD 2011 VI Międzynarodowa specjalistyczna wystawa poświęcona projektowaniu, produkcji, eksploatacji form, press-form, sztam http://www.rosmould.ru |
| 21.06.2011- 24.06.2011 | MIOGE 2011/ ROPA I GAZ 2011 XI Moskiewska międzynarodowa wystawa przemysłu naftowo-gazowego http://www.mioge.ru/ |

Powyżej podano tylko główne cykliczne
(ogólne i specjalistyczne) imprezy.

Kompletne i dokładne informacje o wystawach
można znaleźć na następujących portalach:

www.expotop.ru
www.allexpo.ru
www.exponet.ru
www.vistavki.ru
www.crocus-expo.ru
www.expocentr.ru
www.mosgd.ru
www.vvcentre.ru
www.exposokol.ru

PRZETARGI W ROSJI
oraz
AKTUALNE OFERTY WSPÓŁPRACY FIRM ROSYJSKICH



Aktualne oferty przetargowe dostępne są na naszej stronie

<http://www.moskwa.trade.gov.pl>

w zakładce „**Przewodnik po rynku FR**”

lub bezpośrednio na stronach:

- **Przetargi międzynarodowe:**

<http://ru.dgmarket.com/index.do?goo=100010>

- **Przetargi z branży budowlanej:**

<http://www.best-stroy.ru/tenders/>

- **Przetargi w różnych branżach:**

<http://www.alltenders.ru/instr.asp>

- **Zamówienia publiczne:**

<http://www.goszakaz.ru/tender>



Oferty współpracy firm rosyjskich publikujemy na naszej stronie w zakładce „**Oferty współpracy**”

Wydział Promocji Handlu i Inwestycji Ambasady RP w Moskwie

Radca- Minister - Kierownik Wydziału, Marek Ociepka

ul. Klimaszkina 4
115127 Moskwa
tel.: +7 495 231 16 11; z Polski: (22) 490 97 41
fax: +7 495 231 16 15

www.moskwa.trade.gov.pl

e-mail: moscow@trade.gov.pl

**Wydział Promocji Handlu i Inwestycji
Konsulat Generalny RP w Sankt Petersburgu**

Radca - Kierownik Wydziału, Henryk Buszta

Biznes Centr „SENATOR”
ul. Żukowskovo 63, lok. Nr 427
191036 Sankt Petersburg
tel./fax: +7 812 332 96 90

www.petersburg.trade.gov.pl

e-mail: petersburg@trade.gov.pl

**Wydział Promocji Handlu i Inwestycji
Konsulat Generalny RP w Kaliningradzie**

Radca - Kierownik Wydziału, Zbigniew Świerczyński

ul. Prospekt Mira 81/2
236000 Kaliningrad
tel.: +740 12 21 87 41; fax: +740 12 21 62 87

www.kaliningrad.trade.gov.pl

e-mail: kaliningrad@trade.gov.pl

© 2011 WPHI Ambasady RP w Moskwie

Publikowanie w całości lub części materiałów zawartych w niniejszym Biuletynie
dozwolone jest wyłącznie przy powołaniu się na źródło informacji.