

Biuletyn WPHI

Biuletyn Wydziału Promocji Handlu i Inwestycji Ambasady RP w Moskwie

7/2007

Szanowni Państwo!

Prezentujemy państwu siódmy w tym roku Biuletyn WPHI. Tym razem zapraszamy do lektury artykułów nt. możliwości współpracy z kilkoma regionami Rosji. Nie mniej ciekawa jest analiza nt. polskich firm z udziałem polskiego kapitału w Rosji oraz informacje o rejestracji znaku towarowego.

Liczmy na Państwa uwagi i opinie oraz współpracę na łamach Biuletynu WPHI.

Zainteresowanych prosimy o kontakt na adres poland@polweh.ru

*Aleksander Milota
I Radca*

Spis treści:

| | |
|--|----|
| 1. Firmy z udziałem polskiego kapitału działające na rynku rosyjskim..... | 1 |
| 2. Największe wystawy międzynarodowe w Moskwie w sierpniu 2007 r..... | 5 |
| 3. Możliwości współpracy z regionami Rosji Obwód Kiemierowski..... | 7 |
| Obwód Kurski..... | 10 |
| Republika Czuwaszii..... | 12 |
| Podolsk..... | 13 |
| 4. Syntetyczna informacja na temat Kraju Krasnodarskiego | 17 |
| 5. Międzynarodowe Forum Ekonomiczne „Kubań-2007” | 19 |
| 6. Potwierdzenie nabycia statusu rezydenta podatkowego w Federacji Rosyjskiej..... | 20 |
| 7. Znak towarowy (znak usług)..... | 24 |

FIRMY Z UDZIAŁEM POLSKIEGO KAPITAŁU DZIAŁAJĄCE NA RYNKU ROSYJSKIM

Poniżej prezentujemy opracowanie na bazie wyciągu z Jednolitego Państwowego Rejestru Osób Prawnych, prowadzonego przez Federalną Służbę Podatkową Rosji. Obejmuje on firmy z udziałem kapitału polskiego, niezależnie od tego czy udział ten jest większościowy czy też nie. Początkowo w wykazie znalazły się także organizacje i stowarzyszenia typu non-profit. W związku z tym z bazy wyłączono firmy, których kapitał udziałowy wynosił „0”, a które jednocześnie posiadały w nazwie słowo „stowarzyszenie”, „organizacja”, „centrum” lub „instytut”. Ostatecznie w spisie znalazły się 1104 firmy i jest to jednocześnie liczba, w stosunku do której liczone były wszystkie wskaźniki procentowe. Przedmiotem analizy stały się:

- miasto rejestracji polskich firm w Federacji Rosyjskiej,
- forma organizacyjno - prawna zarejestrowanych firm,
- wielkość kapitału zakładowego,
- liczba udziałowców,

- zakres działalności (na podstawie kodów Ogólnorosyjskiego Klasyfikatora Rodzajów Działalności Gospodarczej).

1. Miasto rejestracji polskich firm w FR

Z bazy firm z udziałem polskiego kapitału wynika, że najwięcej firm z udziałem kapitału polskiego zostało zarejestrowanych w Kaliningradzie. Są to 404 firmy, czyli 36,6% ogółu. Na drugim miejscu znalazła się Moskwa i okolice z liczbą firm równą 361 (32,7%). Trzecim głównym ośrodkiem rejestracji polskich firm jest Sankt-Petersburg wraz z Obwodem Leningradzkim – 127 firm (11,5%). Łącznie stanowi to 80% wszystkich firm, znajdujących się w bazie. Ważnymi miastami, w których zarejestrowano polskie firmy są także Smoleńsk (27 firm) i Rostów nad Donem (18). W pozostałych miastach – ośrodkach przemysłowo-handlowych, tj. Nowgorod, Irkuck, Astrachań, Woroneż, Jekatierinburg, Kostroma czy Kazań liczba firm jest znacznie mniejsza – nie przekracza 10. Poniżej przedstawiono zestawienie wybranych miast Federacji Rosyjskiej i liczby firm z udziałem polskiego kapitału, które zostały w tych miastach zarejestrowane.

| Miasto rejestracji | Ilość zarejestrowanych firm | Miasto rejestracji | Ilość zarejestrowanych firm |
|--|-----------------------------|--------------------|-----------------------------|
| Kaliningrad | 404 | Jarosław | 4 |
| Moskwa i Obwód Moskiewski | 361 | Omsk | 4 |
| Sankt- Petersburg i Obwód Leningradzki | 127 | Wołgograd | 4 |
| Smoleńsk | 27 | Woroneż | 4 |
| Rostów nad Donem | 18 | Archangielsk | 2 |
| Irkuck | 8 | Astrachań | 2 |
| Jekatierinburg | 7 | Kazań | 2 |
| Kostroma | 7 | Samara | 2 |
| Nowgorod | 6 | Saratow | 2 |
| Nowosybirsk | 6 | Kiemierowo | 1 |
| Swierdłowski | 6 | Sachalin | 1 |
| Niżnij Nowgorod | 5 | Soczi | 1 |

Tab. 1.1 Podział firm z zależności od miejsca rejestracji.

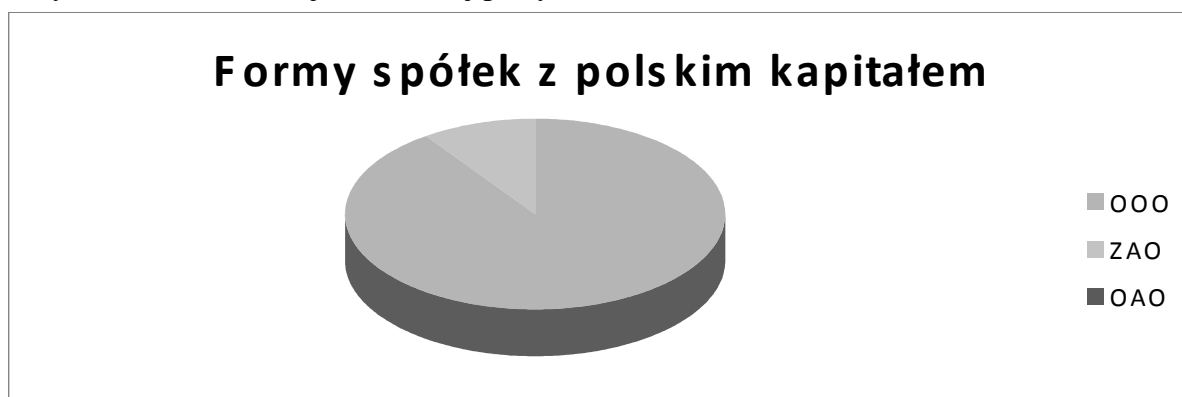
2. Forma organizacyjno - prawna zarejestrowanych firm

Z analizy materiałów zawartych w bazie firm z udziałem polskiego kapitału wynika, że ponad 86% firm z udziałem polskiego kapitału zarejestrowanych zostało jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością (ООО - *общество с ограниченной ответственностью*). Ich dokładna liczba to 958. Tak wielka popularność tego rodzaju spółek wynika z faktu, iż jest to najdogodniejsza z dostępnych form prawnych. Pozwala ona między innymi na wystąpienie wspólnika w dowolnym czasie ze Spółki, bez potrzeby zgody pozostałych wspólników. W tego rodzaju spółkach możliwa jest również sytuacja, kiedy w Spółce jest tylko jeden wspólnik.

Spółki akcyjne typu zamkniętego (ЗАО - *закрытое акционерное общество*), których w spisie znajduje się 103, stanowią 9% ogółu zarejestrowanych firm z udziałem polskiego kapitału. W przypadku spółek typu zamkniętego istnieją pewne ograniczenia, np. dotyczące liczby akcjonariuszy czy zasad sprzedawania akcji. Stąd też mniejsze zainteresowanie tego typu formą prawną.

Natomiast jeżeli chodzi o spółki akcyjne typu otwartego (ОАО - *открытое акционерное общество*), to w bazie firm z udziałem polskiego kapitału znajduje się tylko jedna taka firma. Kapitał zakładowy tego typu spółek musi być równy 1000-krotnej minimalnej płacy.

Natomiast w przypadku spółek z o.o i spółek akcyjnych typu zamkniętego wystarczy już kwota w wysokości 100-krotnej minimalnej płacy (tzw. MPOT).



Rys.1.1 Formy spółek z udziałem polskiego kapitału.

3. Wielkość kapitału zakładowego

Zgodnie z prawem rosyjskim minimalna wielkość kapitału zakładowego wynosi 10 000 rubli. Taki właśnie poziom wkładu początkowego deklaruje 857 firm z Bazy, co stanowi ponad 77% ogółu firm z udziałem polskiego kapitału. Dla przykładu 50 000 rubli kapitału zakładowego deklarują 54 firmy (ok. 5% ogółu), a 100 000 rubli – 70 firm (6%). Z kolei firm, które deklarują wielkość kapitału zakładowego w wysokości powyżej 10 mln rubli jest 36.

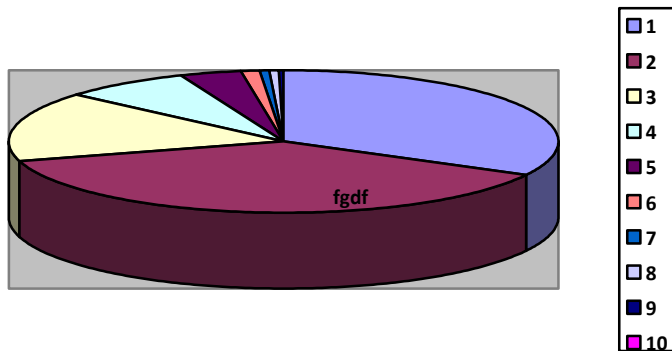
Funkcjonują też firmy z polskim udziałem, których wielkość kapitału jest znacząco większa niż w przypadku pozostałych firm. Wśród takich firm, z wyłącznym bądź znaczącym polskim udziałem, można wymienić:

1. OOO „Pfleiderer” w Obwodzie Nowgorodzkiem (produkcja płyt wiórowych) – 100% kapitału z Polski („Pfleiderer – Grajewo”).
2. OOO „BELLA” w Jegoriewsku, Obwód Moskiewski (produkcja artykułów higieniczno – kosmetycznych, transport) – 100% kapitału z Polski (Toruńskie Zakłady Materiałów Opatunkowych).
3. OOO „FORTE – RUS” we Włodzimierzu (produkcja mebli biurowych, kuchennych i in.) – 100% kapitału z Polski (Fabryki Mebli „FORTE”).
4. OOO „MEGAPACK” w Widnoje, Obwód Moskiewski (produkcja napojów, dystrybucja) – 50% kapitału z Polski („HOOP”).
5. OOO „KOMANDOR” w Jekaterinburgu (handel, kompletacja, pośrednictwo finansowe) – 26% kapitału z Polski („KOMANDOR”).
6. OOO „KAMIS – Przyprawy” w Moskwie (produkcja przypraw, kawy, herbaty, kakao) – 100% kapitału z Polski („KAMIS – Przyprawy”).

Należy mieć na uwadze, że poziom kapitału zakładowego samej spółki nie świadczy o wielkości polskiej inwestycji. Stąd też powyżej nie zostali wymienieni niektórzy znaczący polscy inwestorzy na rynku rosyjskim.

4. Liczba udziałowców

Jeżeli chodzi o liczbę udziałowców, to dominują firmy z 1 lub 2 udziałowcami. Tych pierwszych jest 352 (ok.32%), natomiast 2 udziałowców posiada 408 firm (37%). Stosunkowo dużo jest też firm posiadających 3 udziałowców – 172 (15,5%). Razem firmy te stanowią 84,5% ogółu firm z udziałem polskiego kapitału z Bazy. Łącznie w wykazie znajduje się 1078 firm, które mają nie więcej niż 10 udziałowców, co stanowi 97,6% ogółu. Tak więc wśród polskich przedsiębiorców można zauważyć wyraźną tendencję do tworzenia małych, najwyżej kilkusobowych spółek. Poniżej przytoczono zestawienie liczby firm i liczby udziałowców w tych firmach.



Rys.1.2 Procentowy podział firm według liczby udziałowców.

5. Zakres działalności firm z udziałem polskiego kapitału

Rodzaje działalności spółek określa Ogólnorosyjski Klasyfikator Rodzajów Działalności Gospodarczej (Общероссийский классификатор видов экономической деятельности). Wszedł on w życie 1 stycznia 2003 r. Kody przeznaczone są dla klasyfikacji i kodowania rodzajów działalności gospodarczej, a także informacji o niej.

Wszystkie podmioty gospodarcze w FR, niezależnie od formy prawno-organizacyjnej, muszą legitymizować się kodem, również te, które zostały zarejestrowane przed 1 stycznia 2003 roku.

Analizując kody, należy zauważyć, iż niektóre firmy posiadają ich kilka. Jest to zrozumiałe ze względu na szeroki zakres potencjalnej działalności firm. Niektóre kody powtarzają się w ramach tej samej spółki. Wynika to z faktu, że do analizy wykorzystano 4 pierwsze cyfry kodu, a kody w Bazie są bardziej szczegółowe.

Przeważająca większość firm z udziałem polskiego kapitału zajmuje się handlem hurtowym bądź detalicznym. Firmy te charakteryzują kody zaczynające się od cyfry 5 m.in.:

- **50.30** - usługi związane z handlem sprzętem i przyrządami do samochodów - **52 wyniki**
- **51.12** - usługi związane z handlem hurtowym surowcami rolniczymi, „żywymi zwierzętami”, produktami spożywczymi, napojami i wyrobami tytoniowymi - **37 wyników**
- **51.19** - działalność agentów dotycząca handlu hurtowego uniwersalnym asortymentem towarów - **135 wyników**
- **51.41** - usługi związane z hurtowym handlem paliwem stałym, ciekłym, gazowym i produktami pochodnymi - **42 wyniki**
- **51.65** - handel detaliczny maszynami i wyposażeniem - **112 wyników**
- **51.70** - inny handel detaliczny - **350 wyników**
- **52.46** - handel hurtowy, materiałami lakierniczymi i materiałami dla oszklenia - **123 wyniki**
- **52.48** - inny handel detaliczny w sklepach specjalistycznych - **202 wyniki**.

Powyższe (przykładowe) kody pojawiają się w Bazie **łącznie 1053 razy**. Nawet jeśli niektóre kody powtarzają się w tej samej firmie, to i tak liczba firm zajmujących się różnego rodzaju handlem jest bardzo wysoka. Dane wskazują, że ok. 90% firm z udziałem polskiego kapitału deklaruje działalność w sferze handlu.

Stosunkowo dużo firm zajmuje się także transportem i składowaniem artykułów. Tego typu działalność charakteryzują kody zaczynające się od numeru „6”. Np.:

- **60.24** - działalność transportu ciężarowego – **166 wyników**
- **63.12** - przechowywanie i składowanie – **119 wyników**
- **63.40** - przewóz ładunków – **160 wyników**.

Łącznie daje to 445 wyników. Tym samym, działalność w sferze szeroko pojętego transportu i przechowywania różnego rodzaju towarów deklaruje ok. 1/3 firm z udziałem polskiego kapitału.

Jedną z ważniejszych dziedzin działalności firm z udziałem polskiego kapitału jest sektor budowlany. W tym przypadku działalność tą określają kody zaczynające się od liczby „4”. Np.:

- **45.10** - przygotowanie odcinka/ działki pod budowę – **99 wyników**
- **45.21** – budowa obiektów w sferze paliwowo – energetycznej, metalurgicznej, chemicznej i petrochemicznej – **230 wyników**.

Generalnie więc w branży budowlanej funkcjonuje ok. 25% firm z udziałem polskiego kapitału.

Należy również wskazać na aktywną działalność firm z udziałem polskiego kapitału w sektorze usługowym. Działalność związaną z consultingiem, przeprowadzaniem ekspertyz, badaniem rynku itp. charakteryzują kody, rozpoczynające się od cyfry „7”. Np.:

- **74.13** - usługi związane z badaniem koniunktury rynku i ujawnianiem opinii publicznej - **221 wyników**
- **74.14** - konsultacje dotyczące działalności komercyjnej i zarządzania – **183 wyniki**
- **74.20** - działalność w zakresie architektury, projektowanie inżyniersko-technologiczne, działalność w zakresie geodezji i kartografii, standaryzacji i metrologii itd. – **119 wyników**
- **74.40** -ekspertyza projektów - **144 wyniki**
- **74.84** – inne usługi – **130 wyników**.

Łącznie daje to 797 wyników, co wskazuje, iż ok. 2/3 firm z udziałem polskiego kapitału operuje w sektorze usługowym, świadcząc różnego typu usługi.

PODSUMOWANIE

Podsumowując powyższe dane, mimo istotnych różnic, można zauważyć pewne wspólne cechy firm z udziałem polskiego kapitału działających na rynku rosyjskim. Generalnie można stwierdzić, iż firmy te zajmują się w znacznej mierze handlem i usługami transportowymi. Przedsiębiorcy rejestrują się najczęściej w Obwodzie Kaliningradzkim oraz stolicy i okolicach, a także działają jako spółki z ograniczoną odpowiedzialnością, które zwykle mają nie więcej niż trzech udziałowców. Istotnym faktem jest również to, iż większość z nich deklaruje minimalną wymaganą przez prawo wielkość kapitału zakładowego.

*Projekt artykułu przygotowały Anna Gapys i Kamilla Ujma
praktykantki Wydziału Promocji Handlu i Inwestycji Ambasady RP w FR
studentki Uniwersytetu Jagiellońskiego w Krakowie*

NAJWIĘKSZE WYSTAWY MIĘDZYNARODOWE W MOSKWIE W SIERPNIU 2007 R.

1. 4- 10.08 Międzynarodowa Wystawa Kartograficzna
<http://icc2007.com/key17/lang1.htm>, www.vvcentre.ru
2. 7- 9.08 Międzynarodowa Wystawa Branżowa
„Tydzień Budowlany Regionu Moskiewskiego- 2007”
www.snmo.ru, www.crocus-expo.ru

3. 18- 26.08 IX Międzynarodowa Wystawa Jeździecka
„EQUIROS”
www.equiros.ru, www.exposokol.ru
4. 21- 23.08 I Międzynarodowa Wystawa Branżowa Technologii
Produkcji, Przechowywania i Przetwórstwa Ziemiaka
„Ziemiak. Rosja- 2007”
www.apkvvc.ru, www.vvcentre.ru
5. 21- 24.08 V Specjalistyczna Wystawa
„Święto Masła i Sera- 2007”
www.vvcentre.ru
6. 21- 24.08 Wystawa „Oleje- 2007”
www.vvcentre.ru
7. 21- 24.08 I Specjalistyczna Wystawa
„Urządzenia do przetwarzania i produkcji masła i sera”
www.vvcentre.ru
8. 28- 31.08 VI Międzynarodowa Specjalistyczna Wystawa
„Bezpieczeństwo przeciwpożarowe XXI w.”
www.vvcentre.ru
9. 28.- 31.08 V Międzynarodowa Specjalistyczna Wystawa
„Automatyka ochronna i przeciwpożarowa”(kompleksowe systemy
bezpieczeństwa)
www.expodesign-holding.ru, www.vvcentre.ru
10. 28.- 31.08 II Międzynarodowa Wystawa
„Gospodarka miejska XXI w. -2007”
www.vvcentre.ru
11. 29.- 04.09 III Międzynarodowa Wystawa Samochodowa
„Interauto 2007”
www.interauto-expo.ru, www.crocus-expo.ru
12. 29.- 02.09 XI Moskiewska Międzynarodowa Wystawa Samochodowa
„MOTOR SHOW/MIMS 2007”
www.motorshow.ru, www.crocus-expo.ru
13. 29.- 30.08 Wystawa z okazji 860-lecia Moskwy
„Moskiewskie Spotkania”(„Moskiewska Mistrzyni”)
www.vvcentre.ru
14. 30.- 02.09 XIV Międzynarodowa Wystawa Kwiatów, Roślin, Urządzeń i
Materiałów dla Ogrodnictwa
„Kwiaty – 2007”
www.expoflowers.ru, www.vvcentre.ru

*oprac.: Anna Gapys i Kamilla Ujma
praktykantki w WPHI Ambasady RP w Moskwie
studentki Uniwersytetu Jagiellońskiego w Krakowie*

MOŻLIWOŚĆ WSPÓŁPRACY Z REGIONAMI ROSJI

OBWÓD KIEMIEROWSKI

W dniach 29 maja – 1 czerwca 2007 roku zorganizowane zostało stoisko promocyjno-informacyjne WPHI na X Międzynarodowej Wystawie „Ekspo-Sybir” w ramach VI Kuzbaskiego Międzynarodowego Tygodnia Przedsiębiorczości i Biznesu, w trakcie którego odbywały się jednocześnie: IX Specjalistyczna Wystawa Przedsiębiorczości, VI Międzybranżowa Wystawa-Prezentacja „Kuzbaski Biznes-Forum”, VIII Międzyregionalny Festiwal Reklamy i Specjalistyczna Wystawa „Foto-Ekspo”.



W wystawie wzięło udział ok. 190 przedsiębiorstw. Na oddzielnej, wydzielonej części obiektu wystawienniczego, zaprezentowała się większość regionów Obwodu Kiemierowskiego.



W dniu 29 maja 2007 r. Kierownik WPHI uczestniczył w oficjalnym otwarciu VI Kuzbaskiego Międzynarodowego Tygodnia Przedsiębiorczości i Biznesu, a następnie w Okrągłym Stole, w trakcie którego wygłosił referat na temat „Aktualnego stanu i perspektyw rozwoju polsko-kuzbaskiej współpracy gospodarczej”. W okrągłym stole uczestniczyli ponadto: R.M.DIERIABINA, p.o. Dyrektora Departamentu

Rozwoju Gospodarczego Administracji Obwodu Kiemierowskiego, W.A.POPOW, Zastępca Dyrektora Departamentu - Kierownik Wydziału Planowania Perspektywicznego Departamentu Rozwoju Gospodarczego Administracji Obwodu Kiemierowskiego, N.N.MARKOW, Naczelnik Głównego Urzędu Architektury i Budownictwa Obwodu Kiemierowskiego, T.W.NIEBOROWA, Naczelnik Wydziału Analiz i Prognoz Rozwoju Społeczno-Gospodarczego Departamentu Rozwoju Gospodarczego Administracji Obwodu Kiemierowskiego, N.N.BUZDULKINA, Naczelnik Wydziału Zamówień Publicznych Departamentu Rozwoju Gospodarczego Administracji Obwodu Kiemierowskiego.

Po obradach okrągłego stołu przeprowadzono z w/wym. odrębne rozmowy nt. możliwości rozwoju współpracy polskich i rosyjskich firm, projektów i zainteresowań inwestycyjnych Obwodu Kiemierowskiego itd.

W dniu 30 maja 2007 r. w siedzibie Administracji Obwodu Kiemierowskiego przeprowadzono rozmowy z Dyrektorem Departamentu Rynku Konsumpcyjnego E.I.MAZAŃKO. Omówiono możliwości i kierunki rozwoju współpracy gospodarczej Polski z Obwodem Kiemierowskim w kontekście wybranych priorytetów regionu i ofert polskich przedsiębiorców. Za szczególnie perspektywiczne obszary współpracy uznano m.in. wykorzystanie polskich doświadczeń, technologii, maszyn i urządzeń oraz inwestycji:

- w rozwoju przetwórstwa rolno – spożywczego (region zainteresowany jest m.in. uruchamianiem nowych mocy produkcyjnych w zakresie produkcji piwa),
- w dziedzinie gospodarki komunalno – mieszkaniowej,
- w sektorze usług dla ludności (m.in. w dziedzinie zakładów pralniczych itp.).

Odrębnym zagadnieniem mogłaby się stać wymiana doświadczeń i praktyki funkcjonowania systemów wspierania małych i średnich przedsiębiorstw (czym szczególnie jest zainteresowany Obwód Kiemierowski).

W dniu 30 maja 2007 r. przeprowadzono również rozmowę z Dyrektorem Generalnym Innowacyjnego Centrum Naukowo – Produkcyjnego z Kiemierowa S.M.NIKITIENKO. Omówiono możliwości współpracy w kontekście priorytetów innowacyjnych Obwodu Kiemierowskiego. Za szczególnie perspektywiczne obszary współpracy uznano m.in. współdziałanie w dziedzinie:

- głębokiego przetwórstwa węgla (przemysł węglowy i chemiczny),
- przetwórstwa odpadów energetycznych (kokso – chemia) oraz odpadów drewna (produkcja brykietów i peletu). Konstatowano, iż przedmiotem współpracy mogłaby się stać wspólna produkcja wyrobów nie tylko dla potrzeb Obwodu Kiemierowskiego, ale również na eksport, w tym kierowany na rynki UE.

Współdziałanie obejmowałoby możliwość tworzenia wspólnych konsorcjów naukowych (z wykorzystaniem polskich doświadczeń, know – how i technologii), a następnie wdrożenie poszczególnych projektów na terytorium Obwodu Kiemierowskiego. Przedmiotem wspólnych działań stałyby się również inne projekty innowacyjne, a także wymiana doświadczeń w zakresie bezpieczeństwa pracy w górnictwie węglowym. Realizacja wybranych projektów mogłaby uzyskać wsparcie środków UE (do 50 tys. euro na projekt).

W dniu 31 maja 2007 r. przeprowadzono na Wystawie rozmowę z Zastępcą Przewodniczącego Państwowego Komitetu ds. Przemysłu i Przedsiębiorczości Rządu Republiki Chakasja FR I.A.NIEKRASOŃ. Rozmowa dotyczyła możliwości rozwoju współpracy polskich przedsiębiorców z Chakasją.

W dniu 31 maja 2007 r. przedstawiciele WPHI przeprowadzili rozmowy z kierownictwem Kuzbaskiej Izby Przemysłowo-Handlowej. Tematem rozmów była m.in. możliwość współpracy i wymiany informacji gospodarczej. Przedstawiciele Izby zapewnili, iż udzielą polskim podmiotom gospodarczym planującym współpracę z Obwodem Kiemierowskim wszechstronną pomoc prawną, logistyczną i informacyjną.

W trakcie wystawy przedstawiciele WPHI przeprowadzili szereg rozmów, w tym m.in. z przedstawicielami kiemierowskich firm, z którymi będą podtrzymywane kontakty:

- Agencja Rekrutacyjna „PROFI” z Kiemierowa – firma zainteresowana jest współpracą w sprawie pomocy przy rekrutacji pracowników dla polskich firm i przedstawicielstw w Rosji;
- Bank „URSA” – przedstawiciel banku zainteresowany jest współpracą kredytowo-finansową z polskimi podmiotami gospodarczymi;
- Spółka „Panacea” – przedstawiciele spółki zaproponowali utworzenie w Kiemierowie lub Nowokuzniecku stałej ekspozycji polskich maszyn i urządzeń górniczych,
- Izba Marketingu – uzgodniono wymianę doświadczeń i informacji oraz współdziałanie w dziedzinie tworzenia sieci sprzedaży detalicznej w Obwodzie Kiemierowskim i innych regionach syberyjskich FR.

W trakcie przedsięwzięć Kuzbaskiego Międzynarodowego Tygodnia Przedsiębiorczości i Biznesu rozpowszechniana było wydawnictwo „Ekspo-Sibir”, w którym WPHI opublikował artykuł promocyjno – informacyjny pt. „Współpraca gospodarcza Polski z Rosją. Polska delegacja w Kiemierowie”. Materiał promuje Polskę jako stabilnego, dynamicznie rozwijającego się i atrakcyjnego partnera gospodarczego, oferującego bardzo korzystne warunki inwestycyjne, posiadającego różnorodną, nowoczesną i atrakcyjną ofertę eksportową, produkcyjną – inwestycyjną i turystyczną. Opisuje aktualny stan i możliwości rozwoju współpracy gospodarczej z Obwodem Kiemierowskim oraz informuje o udziale delegacji WPHI w wystawie

„Expo Sybir” i innych przedsięwzięciach Kuzbaskiego Międzynarodowego Tygodnia Przedsiębiorczości i biznesu.

Informacyjnie:



Obwód Kiemierowski jest jednym z najbardziej uprzemysłowionych regionów Federacji Rosyjskiej. Wg ocen Ministerstwa Rozwoju Gospodarczego i Handlu FR, udział Obwodu w rynku FR kształtuje się następująco: wydobyte węgla kamiennego -56%, wydobyte węgla koksującego – 80%, produkcja koksu – 19%, produkcja żeliwa i stali – 13%, produkcja blachy – 23%, produkcja aluminium – 11%, produkcja żelazokrzemów – 55%, produkcja nici i włókien

syntetycznych – 10%.

Przemysł wydobywczy nierozzerwalnie powiązany jest z kompleksem energetycznym. Kompania OAO „Kuzbasenergo”, wchodząca w skład holdingu RAO „JES Rossii”, posiada potencjał energetyczny na poziomie 4800 MWt, natomiast ciepłowniczy – 7000 kcal/h. Roczna produkcja energii elektrycznej wynosi ok. 23 mld kWh, ciepła – 14 mln Gcal.

Szacuje się, iż zapasy węgla kamiennego w Obwodzie Kiemierowskim wynoszą około 690 mld ton (zasiarczenie – 0,1-0,5%). W 2006 r. w Kuzbasie wydobyto 170 mln ton węgla.

Tendencje wzrostowe odnotowano także w innych branżach – przykładowo, poziom produkcji w przemyśle metalurgicznym zwiększył się w 2006 r. o ok. 20%, rozwija się budownictwo mieszkaniowe (w 2006 r. wybudowano 800 tys. m²).

Obwód Kiemierowski eksportuje towary do około 80 państw świata. Są to przede wszystkim: węgiel, koks, blachy stalowe, żeliwo, aluminium, cynk, cement, szkło, nawozy azotowe, masy plastyczne, włókna syntetyczne, maszyny górnicze.

W dostawach do krajów spoza WNP w eksporcie Obwodu Kiemierowskiego przeważają węgiel, maszyny górnicze, wyroby metalurgiczne i nawozy. Jednym z priorytetów regionu jest przyciągnięcie inwestycji zagranicznych. W 2004 r. przyjęta została m.in. Ustawa Obwodu Kiemierowskiego „O państwowym wspieraniu działalności inwestycyjnej i produkcyjnej”. W 2006 r. napływ inwestycji zagranicznych do regionu wyniósł 396 mln USD, jednak udział inwestycji bezpośrednich nadal pozostaj niewysoki. W regionie realną działalność prowadzi ponad 100 przedsiębiorstw z udziałem kapitału zagranicznego. Wśród takich przedsiębiorstw wymieniana jest spółka „Sib-Damel-Nowomag” z udziałem polskiego kapitału (sfera maszyn górniczych i ich obsługi serwisowej).

*W 2006 roku **handel zagraniczny Obwodu Kiemierowskiego** wyniósł 7.159 mln USD (wzrost o 21,5% w stosunku do 2005 r.), w tym eksport regionu wyniósł 6.495,5 mln USD (wzrost o ponad 20%), import – 663,5 mln USD (wzrost o 9,4%).*

Obroty handlowe Polski z Obwodem Kiemierowskim wynosiły w 2006 r. 150 mln USD, w tym polski eksport ok. 60 mln USD (w dostawach przeważają maszyny i urządzenia dla górnictwa węgla), natomiast import – ok. 90 mln USD (przeważa węgiel). W 2006 r. Polska była czwartym dostawcą towarów do regionu z ok. 9% udziałem (po Kazachstanie, Chinach i USA)

Perspektywiczne sfery współpracy Polski z Obwodem Kiemierowskim wiążą się w znacznym stopniu z udziałem polskich przedsiębiorstw w realizacji priorytetów regionu, w tym obejmujących:

- *rozwój i modernizację górnictwa węglowego (m.in. ukierunkowanych na głębokie przetwórstwo węgla, zwiększenie bezpieczeństwa pracy, przetwórstwo metanu itd.),*
- *technologie i urządzenia ochrony środowiska; gospodarka komunalno - mieszkaniowa*
- *metalurgię i niektóre segmenty przemysłu chemicznego,*
- *produkcję materiałów budowlanych (w tym izolacyjnych),*
- *przetwórstwo rolno – spożywcze (m.in. produkcja piwa),*
- *przetwórstwo odpadów energetycznych i odpadów drewna,*
- *współdziałanie w sferze naukowo – innowacyjnej,*
- *wymianę doświadczeń w dziedzinie wspierania rozwoju małych i średnich przedsiębiorstw.*

OBWÓD KURSKI

W dniach 9 – 10 czerwca 2007 roku zorganizowane zostało stoisko promocyjno – informacyjne WPHI Ambasady RP w Moskwie na VII Wystawie „Kurskaja Korienskaja Jarmarka”. Przedsięwzięciu towarzyszyła wizyta gospodarza polskich przedsiębiorców sektora budowlanego.



W wystawie wzięło udział ok. 400 wystawców reprezentujących przedsiębiorstwa z Obwodu Kurskiego, Moskwy, St.Petersburga, Tambowa, Smoleńska, jak również z Białorusi, Ukrainy i Mołdowy. W wystawie wzięli udział przedstawiciele akredytowanych w Rosji przedstawicielstw dyplomatycznych, m.in. z Serbii, Słowacji, Turcji, Bułgarii, Ukrainy, Białorusi, Uzbekistanu. Na oddzielnej, wydzielonej części obiektu wystawienniczego, zaprezentowała się większość rejonów Obwodu Kurskiego.

W trakcie wystawy delegacja WPHI przeprowadziła szereg rozmów, w tym. m.im. z:

- Zastępcą Gubernatora Obwodu Kurskiego, Przewodniczącym Komitetu Administracji Obwodu Kurskiego ds. Rozwoju Współpracy z Zagranicą GIENNADIJEM PŁOCHICH. Wicegubernator G.Płochich m.in. poinformował o planach uruchomienia w pawilonach wystawienniczych Kurskiej Korenskiej Jarmarki stałej, całorocznej ekspozycji (w zamkniętych, oszklonych stoiskach) zainteresowanych zagranicznych i miejscowych firm oraz upoważnienia odpowiednich przedstawicieli administracji Obwodu Kurskiego do reprezentowania ofert w/wym. firm w zakresie przekazanych przez nie pełnomocnictw. W następstwie tej propozycji, Wydział przeprowadził rozmowy z upoważnionymi przedstawicielami administracji w przedmiotowej sprawie w celu rozpowszechnienia odpowiedniej informacji wśród polskich przedsiębiorców. Podczas spotkania z Wicegubernatorem G.Płochich, strona polska zaproponowała rozszerzenie wystawy Kurskaja Korenskaja Jarmarka o przedsięwzięcia towarzyszące, w tym prezentację projektów inwestycyjnych Obwodu Kurskiego, spotkania biznesowe według wcześniej zgłoszonych zainteresowań przedsiębiorców (w tym polskich) itp. Propozycja spotkała się z zainteresowaniem Wicegubernatora G.Płochich, który poinformował o przygotowaniach do organizacji forum inwestycyjnego regionu podczas kolejnej edycji wystawy.
- Zastępcą Przewodniczącego Komitetu Administracji Obwodu Kurskiego ds. Gospodarki i Rozwoju IRINĄ N. TARATINĄ. Omówiono aktualny stan i perspektywy współpracy gospodarczej Polski z Obwodem Kurskim. Za szczególnie perspektywiczne sektory współdziałania uznano projekty handlowe i inwestycyjne w zakresie materiałów

budowlanych (w tym produkcję cegły i cementu), opakowań (w tym szklanych), przetwórstwa rolno – spożywczego (mleka, mięsa itp.).

- Merem miasta Kursk WIKTOREM P. SURŻIKOWEM – w trakcie spotkania omówiono aktualny stan oraz perspektywy rozwoju współpracy gospodarczej Polski z Kurskiem, możliwości udziału polskiego biznesu w inwestycjach planowanych przez administrację miasta oraz zagadnienia aktywizacji współpracy przedsiębiorców z Polski i Kurska. Mer Surżikow zapewnił polską delegację o pełnym wsparciu dla polskich przedsięwzięć gospodarczych na terytorium Kurska. Uzgodniono wymianę informacji gospodarczej pomiędzy odpowiednimi departamentami Administracji miasta Kursk a Wydziałem Promocji Handlu i Inwestycji Ambasady RP w Moskwie.

W trakcie wystawy przeprowadzono rozmowę z przedstawicielami administracji Rejonu Korenieńskiego Obwodu Kurskiego, który zainteresowany jest budową w rejonie zakładu produkcji cegieł (w rejonie znajdują się niewykorzystane duże zasoby surowca).



W czasie pobytu zorganizowano spotkanie z przedstawicielami Polonii w Obwodzie Kurskim (m.in. Wiceprezesem Kurskiego Miejskiego Związku Kultury Polskiej Janem Zembrzuskim). Omówiono możliwości i formy szerszego zaangażowania przedstawicieli Polonii w promocję polskiej gospodarki oraz kreowanie kontaktów przedsiębiorców. Uzgodniono współdziałanie w zakresie poszukiwania partnerów dla polskich przedsiębiorców w Obwodzie Kurskim, szczególnie w sferze materiałów budowlanych, produktów rolno – spożywczych, zabawek oraz turystyki, gdzie przedstawiciele Polonii posiadają dobre kontakty z przedsiębiorcami w regionie. Zainteresowani polscy przedsiębiorcy mogą skorzystać z przedstawionej oferty pośrednictwa.

Przeprowadzone rozmowy i nawiązane kontakty wskazują na możliwość rozwoju współpracy gospodarczej z Obwodem Kurskim. Region jest szczególnie zainteresowany:

- budową dużej cementowni oraz fabryki sylikatów (dostępna jest odpowiednia baza surowcowa), a także ewentualnie innych zakładów produkcji materiałów budowlanych,
- współpracą z Polską w zakresie przetwórstwa rolno – spożywczego (mleka, mięsa, przetworów owocowo – warzywnych). W regionie dokonano wyboru kilkunastu projektów w tej dziedzinie, które będą realizowane w ramach tzw. narodowego programu rozwoju kompleksu rolno – przemysłowego Rosji (a więc wspieranych również na szczeblu federalnym).

Ponadto, w Obwodzie Kurskim rozwija się sieć marketów. Istnieje możliwość dostaw towarów do tych sieci, szczególnie artykułów rolno – spożywczych, m.in. przetworów mlecznych i mięsnych (sieć zaopatruje nie tylko ten region, ale również obwody: biełgorodzki, woroneżski, lipiecki, tambowski) oraz materiałów budowlanych i wykończeniowych.

Zainteresowani polscy przedsiębiorcy mogą również skorzystać z oferty stałej, całorocznej ekspozycji wystawienniczej na stoiskach Kurskiej Korenskiej Jarmarki oraz ewentualnego upoważnienia przedstawicieli administracji Obwodu Kurskiego do reprezentowania ich ofert w zakresie przekazanych im pełnomocnictw.

REPUBLIKA CZUWASZJA

W dniach 14 – 15 czerwca 2007 roku odbyła się wizyta przedstawicieli Ambasady RP w Moskwie do Czeboksar w Republice Czuwaszji FR. Delegacja przeprowadziła rozmowy gospodarcze oraz wzięła udział w Międzyregionalnej Konferencji „Zarządzanie korporacyjne i inwestycje regionów Rosji”.



W dniu 14 czerwca delegacja przeprowadziła rozmowy w administracji Republiki Czuwaszji w tym:

a) **w Ministerstwie Rozwoju Gospodarczego i Handlu.**

Ze strony rosyjskiej w spotkaniu uczestniczyli: IWAN MOTORIN - Minister Rozwoju Gospodarczego i Handlu; ALEKSIEJ TABAKOW – Z-ca Ministra Rozwoju Gospodarczego i Handlu; ELENA PLETNIEWA – Doradca Ministra Rozwoju Gospodarczego i Handlu ds. Współpracy Zagranicznej.

W trakcie spotkania omówiono możliwości aktywizacji współpracy gospodarczej pomiędzy Polską i Republiką Czuwaszji. Zwrócono uwagę, iż stosunkowo niskie - statystyczne - dane nt. obecnej wymiany handlowej są nie w pełni odzwierciedlające obecną współpracę z uwagi na korzystanie przez polskich i czuwaszkich przedsiębiorców z pośrednictwa firm zarejestrowanych w Moskwie. Dlatego trudno jest określić precyzyjnie poziom współpracy. Zgodzono się, iż w dalszych działaniach należy skoncentrować się na promowaniu bezpośrednich kontaktów polskich i czuwaszkich firm.

W trakcie spotkania poruszono temat organizacji misji gospodarczej polskich przedsiębiorców do Czuwaszji, przy czym misja taka zorganizowana mogłaby być przy okazji seminarium poświęconemu polskim doświadczeniom w organizacji turystyki, głównie w sektorze agroturystycznym. Minister MOTORIN wyraził duże zainteresowanie organizacją w/wym. seminarium

W trakcie rozmowy ustalono wymianę informacji gospodarczej, w tym nt. projektów inwestycyjnych, w których mogliby uczestniczyć polscy inwestorzy, zainteresowań współpracy polskich i czuwaszkich przedsiębiorców itd.

b) **w Ministerstwie Kultury Fizycznej, Sportu i Turystyki.**

Ze strony rosyjskiej w spotkaniu uczestniczyli: ANATOLIJ NIKOŁAJEW – Minister Kultury Fizycznej, Sportu i Turystyki; WALERIJ FIEDOTOW – Przewodniczący Rady Koordynacyjnej ds. Rozwoju Turystyki w Republice Czuwaszji.

c) **w Ministerstwie Rolnictwa.**

Ze strony rosyjskiej w spotkaniu uczestniczył m.in. SIERGIEJ DMITRIJEW – Z-ca Ministra Rolnictwa Republiki Czuwaszji.

W trakcie spotkania strona rosyjska zaprezentowała potencjał sektora rolno-spożywczego Czuwaszji oraz skierowała do strony polskiej propozycje udziału polskich przedsiębiorców w projektach inwestycyjnych Czuwaszji. Strona rosyjska zainteresowana jest inwestycjami w sektorze przetwórstwa płodów rolnych, w tym budową zakładów mrożonek z owoców i warzyw oraz zakładów przetwórstwa ziemniaków.

Należy przy tym zauważyć, iż w dniu następnym – w trakcie konferencji „Zarządzanie korporacyjne i inwestycje regionów Rosji” – do polskiej delegacji zgłosił się HASIJATULLA IDIATULLIN, Dyrektor Generalny Firmy Rolniczej „SŁAWA KARTOFIELIU”, który wyraził zainteresowanie ścisłą współpracą z polskimi producentami ziemniaków, w tym współpracą inwestycyjną

W trakcie spotkania strona polska zaproponowała rozważenie możliwości współpracy z polskimi ośrodkami naukowymi w zakresie edukacji rolniczej, wymiany doświadczeń nt. przygotowania zawodowego młodzieży do uczestnictwa w całości procesu produkcji rolnej tj. od produkcji do sprzedaży rynkowej. Propozycja spotkała się z zainteresowaniem strony rosyjskiej.

W trakcie rozmowy strona rosyjska zauważyła, iż produkcja wieprzowiny w Czuwaszji oparta jest na starych, kosztochłonnych, technologiach. Przedstawiciele Ministerstwa wyrazili zainteresowanie polskimi doświadczeniami w tym zakresie.

d) **W Ministerstwie Kultury, Narodowości, Polityki Informacyjnej i Archiwów.**

Ze strony rosyjskiej w spotkaniu uczestniczył m.in. MICHAŁ KRASNOW – Z-ca Ministra Kultury, Narodowości, Polityki Informacyjnej i Archiwów.



W dniu 14 czerwca 2007 roku delegacja polska przeprowadziła rozmowy z kierownictwem Izby Handlowo-Przemysłowej Republiki Czuwaszji - Prezydentem Izby IGOREM KUSTARINEM oraz Wiceprezydentem Izby KONSTANTINEM WACHRUSZEWEM.

Strona rosyjska przekazała stronie polskiej szereg materiałów, m.in. wykaz członków Izby Handlowo-Przemysłowej Republiki Czuwaszji, dane nt. projektów inwestycyjnych oraz zapotrzebowań importowo-eksportowych, informacje ekonomiczne dotyczące sektorów gospodarczych RCz itd. Strony zadeklarowały stałą wymianę informacji nt. zainteresowań gospodarczych i inwestycyjnych przedsiębiorców obu stron.

W trakcie spotkania IGOR KUSTARIN zaproponował udział polskich przedsiębiorców w projekcie inwestycyjnym „Nowe Miasto”.

W dniu 15 czerwca 2007 roku polska delegacja uczestniczyła w Międzyregionalnej Konferencji „Zarządzanie korporacyjne i inwestycje regionów Rosji”. W konferencji wzięło udział ok. 300 przedstawicieli firm z Republiki Czuwaszji, jak również z Moskwy, Kirowa, Uljanowska itp.

W dniu 15 czerwca 2007 roku, polska delegacja wzięła udział w seminarium „Partnerstwo publiczno-prywatne jako perspektywiczna forma regionalnych projektów inwestycyjnych”, w trakcie którego przedstawiciele administracji Republiki Czuwaszji, jak również spółek zarządzanych przez władze miejskie Czeboksar, zaprezentowali możliwość udziału inwestycyjnego prywatnej przedsiębiorczości w spółkach miejskich. Ponadto, zaprezentowano aktualnie opracowywane przez administrację regionalną projekty rozwoju infrastruktury Republiki. Polska delegacja otrzymała w/wym. propozycje w formie elektronicznej.

PODOLSK (OBWÓD MOSKIEWSKI)



W dniu 28 czerwca 2007 r. delegacja Ambasady RP w Moskwie przebywała w Podolsku i uczestniczyła w seminarium z przedstawicielami organizacji samorządu gospodarczego i przedsiębiorcami Obwodu Moskiewskiego pt. „Współpraca Gospodarcza, handel, inwestycje, kooperacja przemysłowa”. Przedsięwzięcie zorganizowane zostało przez Międzynarodową Asocjację Współpracy Biznesowej wspólnie z administracją Podolska i Podolską Izbą Przemysłowo-Handlową.

Uczestnikami zagranicznymi przedsięwzięcia byli m.in. przedstawiciele służb ekonomicznych ambasad: Węgier (I Sekretarz WEH Nikoletta Santowski), Cypru (Radca Handlowy Andreas Christodolu) i Kazachstanu (Radca Handlowy Manarbek Kabazijew).

W seminarium wzięli udział przedstawiciele administracji Obwodu Moskiewskiego (Ministerstwa Współpracy Gospodarczej z Zagranicą), administracji miasta Podolsk (Zastępca Szefa Administracji Oleg Antonow), administracji Podolskiego Rejonu Muncypalnego (Zastępca Szefa Administracji Tatiana Pankowa), organizacji samorządu gospodarczego (Międzynarodowej Asocjacji Współpracy Biznesowej – Przewodniczący i jednocześnie doradca prezesa Banku WTB Nikołaj Swistunow; Podolskiej Izby Handlowo – Przemysłowej – Przewodniczący Grigorij Komarenko, Związku Przemysłowców i Przedsiębiorców Obwodu Moskiewskiego – Dyrektor Generalny Jewgienij Uskow; Izby Handlowo – Przemysłowej Norwegia – Rosja – Przewodniczący Władimir Bagriew; Związku Przedsiębiorców Podolskiego Rejonu – Przewodniczący Sergiej Batiszczew). W spotkaniu uczestniczyli przedstawiciele ok. 40 przedsiębiorstw Obwodu Moskiewskiego, w tym inwestorów zagranicznych (m.in. MARS, FM LOGISTIC), banków (WTB) i innych.

W ramach sesji plenarnej seminarium wystąpili m.in.: Zastępca Szefa Administracji miasta Podolsk Oleg Antonow (warunki i możliwości prowadzenia działalności gospodarczej, w tym inwestycji w Podolsku), Prezes Międzynarodowej Asocjacji Współpracy Biznesowej Nikołaj Swistunow (działalność MAWB w sferze gospodarczej), Prezes Podolskiej Izby Handlowo – Przemysłowej Grigorij Komarenko (zaprezentował perspektywiczne projekty do realizacji w Podolskim Rejonie; możliwości prowadzenia działalności gospodarczej na terytorium technoparku Singer SKIF), Dyrektor Generalny Związku Przemysłowców i Przedsiębiorców Obwodu Moskiewskiego Jewgienij Uskow (możliwości i problemy działalności gospodarczej w Obwodzie Moskiewskim).

Podstawowe informacje gospodarcze na temat Podolska

226 lat istnienia miasta.

Powierzchnia 3.792 ha.

Ludność 180 tysięcy, w tym ponad 80 tys. zatrudnionych w sektorze produkcyjnym.

Rozwinięty przemysł. Podolsk zajmuje trzecie miejsce w Obwodzie Moskiewskim pod względem produkcji przemysłowej (po Stupino i Elektrostali). Największe zakłady Podolska: ZiO Podolsk (maszyny energetyczne dla elektrowni atomowych), Podolsk – Kabel (kable), Chimikometalurgiczeskij Kombinat (monokryształy krzemu), Podolsk – Ognieupor (materiały i elementy kotłów), Podolsk – Cement (materiały budowlane), Zakład Materiałów Wtórnych (odpady metali kolorowych), Zakład Gofro – Karton (karton gofrowany), Hidropress (urządzenia dla elektrowni atomowych), Łucz (elementy cieplne, w tym dla elektrowni atomowych), Singer Skif (fundusz).

Rozwinięta infrastruktura transportowa (w tym lotnisko Ostafiewo).

Funkcjonuje program rozwoju budownictwa mieszkaniowego Podolska. Realizowana jest sprzedaż mieszkań w oparciu o kredyty hipoteczne.

Rozwijają się sieci handlowe – „Ramstor”, „Wyspa Skarbów” i inne.

W mieście działa 6 wyższych uczelni.

W Podolsku funkcjonuje ponad 50 przedsiębiorstw z udziałem kapitału zagranicznego – największe BP, Ramstor, ale również np. kilka spółek z kapitałem bułgarskim (m.in. kosmetyki, ketchupy, przetwory owocowo – warzywne).

Podolsk posiada podpisaną umowę o współpracy z b.Województwem Olsztyńskim.

W mieście utworzona została filia Wniesztorgbanku (WTB).

Perspektywiczne sektory inwestycyjne Podolska (wyselekcjonowane w ramach rozmów podczas seminarium) obejmują m.in.:

- rozwój produkcji dla energetyki atomowej (specjalizacja regionu),
- produkcję kabli,

- produkcję farmaceutyczną, produkcję towarów sportowych, produkcję opakowań dla produktów spożywczych, produkcję krawiecką, produkcję sprzętu AGD (projekty realizowane na terytorium technoparku Singer SKIF, gdzie zatrudnionych jest ponad 6 tys. pracowników ze średnim wynagrodzeniem ponad 30 tys. rbl. Wzrost produkcji w technoparku przekracza 30% rocznie, a zakłady produkcyjne posiadają rozwiniętą sieć kooperantów – ok. 110 firm, głównie małych i średnich przedsiębiorstw).

Ponadto, występuje zapotrzebowanie na budowę hotelu, zakładu utylizacji śmieci, budownictwo socjalne z zagospodarowaniem terenu.

Podstawowe problemy gospodarcze (inwestycyjne) występujące w Obwodzie Moskiewskim

1. *Długotrwałe procedury uzgodnień projektów inwestycyjnych, co w niektórych przypadkach prowadzi do zaniechania realizacji projektów.*
2. *Problemy w uzyskaniu prawa własności do ziemi, w tym dla inwestorów zagranicznych. W Obwodzie Moskiewskim większość ziem posiada status rolny, co powoduje brak możliwości uzyskania praw własności przez przedsiębiorstwa zagraniczne. Niezbędne jest uproszczenie procedur zmiany statusu z rolnych na przemysłowe, co pozwoli na ich sprzedaż rynkową, w tym dla inwestorów zagranicznych.*
3. *W Obwodzie Moskiewskim występują braki zasobów energetycznych (w tym gazu) dla zabezpieczenia nowych inwestorów, w tym zagranicznych, którzy aktywnie wchodzą w region (aktualny limit gazu nie wystarcza na potrzeby inwestycyjne Obwodu Moskiewskiego). W związku z tym, nowi producenci otrzymują oferty według taryf komercyjnych, co stwarza im gorsze warunki konkurencyjne w stosunku do już istniejących (często mniej efektywnych) zakładów.*
4. *Problem finansowania przedsięwzięć produkcyjnych i inwestycyjnych. Wysokie oprocentowanie, brak ofert na kredyty długoterminowe na rosyjskim rynku finansowym prowadzi do wzrostu zadłużenia korporacyjnego na rynkach zagranicznych.*
5. *Występuje deficyt kadrowy – braki dotyczą przede wszystkim personelu technicznego średniego szczebla.*

W czasie seminarium odbyły się prezentacje oraz zgłoszone zostały propozycje współpracy przez następujące przedsiębiorstwa i organizacje:

- ZAO „Kerama Centr” (Zastępca Dyrektora Generalnego D.Koleńko) – fabryki w Orle i Obwodzie Moskiewskim produkują płytki ceramiczne i granit ceramiczny; poszukują odbiorców towarów oraz inwestorów do współpracy w rozwoju produkcji;
- Izba Handlowo – Przemysłowa Norwegia – Rosja (Prezes W.Bagriejew) – Izba utworzona w 2003 r.; aktualnie zrzesza 112 firm, w tym 80% to przedsiębiorstwa norweskie (m.in. największe paliwowe), które łącznie realizują 70% eksportu Norwegii do FR. Izba organizuje misje gospodarcze do regionów Rosji (ostatnio do Obwodu Kaliningradzkiego), prezentacje rosyjskich regionów (głównie Północno – Zachodniego Okręgu Federalnego), współpracuje z 12 rosyjskimi izbami regionalnymi, a także z Izłą Handlowo – Przemysłową FR, Rosyjskim Związkiem Przemysłowców i Przedsiębiorców itp.;
- „Laboratoria Servier” (Dyrektor Generalny zakładu G.Piatskij) – na rynku rosyjskim funkcjonuje od 1992 r.; w 2005 r. budowa zakładu farmaceutycznego w Podolskim Rejonie (uruchomienie produkcji planowane latem br.); prowadzi działalność produkcyjną i naukowo – badawczą; roczny obrót firmy ok. 6 mld rbl;
- JF – Finlandia (W.Bułatow) – produkcja blachy walcowanej nierdzewnej (m.in. dla urządzeń energetycznych); poszukują dodatkowych odbiorców. Zaproponowano udział zainteresowanych rosyjskich przedsiębiorców w fińskim projekcie inwestycyjnym związanym z biznesem w zakresie organizacji wycieczek po Morzu Bałtyckim;
- URSA EurAzja (Kierownik Oddziału Sprzedaży A.Polanski) – produkcja materiałów izolacyjnych (filia firmy hiszpańskiej);

- Fundusz Wspierania Rozwoju Gospodarczego Regionów (Prezes W.Jefremow); poszukują partnerów inwestycyjnych do produkcji rur z tworzyw sztucznych wzmacnianych włóknem szklanym lub bazaltem;
 - OAO „Nowa Polityka Inwestycyjna Obwodu Moskiewskiego” (Dyrektor Generalny D.Leonienko) – współpraca w zakresie realizacji małych projektów innowacyjnych oraz budowy osiedla domków jednorodzinnych w nowoczesnych technologiach;
 - Lockwood Greene- LG International (Zastępca Dyrektora Generalnego filii w Rosji N.Kasumowa) – zabezpiecza całą logistykę projektów inwestycyjnych: wybór placów pod inwestycje wraz z ich oceną (due diligence), prace projektowe, założenia techniczno-ekonomiczne projektów, procedury uzgodnień (limity gazowe, zgodność z rosyjskimi przepisami, organizacja przetargów na wykonawstwo). W Rosji LG nie prowadzi prac budowlanych, chociaż w innych krajach koncern świadczy również takie usługi. Klientami firmy są m.in. Pepsico, Procter and Gamble, Merloni, Frito Lay, Michelin;
 - „SelchozInwest” (I.Dudanow) – organizacja finansowania projektów rolno – spożywczych (typu venture capital). Aktualnie realizują projekty: przetwórstwa ziemniaków (w Briańsku) oraz przetwórstwa spirytusu paliwowego.
- Ponadto, w trakcie dyskusji stwierdzono, że niezbędny jest inwestor w celu uruchomienia zakładu przetwórstwa warzyw w Kołomnie (Obwód Moskiewski), gdzie koncern Bonduelle w 1998 r. wycofał się z kontynuacji już rozpoczętej budowy zakładu produkcji konserw warzywnych;
- Holding „Szeryf” (Dyrektor W.Bielousow) – ocena ryzyka, systemy zabezpieczenia obiektów i produkcji. Posiada ok. 300 klientów – zarówno duże sieci handlowe, m.in. Eldorado, Paterson, jak i mniejsze firmy.

Rozmowy przeprowadzone w Podolsku

W trakcie pobytu w Podolsku przeprowadzono odrębne rozmowy m.in. z:

1. Zastępcą Szefa Administracji Podolska O.Antonowem nt. możliwości współpracy gospodarczej polskich przedsiębiorców w regionie. Uzgodniono kierowanie potencjalnych polskich inwestorów bezpośrednio do O.Antonowa oraz współpracę w organizacji jesienią br. wizyty polskiej delegacji sektora budowlanego (produkcja cementu, betonu, materiałów budowlanych).
2. Prezesem Podolskiej Izby Handlowo – Przemysłowej G.Komarenko nt. aktywizacji współpracy w zakresie wymiany informacji gospodarczych oraz ofert handlowych i inwestycyjnych, a także możliwości podejmowania przez polskie firmy działalności gospodarczej w technoparku „Singer Skif”.
3. Prezesem Międzynarodowej Asocjacji Współpracy Biznesowej N.Swistunowem nt. możliwości rozwoju współpracy, w tym w zakresie organizacji przedsięwzięć promocyjno – biznesowych z udziałem przedsiębiorców obu stron. Uzgodniono współdziałanie w zakresie organizacji konferencji poświęconej współpracy samorządów gospodarczych Polski i Rosji (zaplanowanej na jesień br.).

Ponadto, przeprowadzono rozmowy z przedstawicielami biznesu, w tym „Aqualon Group” (Dyrektor Generalny M.Gołubiew), „AlsCom” (Dyrektor A.Siedych), „SiewKabel Holding” (Dyrektor Handlowy A.Kamienieckij), „MosPlitka” (Dyrektor Handlowy A.Polikanow). Propozycje współpracy firm rosyjskich (w tym zapytania ofertowe) zostaną rozpowszechnione wśród odpowiednich polskich przedsiębiorców.

WNIOSKI

1. Podolsk jest interesującym regionem z punktu widzenia możliwości podejmowania współpracy gospodarczej, głównie inwestycji (świadczy o tym przykład kilku spółek z

kapitałem bułgarskim) i ewentualnie usług budowlanych. Istnieje możliwość udziału polskich przedsiębiorstw w realizacji perspektywicznych projektów inwestycyjnych – m.in. w zakresie produkcji kabli, produkcji farmaceutycznej, produkcji opakowań dla artykułów spożywczych, produkcji krawieckiej (w tym na terytorium technoparku Singer SKIF) oraz budowie hotelu, zakładu utylizacji śmieci.

2. Kontynuacja aktywnej współpracy z organizacjami samorządu gospodarczego Obwodu Moskiewskiego (Podolską Izbą Handlowo – Przemysłową, Międzynarodową Asocjacją Współpracy Biznesowej, Związkiem Przemysłowców i Przedsiębiorców Obwodu Moskiewskiego) w zakresie organizacji przedsięwzięć promocyjnych z udziałem przedsiębiorców Polski i Rosji, w tym konferencji poświęconej współpracy samorządów gospodarczych RP i FR(zaplanowanej na jesień br.).

SYNTETYCZNA INFORMACJA NA TEMAT KRAJU KRASNODARSKIEGO

Kraj Krasnodarski – najbardziej na południe wysunięty region Rosji o powierzchni 76 tys km², od zachodu otoczony wodami Morza Czarnego i Azowskiego, na południu graniczący z Gruzją.

Zamieszkały przez 5,1 mln mieszkańców, z czego ponad połowa zamieszkuje w miastach, w tym w stolicy regionu Krasnodarze – 779 tys., w Soczi – 401 tys., Noworosyjsku – 281 tys.mieszkańców.



Region rozwija się dynamicznie, w 2006 r. PRB wzrósł o 7,4% w stosunku do roku 2005. Największy udział w PRB mają transport i łączność – 18,5%, handel i usługi – 13,4%, rolnictwo i leśnictwo -13,1%, produkcja przemysłowa – 12,6%, budownictwo- 11,3%.

Na terytorium Kraju Krasnodarskiego znajdują się złoża ropy naftowej, gazu ziemnego, rudy żelaza, apatyty, marmur i.in. Ze złóż położonych głównie w zachodniej i centralnej części regionu wydobywa się rocznie ok. 1,8 mln ton ropy naftowej i do 3 mld m³ gazu ziemnego.

Kraj Krasnodarski zaliczany jest do jednego z największych regionów produkcji i przetwórstwa rolno-spożywczego w Rosji (udział produkcji zbóż -10,5%, buraka cukrowego – 19,4% i słonecznika – 17%). Powierzchnia zasiewów obejmuje 4,4 mln ha. Znaczne powierzchnie zajmują sady, uprawa winorośli oraz pastwiska.

Ponad 26% produkcji przemysłowej przypada na kompleks paliwowo-energetyczny.

Transport – największe znaczenie ma transport morski. Porty na Morzu Czarnym o największym znaczeniu: Noworosyjsk, Tuapse, Soczi i port rzeczy Krasnodar. Porty Kraju Krasnodarskiego obsługują 40% ładunków morskich Rosji.



Na terytorium Kraju Krasnodarskiego znajdują się 42 złoża wód mineralnych, z których obecnie eksploatowanych jest 17 złóż.

Kubań należy do znanych i popularnych ośrodków turystyki rekreacyjno-wypoczynkowej

Eksport Kraju Krasnodarskiego osiągnął w 2006 r. wartość 2,8 mld USD. Do głównych partnerów w eksporcie należą: Turcja, Włochy, Francja i Holandia. Import osiągnął w 2006 r. wartość 1,7 mld USD. Największymi partnerami są: Turcja, Niemcy, Hiszpania, Włochy, Brazylia.

Polski esport do Kraju Krasnodarskiego osiągnął w 2006 r. wartość prawie 21 mln USD (wzrost o 22,3% w stosunku do roku 2005, 15 miejsce w polskim eksporcie), natomiast import wyniósł ok. 1 mln USD.

Z roku na rok rośnie poziom inwestycji zagranicznych. W 2004 r. osiągnęły one wartość 275 mln USD, w 2005 r. 464 mln USD, a w 2006 r. już 751 mln USD.

W 2006 r. udział inwestycji bezpośrednich w inwestycjach ogółem wyniósł 38%.

Największe inwestycje zagraniczne napływają do transportu i łączności – 33%, przemysłu przetwórczego -24%, handlu detalicznego – 20%.

W ocenie administracji Kraju Krasnodarskiego do branż o największej atrakcyjności inwestycyjnej należą: transport i łączność, kompleks rolno-przemysłowy (w tym maszyny rolnicze i przetwórstwo rolno-spożywcze), kompleks paliwowo-energetyczny, rekreacyjno-wypoczynkowy, budownictwo i produkcja materiałów budowlanych.

W Kraju Krasnodarskim realizowanych jest wiele programów z środków budżetu federalnego w tym budowa dróg federalnych (6 mld Rbl), modernizacja portu lotniczego Gelendzik 3,4 mld Rbl, modernizacja portu lotniczego w Soczi 1,2 mld Rbl., budowa hoteli, obiektów sportowych i rekreacyjnych z przeznaczeniem na Olimpiadę Zimową w 2014 r. Tylko w 2007 r. na finansowanie budowy obiektów wchodzących do programu federalnego przeznaczono 16 mld RBL (ca 640 mln USD).

Na granicy Krasnodarskiego Kraju i Obwodu Rostowskiego planowane jest utworzenie Specjalnej Strefy Ekonomicznej na powierzchni do 2 tys. ha (z planami jej rozbudowy do 10 tys. ha) z przeznaczeniem na budowę obiektów sportowych i rekreacyjno-wypoczynkowych. W SSE ma być rozbudowywana infrastruktura transportowa: port lotniczy, węzeł kolejowy, terminal autobusowy, a także infrastruktura zaopatrzenia w wodę, gaz i energię.

Przewiduje się, że aktywność inwestycyjna w Kraju Krasnodarskim, w tym związana z organizacją Zimowej Olimpiady 2014 r., wpłynie na dynamiczny rozwój tego regionu FR w najbliższych latach.

W dniach 20-23 września 2007 r. odbędzie się po raz szósty w Soczi Międzynarodowe Forum Ekonomiczne „Kubań 2007”.

Przewiduje się, że w 2007 r. w forum weźmie udział ponad 5 tysięcy osób z Rosji, WNP, krajów UE i Bliskiego Wschodu. W pawilonach wystawowych zaprezentowane zostanie 1,5 tysiąca projektów inwestycyjnych.

W ramach forum przewidzianych jest wiele przedsięwzięć towarzyszących: posiedzenia plenarne, na których odbędzie się prezentacja potencjału inwestycyjnego regionów Rosji, uroczystości związane z obchodami 70-lecia Kraju Krasnodarskiego, okrągłe stoły, otwarcie i prezentacja projektu inwestycyjnego „Карусель” i.in.

*opr: Ewa Fischer, I Sekretarz WPHI
Ambasady RP w Moskwie*

MIĘDZYNARODOWE FORUM EKONOMICZNE „KUBAŃ-2007”

W dniach 20-23 września 2007 r. odbędzie się po raz szósty w Soczi Międzynarodowe Forum Ekonomiczne „Kubań 2007”.

Organizatorem przedsięwzięcia jest pełnomocnik Prezydenta w Południowym Okręgu Federalnym, Ministerstwo Rozwoju Gospodarczego i Handlu, Ministerstwo Spraw Zagranicznych, Izba Handlowo-Przemysłowa FR oraz administracja Kraju Krasnodarskiego.

Forum jest miejscem spotkania i dialogu przedstawicieli władz Rosji, znanych polityków, przedsiębiorców, uczonych, przedstawicieli banków, międzynarodowych koncernów inwestycyjnych, firm konsultingowych i ubezpieczeniowych. W pracach forum biorą także udział przedstawiciele misji dyplomatycznych i handlowych akredytowanych w Rosji, przedstawiciele biznesu i organizacji społecznych.

W 2006 r. w forum wziął udział prezydent W. Putin, minister G. Gref, pełnomocnik prezydenta w Południowym Okręgu Federalnym D. Kozak, wicepremier A. Żukow, jak również wybrani ministrowie federalni, 43 gubernatorów, przedstawiciele rosyjskiego biznesu, przedstawiciele koncernów międzynarodowych.

Forum ma istotne znaczenie dla rozwoju gospodarczego regionu, który zainteresowany jest napływem inwestycji w tym do takich gałęzi jak: transport, przetwórstwo rolne, produkcja maszyn dla rolnictwa i rozwój bazy wypoczynkowej. Władze regionu zainteresowane są także modernizacją i unowocześnieniem istniejących zakładów produkcyjnych.

Rezultatem ubiegłorocznego forum był napływ do gospodarki Kubania 140 mld Rbl w ramach 128 projektów inwestycyjnych.

Według ocen ekspertów gospodarka Kubania oczekuje napływu inwestycji na sumę 43 mld USD.

Forum odbywa się w Soczi, mieście - gospodarzu Zimowej Olimpiady w 2014 r.

Przewiduje się, że w 2007 r. w forum weźmie udział ponad 5 tysięcy osób z Rosji, WNP, krajów UE i Bliskiego Wschodu. W pawilonach wystawowych zaprezentowane zostanie 1,5 tysiąca projektów inwestycyjnych.

W ramach forum przewidzianych jest wiele przedsięwzięć towarzyszących: posiedzenia plenarne, na których odbędzie się prezentacja potencjału inwestycyjnego regionów Rosji, uroczystości związane z obchodami 70-lecia Kraju Krasnodarskiego, okrągłe stoły, otwarcie i prezentacja projektu inwestycyjnego „Карусель” i.in.

Szczegóły dotyczące forum ekonomicznego na stronie www.forumkuban.ru

*opr: Ewa Fischer, I Sekretarz WPHI
Ambasady RP w Moskwie*

POTWIERDZENIE NABYCIA STATUSU REZYDENTA PODATKOWEGO W FEDERACJI ROSYJSKIEJ

W związku z licznymi pytaniami nt. procedury uzyskania potwierdzenia o nabyciu w Rosji statusu Rezydenta Podatkowego, poniżej publikujemy wzór wniosku oraz pełną podstawę prawną.

Управление международного
сотрудничества и обмена информацией
Федеральной налоговой службы

127381, г. Москва
Неглинная ул., д. 23

от
Ковальского Адама

Заявление

Прошу подтвердить, что я являюсь налоговым резидентом Российской Федерации (ewentualnie – „*Прошу выдать мне подтверждение постоянного местопребывания в Российской Федерации на 2007 год*”) на английском языке в целях его представления в налоговые (финансовые) органы Польши для освобождения от уплаты налогов на доходы по договору (контракту) от 29.12.2006 N F-367”.

Я являюсь гражданином Польши и намереваюсь находиться на территории Российской Федерации в 2007 году более 183 дней.

Прописана по адресу:
113004, г. Тверь, ул. Лесная, д. 13, кв. 97.

ИНН N
Паспорт

тел. 12-34-56

(Подпись)
23 февраля 2007 года

Приложения: копия паспорта - на 7 листах
копия контракта - на 15 листах

Wniosek należy składać lub przesłać na adres:

Москва, Неглинная ул., д. 23,

Stacja metra: "Кузнецкий мост" lub "Охотный ряд".

Czas pracy: poniedziałek-czwartek 9.00 до 18.00, piątek - с 9.00 до 16.45 (przerwa obiadowa - 12.30-13.15)

Tel.: 913-0237, 913-0246.

Podstawy prawne:

МИНИСТЕРСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ПО НАЛОГАМ И СБОРАМ

ПИСЬМО

от 10 ноября 2004 г. N 26-3-04/9339@

ОБ ОРГАНЕ, ПОДТВЕРЖДАЮЩЕМ ПОСТОЯННОЕ МЕСТОПРЕБЫВАНИЕ (РЕЗИДЕНТСТВО)

Министерство финансов Российской Федерации, как компетентный орган, письмами от 21.11.2003 N 04-06-02/26 и от 21.06.2004 N 03-06-07 уполномочило Министерство Российской Федерации по налогам и сборам подтверждать постоянное местопребывание (резидентство) в Российской Федерации физических лиц, юридических лиц и международных организаций, имеющих такой статус по законодательству Российской Федерации.

Во исполнение Указа Президента Российской Федерации от 09.03.2004 N 314 "О системе и структуре федеральных органов исполнительной власти" Министерство Российской Федерации по налогам и сборам преобразовано в Федеральную налоговую службу.

В связи с этим сообщая, что подтверждение постоянного местопребывания (резидентства) в Российской Федерации физических лиц, юридических лиц и международных организаций, имеющих такой статус по законодательству Российской Федерации, в Федеральной налоговой службе будет осуществляться централизованно Управлением международного сотрудничества и обмена информацией.

Доведите изложенное до нижестоящих налоговых органов.

Д.А.ЧУШКИН

ФЕДЕРАЛЬНАЯ НАЛОГОВАЯ СЛУЖБА

ПРИКАЗ

от 8 сентября 2005 г. N САЭ-3-26/439

ОБ УТВЕРЖДЕНИИ ПОРЯДКА ПОДТВЕРЖДЕНИЯ ПОСТОЯННОГО МЕСТОПРЕБЫВАНИЯ (РЕЗИДЕНТСТВА) В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В целях упорядочения процедуры подтверждения постоянного местопребывания (резидентства) в Российской Федерации приказываю:

1. Утвердить прилагаемый Порядок подтверждения постоянного местопребывания (резидентства) в Российской Федерации.

2. Признать утратившим силу Письмо Государственной налоговой службы Российской Федерации от 30.01.96 N ВГ-4-06/7н "О подтверждении постоянного местопребывания в Российской Федерации".

3. Руководителям управлений ФНС России по субъектам Российской Федерации довести настоящий Приказ до нижестоящих налоговых органов и налогоплательщиков.

4. Контроль исполнения настоящего Приказа возложить на заместителя руководителя Федеральной налоговой службы Б.М. Короля.

Руководитель
Федеральной налоговой службы
А.СЕРДЮКОВ

ПОРЯДОК ПОДТВЕРЖДЕНИЯ ПОСТОЯННОГО МЕСТОПРЕБЫВАНИЯ (РЕЗИДЕНТСТВА) В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

1. Уполномоченный орган по подтверждению статуса налогового резидента Российской Федерации

Федеральная налоговая служба Российской Федерации уполномочена Министерством финансов Российской Федерации подтверждать статус налогового резидента Российской Федерации для физических лиц (российских и иностранных), российских организаций и международных организаций, имеющих такой статус по законодательству Российской Федерации, для целей применения Соглашений (Конвенций) об избежании двойного налогообложения.

2. Форма выдачи подтверждения статуса налогового резидента Российской Федерации

Подтверждение статуса налогового резидента Российской Федерации может оформляться:

- в форме справки

или

- путем заверения соответствующей формы, установленной законодательством иностранного государства.

3. Порядок подтверждения статуса налогового резидента Российской Федерации

3.1. Справка, подтверждающая статус организации в качестве налогового резидента Российской Федерации, выдается в одном экземпляре и действительна в течение календарного года, в котором таковая выдана.

Справка имеет стандартную форму.

Справка может быть выдана не только за текущий календарный год, но и за предыдущие годы при условии наличия всех необходимых документов, соответствующих запрашиваемому периоду.

3.2. Подтверждение статуса налогового резидента Российской Федерации осуществляется по принципу "одного окна" только Управлением международного сотрудничества и обмена информацией ФНС России.

Заявления налогоплательщиков по вопросу выдачи подтверждения могут быть направлены в Управление по почте либо переданы непосредственно в экспедицию ФНС России.

Срок официального подтверждения статуса налогового резидента Российской Федерации составляет 30 календарных дней со дня поступления всех необходимых документов в ФНС России.

В отношении российской организации документы, подтверждающие статус организации как налогового резидента Российской Федерации, направляются по почте по адресу места нахождения юридического лица, указанному в Свидетельстве о постановке на учет в налоговом органе.

Справочно. В случае если фактический адрес российской организации не совпадает с адресом местонахождения, указанным в Свидетельстве о постановке на налоговый учет, для получения справки по фактическому адресу местонахождения организации к комплекту документов необходимо дополнительно представить копию уведомления налогового органа об изменении фактического адреса с отметкой налогового органа о его приеме.

4. Перечень документов, необходимых для получения подтверждения о статусе налогового резидента Российской Федерации

4.1. Для российских организаций:

а) заявление на бланке организации с указанием:

- календарного года, за который необходимо подтверждение статуса налогового резидента Российской Федерации;

- наименования иностранного государства, в налоговый орган которого представляется подтверждение;

- перечня прилагаемых документов.

Заявление должно быть подписано руководителем (главным бухгалтером) организации.

Справочно. В случае если заявление подписано уполномоченным представителем организации (в соответствии со статьями 27 и 29 Налогового кодекса Российской Федерации), необходимо дополнительно представить копию документа, подтверждающего полномочия этого лица представлять интересы организации, в частности, в отношениях с налоговыми органами;

б) копии документов, обосновывающих получение доходов в иностранном государстве. К таким документам относятся:

- договор (контракт);
- решение общего собрания акционеров о выплате дивидендов;
- уставные документы (для целей освобождения средств, направленных организацией своему обособленному подразделению в иностранном государстве, от налогообложения в этом государстве).

Копии указанных документов должны быть подписаны руководителем и заверены печатью организации.

Справочно. Если копия договора (контракта), действующего более одного года, для целей выдачи подтверждения уже представлялась ранее в Управление, повторного представления ее не требуется. Для этого в заявлении организации должна содержаться ссылка на письмо, которым копия упомянутого договора (контракта) направлялась ранее;

в) копия Свидетельства о постановке на учет в налоговом органе, заверенная нотариально (не ранее чем за 3 месяца от даты обращения организации с заявлением о выдаче подтверждения);

г) копия Свидетельства о внесении записи в Единый государственный реестр юридических лиц (ЕГРЮЛ, ОГРН), заверенная печатью организации и подписью ее руководителя.

Справочно. В случае если организацией для целей выдачи подтверждения копия Свидетельства (ЕГРЮЛ, ОГРН) уже представлялась ранее и с момента ее поступления в Управление не происходило изменений содержащихся в Свидетельстве сведений, повторного ее представления не требуется. Для этого в заявлении организации должна содержаться ссылка на письмо, которым копия упомянутого Свидетельства (ЕГРЮЛ, ОГРН) направлялась ранее.

4.2. Для российских организаций в целях возврата налога на добавленную стоимость, включенного в стоимость услуг резидентами иностранных государств Европейского Союза:

а) заявление на бланке организации с указанием:

- наименования иностранного государства, входящего в Европейский Союз, в налоговый орган которого представляется подтверждение для осуществления возврата НДС;
- перечня прилагаемых документов.

Справочно. В случае если заявление подписано уполномоченным представителем организации (в соответствии со статьями 27 и 29 Налогового кодекса Российской Федерации), необходимо дополнительно представить копию документа, подтверждающего полномочия этого лица представлять интересы организации, в частности, в отношениях с налоговыми органами;

б) копия Устава организации, в том числе выписка, содержащая общие сведения об организации (ее название и адрес местонахождения юридического лица) и видах ее деятельности, осуществляемых в Российской Федерации, с переводом на английский язык;

в) копия Свидетельства о постановке на учет в налоговом органе, заверенная нотариально (не ранее чем за 3 месяца от даты обращения организации с заявлением о выдаче подтверждения);

г) копия Свидетельства о внесении записи в Единый государственный реестр юридических лиц (ЕГРЮЛ, ОГРН), заверенная печатью организации и подписью ее руководителя.

Справочно. В случае если организацией для целей выдачи подтверждения копия Свидетельства (ЕГРЮЛ, ОГРН) уже представлялась ранее и с момента ее поступления в Управление не происходило изменений содержащихся в Свидетельстве сведений, повторного ее представления не требуется. Для этого в заявлении организации должна содержаться ссылка на письмо, которым копия упомянутого Свидетельства (ЕГРЮЛ, ОГРН) направлялась ранее;

д) копия договора (контракта) на оказание услуг по возврату НДС из иностранного государства.

Справочно. Обращаем внимание, что подтверждение для целей применения Соглашений (Конвенций) об избежании двойного налогообложения осуществляется только для российских организаций, образованных в соответствии с законодательством Российской Федерации.

4.3. Для российских и иностранных физических лиц:

а) заявление в произвольной форме с указанием:

- календарного года, за который необходимо подтверждение статуса налогового резидента Российской Федерации;
- наименования иностранного государства, в налоговый орган которого представляется подтверждение;
- фамилии, имени, отчества заявителя и его адреса;
- перечня прилагаемых документов и контактного телефона;

б) копии документов, обосновывающих получение доходов в иностранном государстве. К таким документам относятся:

- договор (контракт);
- решение общего собрания акционеров о выплате дивидендов;
- приглашение и др.

Справочно. В случае если копия договора (контракта), действующего более одного года, для целей выдачи подтверждения уже представлялась ранее в Управление, повторного представления ее не требуется. Для этого в заявлении должна содержаться ссылка на письмо, которым копия упомянутого договора (контракта) направлялась ранее;

в) копии всех страниц общегражданских российского и заграничного паспортов.

Справочно. Если физическим лицом для целей выдачи подтверждения копии указанных документов уже представлялись ранее и с момента поступления их в Управление не происходило изменений содержащихся в них сведений, повторного представления их не требуется. Для этого в заявлении такого лица должна содержаться ссылка на письмо, которым копии упомянутых документов направлялись ранее;

г) таблица расчета времени пребывания на территории Российской Федерации в произвольной форме;

д) дополнительно для иностранных физических лиц копия документа о регистрации по месту пребывания в Российской Федерации.

Справочно. Если физическое лицо является гражданином иностранного государства, с которым у Российской Федерации существует действующее Соглашение о безвизовом режиме, то для целей получения подтверждения за указанный в заявлении период представляются в Управление дополнительные документы, обосновывающие фактическое нахождение этого лица на территории Российской Федерации не менее 183 дней в календарном году. Такими документами могут быть, например, справка с места работы в Российской Федерации, табель учета рабочего времени, копии авиа- и железнодорожных билетов и др.;

е) дополнительно для индивидуальных предпринимателей копия Свидетельства о постановке на учет в налоговом органе физического лица, заверенная нотариально (не ранее чем за 3 месяца от даты обращения с заявлением о выдаче подтверждения), и копия Свидетельства о внесении в Единый государственный реестр индивидуальных предпринимателей (ОГРНИП).

Справочно. Если индивидуальным предпринимателем для целей выдачи подтверждения копия Свидетельства (ОГРНИП) уже представлялась ранее и с момента поступления ее в Управление не происходило изменение содержащихся в Свидетельстве сведений, повторного ее представления не требуется. Для этого в заявлении такого лица должна содержаться ссылка на письмо, которым копия упомянутого Свидетельства (ОГРНИП) направлялась ранее.

Почтовый адрес Управления международного сотрудничества и обмена информацией Федеральной налоговой службы: 127381, г. Москва, Неглинная ул., д. 23. Контактный телефон 913-0019.

Приемная ФНС России расположена по адресу: г. Москва, Неглинная ул., д. 23, проезд: станция метро "Кузнецкий мост" или "Охотный ряд".

Часы работы: с понедельника по четверг - с 9.00 до 18.00, пятница - с 9.00 до 16.45, обед - с 12.30 до 13.15. Телефоны для получения информации о дате и входящем номере регистрации заявлений налогоплательщиков: 913-0237, 913-0246.

Письмо Государственной налоговой службы от 30.01.96 N ВГ-4-06/7н "О подтверждении постоянного местопребывания в Российской Федерации" признается утратившим силу.

*opr: Marek Reszuta, II Sekretarz WPHI
Ambasady RP w Moskwie*

ZNAK TOWAROWY (ZNAK USŁUG)

W związku z licznymi zapytaniem dotyczącymi rejestracji znaku towarowego w Rosji poniżej prezentujemy podstawowe informacje oraz procedurę rejestracji znaku towarowego.

Niezależnie od posiadania rejestracji znaków towarowych w Polsce, w państwach UE itd. Wydział Promocji Handlu i Inwestycji Ambasady RP w Moskwie zaleca rejestrację tych samych znaków również w Federacji Rosyjskiej

| | | |
|---|---|--|
| Прошу установить приоритет товарного знака по дате: (320) подачи первой(ых) заявки(ок) (п. 2 ст.9 Закона) (230) начала открытого показа экспоната на выставке (п. 3 ст. 9 Закона) (641) приоритета первоначальной заявки, из которой данная заявка выделена (п. 5 ст. 9 Закона) | | |
| (310) № первой заявки (641) № первоначальной заявки | Дата испрашиваемого приоритета | (330) Код страны подачи по стандарту ВОИС ST. 3 <i>(при испрашивании конвенционного приоритета)</i> |
| 1. 2. 3. | | |
| (740) Патентный поверенный <i>(полное имя, регистрационный номер, местонахождение)</i> Телефон: _____ Телекс: _____ Факс: _____ | | |
| (540) Изображение заявляемого обозначения | | (571) Описание заявленного |
| (591) Цвет или цветовое сочетание: <i>(если испрашивается регистрация знака в цветном исполнении)</i> | | |
| (551) коллективный знак | (554) объемный знак | (556) звуковой знак |
| (557) обонятельный знак | (558) знак, состоящий исключительно из одного или нескольких цветов | |
| (526) Неохраняемые элементы | | |
| (511) Товары и (или) услуги, для которых испрашивается регистрация знака, сгруппированные по классам Международной классификации товаров и услуг для регистрации знаков (МКТУ)*: | | |
| Класс | Наименование товаров и (или) услуг | |
| | | |
| * Если перечень не умещается в отведенной графе, то он полностью приводится на отдельном листе (в 2-х экз.) в качестве приложения к заявке | | |

| Перечень прилагаемых документов: | кол-во л. в 1 экз. | кол- во экз. |
|--|--|--------------------|
| документ об уплате пошлины в установленном размере | | |
| комплект фотографий (типографских оттисков) заявляемого обозначения | | |
| устав коллективного знака, если заявка подается на коллективный знак | | |
| перевод на русский язык документов, прилагаемых к заявке | | |
| доверенность, удостоверяющая полномочия патентного поверенного | | |
| перечень товаров и услуг, если он приводится в приложении | | |
| ходатайство о выделении заявки из первоначальной заявки | | |
| другой документ (указать) | | |
| Дополнительные сведения | | |
| свидетельство № | на товарный знак, зарегистрированный ранее | |
| Подпись | | |
| Подпись заявителя или патентного поверенного; дата подписи <i>(при подписании от имени юридического лица подпись руководителя удостоверяется печатью)</i> | | |

- wzór znaku i jego opis – w pięciu egzemplarzach;
- spis towarów mających być oznakowanych znakiem towarowym (towary muszą być opisane zgodnie z systemem klas Międzynarodowej Klasyfikacji Towarów i Usług).
- opłata za złożenie wniosku – 8,5 tys. rubli oraz 1,5 tys. rubli za każdą klasę MKTiU powyżej jednej.

Przed złożeniem wniosku warto dokonać sprawdzenia czy dany symbol nie jest już zarejestrowany. Niektórzy pośrednicy dokonują tego samodzielnie korzystając z dostępnych na rynku baz danych, jednakże w takich bazach są wyłącznie znaki już zarejestrowane – wg szacunków WEH każdorazowo około 70 tysięcy „znaków” jest na etapie rozpatrzenia, ponadto bazy nie zawierają danych o znakach przedsiębiorstw spoza Rosji, które jeszcze nie rozpoczęły działalności na rynku FR. W Rospatencie sprawdzenie znaku „słownego” trwa ok. 1-2 tygodnie, „graficznego” - ok. 2 tygodnie. Koszt sprawdzenia – ok. 100 USD za znak oraz opłata manipulacyjna.

Procedura rejestracji:

- dokumentację do Rospatentu można złożyć osobiście, przez pośrednika (np. biuro prawne, Rosyjskie Towarzystwo Autorskie – informacja wyżej), przesłać faxem (w takim wypadku w ciągu miesiąca należy dostarczyć oryginał dokumentacji) lub pocztą. Do czasu rejestracji znaku towarowego w każdej chwili można wycofać wniosek.
- W Rospatencie dokonywana jest najpierw ekspertyza formalna, tj. sprawdzenie dostarczonej dokumentacji – w przypadku braków formalnych należy złożyć dodatkowe wyjaśnienia. W przypadku poprawności formalnej, wnioskodawca otrzymuje powiadomienie o przyjęciu wniosku. Następnie dokonywana jest analiza symboli oraz ustanawiany jest priorytet wniosku, tj. jeśli kilku wnioskodawców złożyło wnioski o zarejestrowanie identycznego symbolu, ustalane jest pierwszeństwo wnioskodawcy. W trakcie analizy eksperci mogą się zwrócić do wnioskodawcy o wyjaśnienia – na pisemne zapytanie należy odpowiedzieć najpóźniej w ciągu dwóch miesięcy.
- Po w/wym. procedurach znak jest rejestrowany. Wnioskodawca otrzymuje decyzję Rospatentu zawierającą: opis znaku, nazwę i adres firmy, datę zgłoszenia wniosku,

priorytet znaku towarowego, spis towarów i usług. Na podstawie powyższej decyzji i po wniesieniu przez wnioskodawcę opłaty 10 tysięcy rubli, symbol zostaje włączony do Państwowego Rejestru Znaków Towarowych i Znaków Usług. Włączenie do rejestru jest ogłaszane w oficjalnym biuletynie Rospatentu.

- W przeciągu miesiąca od daty rejestracji wnioskodawca otrzymuje świadectwo znaku towarowego ważne 10 lat od dnia złożenia do Rospatentu wniosku o rejestrację. Po wymienionym okresie można ponownie złożyć wniosek o rejestrację.

*opr: Marek Reszuta, II Sekretarz WPHI
Ambasady RP w Moskwie*
